

Baker Tilly Berk laat franchiseformules beter presteren

Samen nog sterker

Het aantal franchiseformules in ons land is in vijftien jaar meer dan verdubbeld. Steeds meer ondernemers zien de voordelen van samenwerking met een uniforme uitstraling en een bewezen concept. Baker Tilly Berk ondersteunt franchiseorganisaties op financieel, juridisch en fiscaal gebied. Ervaring en specifieke dienstverlening leiden tot echte toegevoegde waarde voor de franchiseformule.

Jeroen Overvest is Registeraccountant bij Baker Tilly Berk in Utrecht en kartrekker van de franchisedesk. 'Hier is de relevante expertise van al onze vestigingen gebundeld.' Franchise blijkt crisisbestendig; in economisch moeilijke tijden presteren franchiseformules bovengemiddeld. Verwacht Overvest dat de sterke groei van de afgelopen jaren doorzet? 'In de foodsector is al een groot aantal franchiseketens actief. Goede concepten zijn nog steeds kansrijk, maar dat segment lijkt behoorlijk verzadigd. In de mode is nog ruimte voor meer formules, net als in de dienstverlening. Hier zijn nog relatief weinig franchiseformules actief.'

Groeimarkt

Ook in de zorg zijn zeker mogelijkheden. 'Door de terugtrekkende overheid worden door franchisegevers nieuwe franchiseconcepten ontwikkeld waar franchisenemers in kunnen stappen.' Een andere groeiemarkt zijn zelfstandige detaillisten in kleine kernen en stadswijken buiten het centrum. 'Een aantal van hen heeft het op dit moment moeilijk. Aansluiting bij een franchiseformule kan zorgen voor nieuw perspectief. Samen sta je immers een stuk sterker.'

Geoliede machine

Een aanzienlijk aantal franchiseorganisaties is klant bij Baker Tilly Berk. 'Zij hebben toegang tot een breed pakket aan diensten dat van een franchiseformule een geoliede machine maakt,' aldus Overvest. 'Al naar gelang de fase waarin een franchiseorganisatie zich bevindt, zijn elementen uit onze dienstverlening van belang. Bij de start worden franchisecontracten opgesteld. Baker Tilly Berk heeft juridische specialisten in huis die zorgen dat de belangen van zowel franchisegever als franchisenemers contractueel adequaat gewaarborgd worden. Verder bieden wij



Jeroen Overvest: 'Wij fungeren als neutrale sparringpartner.'

ondersteuning op het gebied van financiering en is ook fiscaal specifieke expertise beschikbaar.'

Cruciale benchmark

Rode draad bij de inzet van Baker Tilly Berk voor franchiseformules is de administratieve verwerking en financiële rapportage. 'Dit proces verloopt volledig geautomatiseerd. Gegevens worden via een digitaal portal aangeleverd, net als onze output. Door de eenvormigheid van franchiseorganisaties is een grote mate van efficiency mogelijk. Dit leidt tot concurrerende tarieven.' Baker Tilly Berk maakt gebruik van een tool waarmee resultaten van de verschillende franchisenemers eenvoudig vergeleken kunnen worden. 'Zowel onderling als met een branche als geheel. Deze benchmark levert cruciale informatie op voor de ondernemers. En het helpt de franchisegever om grip te houden op de formule.' Daar draagt Baker Tilly Berk ook in haar adviesrol aan bij. 'Wij fungeren als neutrale sparringpartner. Door onze ervaring in dienstverlening aan zowel franchisegevers als franchisenemers weten wij hoe je een franchiseorganisatie optimaal kunt inrichten.' ■

Baker Tilly Berk
T 030 258 70 00
j.overvest@bakertillyberk.nl