



Goed netwerk essentieel voor zelfstandige eventprofessionals

“Denk in mogelijkheden, niet in concurrentie”

Toen Natasja Torqué besloot om in 2014 als zelfstandig eventmanager aan de slag te gaan, ontstond al snel de behoefte aan een goed netwerk. Drie maanden na het oprichten van haar bedrijf On Top Events, was ook netwerkorganisatie ZEPnl een feit.

In haar voormalige functie als directiesecretaresse trokken de evenementen en de projecten Natasja het meest. De stap naar het zelfstandig ondernemerschap in de eventbranche, zette zij in 2014. “Met name de evenementen en projecten die ik helemaal zelf kon opzetten, vond ik het leukst en daar wilde ik graag mee doorgaan.” Op zoek naar kennis en het uitwisselen van ervaringen bezocht zij de nodige netwerkborrels, maar ze miste het opbouwen van een echte connectie. “Tijdens de meeste netwerkevenementen die ik bezocht sprak ik weliswaar mensen, maar die zag ik daarna vaak niet meer. Wil je een zakelijk netwerk opbouwen, dan moet je elkaar vaker treffen. Daarom besloot ik eind 2014 ZEPnl op te richten, een kleinschalige zakelijke community voor zelfstandige eventprofessionals die actief zijn in de b2b- en b2c-markt. Naast eventmanagers zijn ook toeleveranciers lid, zoals dagvoorzitters en AV-bedrijven.”

MAANDELIJKE BIJEENKOMST

ZEPnl kreeg in eerste instantie gemengde reacties. Maar het groeiend aantal leden

bewijst volgens Natasja dat het aanslaat. “Het succes achter de bijeenkomsten is de focus op verbinden, kennis delen en samenwerken. Als zelfstandig eventprofessional sta je niet alleen. Door je kennis en ervaring te delen, hoef je niet opnieuw het wiel uit te vinden. Denk in mogelijkheden, niet in concurrentie.” Om het netwerken te bevorderen en een goede band met de leden op te bouwen, vindt er elke maand een bijeenkomst plaats. Onderwerpen die tijdens deze bijeenkomsten aan bod komen, zijn bijvoorbeeld no-show en het tegengaan van voedselverspilling, maar ook hoe je jouw bedrijf uitbouwt en de inzet van social media.

LOKAAL KARAKTER

Na de lancering van de eerste succesvolle chapter, ZEP030 in 2014, is ZEPnl uitgebreid met chapters ZEP010 (sinds 2018) en ZEP020 (sinds dit jaar). “Het lokale karakter van de bijeenkomsten is heel belangrijk”, zegt Natasja. “Het is makkelijker samenwerken met een partij die vlakbij jou in de buurt zit. En een bijeenkomst in de eigen regio is natuurlijk ook beter in

de agenda te passen. Mijn ambitie is om de komende tijd het aantal regio's verder uit te breiden naar bijvoorbeeld Den Haag, Arnhem-Nijmegen, Zwolle en Den Bosch.” Inmiddels groeit het ledenaantal gestaag verder. ZEPnl hanteert bewust een maximaal ledenaantal van vijftig per regio, want “hoe kleiner de groep, des te makkelijker er goede vertrouwensbanden ontstaan.”

COMPLEET TEAM

Op basis van de hechte netwerkband en de expertise van de leden, wil Natasja uiteindelijk de mogelijkheid bieden om voor elk evenement een compleet team op maat samen te stellen. “De lijntjes zijn kort en dat bevordert de samenwerking. Een aantal leden heeft bijvoorbeeld samen een bijdrage geleverd aan diverse evenementen en dat hoop ik in de toekomst verder uit te kunnen breiden.”

Meer info of een keer kosteloos kennis komen maken? Kijk op zepnl.nl voor een overzicht van de regio's, leden en bijeenkomsten.