



54

&gt;

Congress by design over VGF

# “Meerwaarde in bidfase en geruststellend”

Nederland profileert zich in de internationale congresbranche met zijn organisatietalent en veelzijdigheid, maar heeft volgens Congress by design nog een ander streepje voor: de beschikbaarheid van het Voorfinancierings- & Garantiefonds, kortweg VGF. Deze PCO ziet het niet alleen als een vorm van zekerheid, maar ook als een aantrekkelijk element in een bidfase.

Tekst Aart van der Haagen

Congress by design, gevestigd in Harmelen, richt zich met een team van veertien medewerkers op het organiseren van voornamelijk internationale associatiecongressen in Nederland en daarbuiten, voor universiteiten, overheid, kennisinstituten en andere sectoren. Dat gebeurt volgens een fullservice-formule, zo legt projectmanager Maureen de Graauw uit. “De inhoudelijke invulling ligt bij de opdrachtgever, de rest van het traject regelen wij van A tot Z, met een persoonlijke benadering en een no-nonsensmentaliteit. We zijn vaak al in de bidfase betrokken. Niet alleen wetenschappelijke aspecten - zoals nieuwe ontwikkelingen - spelen een rol bij het binnenhalen van een bid, maar ook het draagvlak van partners die zich willen aansluiten, geschiktheid en beschikbaarheid van locaties en de medewerking van steden via onder meer subsidieregelingen. Zo onderhouden wij partnerships met Den Haag, Rotterdam, Utrecht en Leiden, evenals met het NBTC. Een ander pluspunt in zo’n internationaal bidproces is het feit dat Neder-

land een unieke rugdekking kent in de vorm van het Voorfinancierings- & Garantiefonds, een regeling die je bij mijn weten in geen enkel ander land terugvindt. Het vergroot zeker de kansen om het congres binnen te halen, iets dat zowel wij als onze opdrachtgevers natuurlijk waarderen.”

#### ASSOCIATIECONGRESSEN

Het VGF vormt vooral een uitkomst voor verenigingen en stichtingen die associatiecongressen organiseren en zelf geen fonds hebben om de kosten in de aanloopfase te betalen of reserves om een verlies op te vangen, zo geeft de projectmanager van Congress by design aan. “Zo’n comité start vaak zonder of met een klein budget en moet in een vroeg stadium aanbetalingen doen, terwijl sponsorgelden, eventuele subsidies van gemeenten en deelnemersbijdragen pas veel later - vaak wel een jaar of langer - binnenrollen. Dankzij voorfinanciering valt deze periode veilig te overbruggen, feitelijk zonder nadelen, aangezien het een renteloze lening betreft. Slechts weinig partijen geven aan dat het wat hen betreft niet hoeft. Sowieso adviseren wij onze opdrachtgevers om hoe dan ook gebruik te maken van de garantstellingsregeling binnen het VGF, die tegen een lage premie heel veel zekerheid biedt als vangnet bij een tegenvallend aantal deelnemers. Veel organisaties van associatiecongressen, die vaak eenmalig als stichting in het leven worden geroepen, beschikken niet over het financiële draagvlak om daarvoor een potje achter de hand te houden.”

#### BIJSTUREN

Volgens De Graauw heeft geen van de opdrachtgevers van Congress by design tot op heden een beroep hoeven te doen op de garantstellingsregeling, wat een goed teken mag heten. “Wij zitten er als PCO natuurlijk bovenop om een congres in alle opzichten te doen slagen, dat vormt onze core business. Samen met de opdrachtgever stellen we een zorgvuldige begroting met een liquiditeitsoverzicht op,

#### Over VGF

Het VGF oftewel Voorfinancierings- & Garantiefonds behelst twee componenten, zoals de naam al impliceert. “Allereerst een volledig kosteloze, dus rentevrije voorfinanciering tot een maximum van 90.000 euro, waarbij de hoogte van het bedrag afhangt van onder meer de begroting, het type congres en ervaringscijfers”, vertelt Paul Gruijthuisen, die de marketing voor VGF verzorgt. “Terugbetaling geschiedt na het binnenhalen van inkomsten, maar voor het evenement begint. Daarnaast is er een garantstellingsregeling voor verliezen door plotseling tegenvallende deelnemersaantallen, ongeacht de oorzaak daarvan, zodat het congres gewoon doorgang kan vinden. Hiervoor betaalt de organisator een premie van 2,5 procent van het bedrag waarvoor VGF garant staat.”

[www.vgfholland.nl](http://www.vgfholland.nl)

waarin we onze ruime ervaring uit het verleden meenemen. Niet alle elementen laten zich voorspellen; de omvang van de sponsorgelden en deelnemersbijdragen blijkt immers pas in een later stadium. Wanneer de datum van het congres nadert en de financiële dekking achterloopt bij de verwachtingen van tevoren, liggen er in de meeste gevallen nog mogelijkheden genoeg om bij te sturen en de schade te beperken, zoals snijden in de kosten of het anders inrichten van bepaalde activiteiten. Hoe we dat aanpakken, dat bepalen we in nauw overleg met het comité dat het congres initieert. Mocht ondanks die inspanningen toch een tekort ontstaan, dan vormt het een heel geruststellende gedachte dat de organisator kan terugvallen op de garantstellingsregeling. Wij merken dat onze opdrachtgevers heel blij zijn met het bestaan van het VGF.”

[www.congressbydesign.com](http://www.congressbydesign.com)



Maureen de Graauw

