



Susan Verkou,
Susanne Pauwels
en Ilona Vermeeren

Pauwels Congress Organisers adviseert VGF bij klanten

Medische vooruitgang

Vanuit het gegeven dat de geneeskunde zich moet blijven ontwikkelen, is kennis delen letterlijk van levensbelang. Dat betekent een klimaat scheppen voor nieuwe initiatieven, bijvoorbeeld in congresvorm, maar de animo werpt risico's op. Hoe dek je die af? Pauwels Congress Organisers attendeert opdrachtgevers op het VGF, dat regelmatig van doorslaggevende waarde blijkt in de medische vooruitgang.

Tekst Aart van der Haagen

Pauwels Congress Organisers in Maastricht verzorgt vijftien à twintig congressen per jaar, in een breedte van circa 200 tot 3.000 bezoekers. "Op Europees niveau doen we dat veelal in de veterinaire sector, voor diverse societies die over het algemeen wel een buffer opgebouwd hebben om financiële risico's te kunnen opvangen", vertelt Susanne Pauwels. "Nationaal zijn we erg actief op het gebied van humane geneeskunde, waar zich momenteel veel veranderingen afspelen door aangescherpte regelgeving rondom sponsoring van congressen. De meeste farmaceutische bedrijven mogen niet meer rechtstreeks mensen uitnodigen. Het wordt dus lastiger om potentiële bezoekers ertoe te bewegen tijd voor het congres vrij te maken en erheen te reizen, met eventueel een verblijf erbij."



Afgelopen jaar vond voor het eerst het congres Neuromodulatie plaats. Deze term staat voor een behandeling waarbij gebruik wordt gemaakt van zenuwstimulatie in verschillende disciplines.

ONMISBAAR

Buiten de hierboven geschetste situatie brengen nieuwe congressen natuurlijk risico's met zich mee en juist in die opstartfase bewijst het VGF volgens Pauwels zijn waarde. "Zo vond in 2015 de eerste editie plaats van Cancer & Epigenetics, waar-

bij we in overleg met de opdrachtgever een garantstelling aanvroegen voor als het bezoekersaantal en dus de opbrengst zou tegenvallen. Dat bleek inderdaad het geval: in plaats van de verwachte 200 mensen woonden 120 belangstellenden het congres bij, wat een gat in de begroting opleverde. Dankzij het feit dat VGF bijspiong, hoefde het evenement niet met verlies te worden afgesloten. Ook bij het MCCT, Maastricht Consensus Conference on Thrombosis, was de ondersteuning door VGF onmisbaar. Het wordt in 2019 voor de derde keer georganiseerd."

KRITISCHE BESCHOUWING

Pauwels geeft aan dat de mogelijkheden tot voorfinanciering en garantstelling drempelverlagend werken bij nieuwe initiatieven, wat innovatie stimuleert. "Afgelopen jaar vond voor het eerst het congres Neuromodulatie plaats. Deze term staat voor een behandeling waarbij gebruik wordt gemaakt van zenuwstimulatie in verschillende disciplines. Bij zulke specialistische thema's moet je altijd

Economische stimulans

Het VGF oftewel Voorfinancierings- & Garantiefonds behelst twee componenten, zoals de naam al impliceert. "Allereerst een volledig kosteloze, dus rentevrije voorfinanciering tot een maximum van 90.000 euro, waarbij de hoogte van het bedrag afhangt van onder meer de begroting, het type congres en ervaringscijfers", vertelt Paul Gruijthuijsen, die de marketing voor VGF verzorgt. "Terugbetaling geschiedt na het binnenhalen van inkomsten, maar voor het evenement begint. Daarnaast is er een garantstellingsregeling voor verliezen door plotseling tegenvallende deelnemersaantallen, ongeacht de oorzaak daarvan, zodat het congres gewoon doorgang kan vinden. Hiervoor betaalt de organisator een premie van 2,5 procent van het bedrag waarvoor VGF garant staat." De achterliggende gedachte van dit alles vormt het economisch belang voor Nederland, in de zin van zakelijk toerisme. Volgens Gruijthuijsen komt circa zestig procent van de aanvragen vanuit de medische sector. "Vaak vanuit wat kleinere verenigingen; grotere hebben een heel andere cashflow en vaak meer financiële draagkracht. Een arts neemt bijvoorbeeld het voortouw. Hij vertegenwoordigt een beroepsvereniging, die dan meestal een aparte stichting in het leven roept voor de organisatie van het congres, om eventuele risico's op te vangen." Het VGF ziet bij aanvragen graag een stukje historie, maar ondersteunt ook nieuwe aanvragen van harte, mits financieel en organisatorisch goed onderbouwd. "Zo ontstaan prachtige initiatieven, die zonder een stukje financiële gemoedsrust dankzij de ondersteuning mogelijk niet van de grond komen."

www.vgfholland.nl

afwachten hoe de markt reageert, dus vormt de opkomst bij zo'n congres een onzekere factor. Het pakte uiteindelijk goed uit en nu ligt er een basis om verder te gaan." Pauwels Congress Organisers toont zich bijzonder te spreken over de jarenlange samenwerking met VGF. "Wanneer je een aanvraag indient, krijg je direct terugkoppeling. Daarna volgen goed overleg en een kritische beschouwing van de case, waarop wij goed onderbouwde antwoorden moeten formuleren. Dat legt een stevig fundament. Wij brengen VGF onder de aandacht bij alle klanten die er mogelijk baat bij hebben, te beginnen met het verstrekken van een folder en het sturen van een filmpje. De zekerheden die beschikbaar zijn, nemen zorgen weg bij de opdrachtgever."

www.pauwelspco.nl