



Philip van der Wees, bestuurslid VGF

“Trigger om idee te realiseren”

Tussen een interessant thema en het organiseren van een congres ligt een grote drempel, weet Philip van der Wees vanuit zijn eigen wetenschappelijke achtergrond. Recentelijk trad hij toe tot het bestuur van het Voorfinancierings- en Garantiefonds (VGF). Hij beschouwt het als een belangrijke opdracht om deze financiële ondersteuning nu onder de aandacht te brengen van wetenschappers en universiteiten met een waardevol idee.

Tekst Aart van der Haagen

Als hoogleraar paramedische wetenschappen (fysiotherapie, ergotherapie, diëtiek en logopedie) aan het Radboudumc en de Radboud Universiteit in Nijmegen is Van der Wees al vele jaren in de onderzoekswereld actief. “In het verleden heb ik zelf een actieve rol gespeeld in de voorbereiding en organisatie van het Wereldcongres Fysiotherapie en een congres van het Guidelines International Network, beide in Amsterdam. Zo kwam ik indirect in aanraking met het VGF. Weliswaar slaagden we er destijds in om het plaatje met financiële zelfstandigheid rond te krijgen, maar ik vond deze buffer in de voorfinanciering en een stukje risicoafdekking wel interessant genoeg om in het achterhoofd te houden. In mijn rol als bestuurslid zal ik nu, samen

met Paul Gruijthuijsen, actief het fonds promoten binnen universiteiten, hogescholen en onderzoeksinstituten. We brengen daarbij onze netwerken samen. Een andere belangrijke taak binnen het bestuur betreft het zicht houden op congressen waarvan de organisatoren om ondersteuning vragen. In principe voert onze directeur meestal een screening uit en kan zij met ons klankborden. Dan gaat het niet alleen over de inhoud van het congres, maar vooral ook over de begroting, met een inschatting van de deelnemersaantallen, de kosten en de opbrengsten.”

LAATSTE HOBBEL

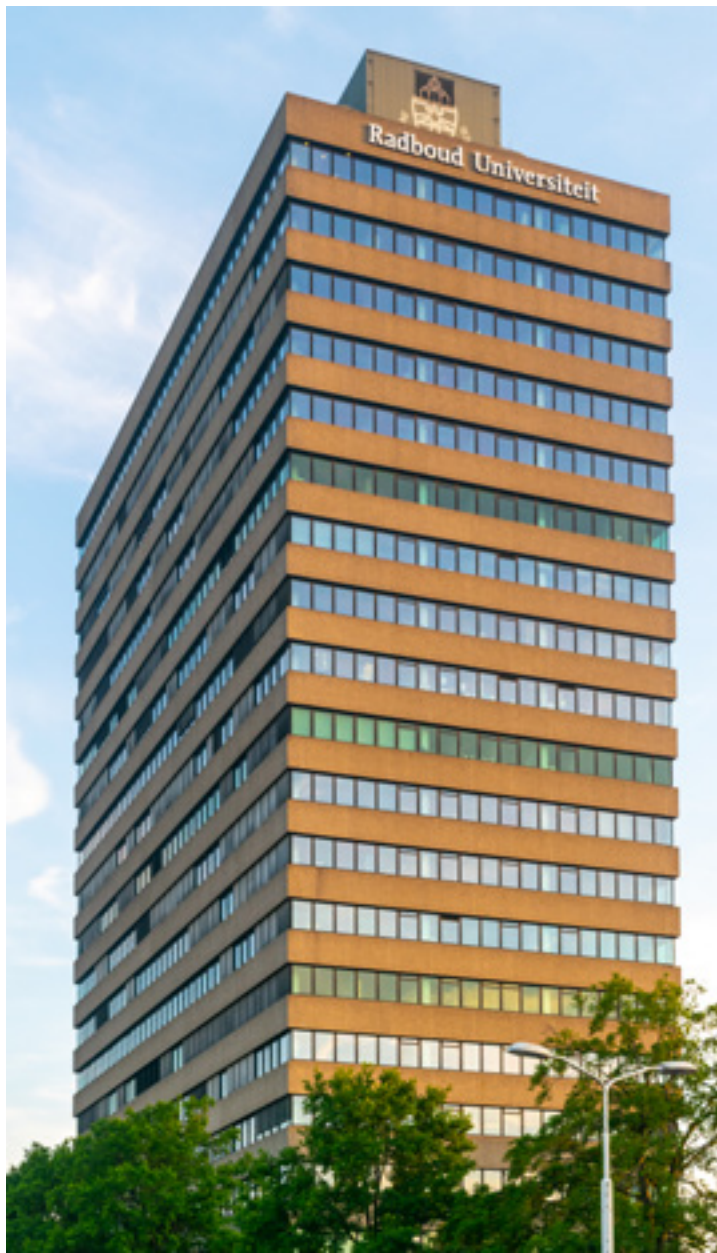
Binnen zijn eigen netwerk ziet Van der Wees nog wel eens dat een goed idee voor een interessant congres niet altijd tot wasdom komt. “Er zit natuurlijk enorm veel kennis bij wetenschappers en binnen universiteiten, maar de stap om een interessant thema internationaal te introduceren en bespreekbaar te maken, is erg groot voor een individu of een kleine organisatie. De weg naar een



VGF

Het VGF oftewel Voorfinancierings- & Garantiefonds behelst twee componenten, zoals de naam al impliceert. "Allereerst een volledig kosteloze, dus rentevrije voorfinanciering tot een maximum van 90.000 euro, waarbij de hoogte van het bedrag afhangt van onder meer de begroting, het type congres en ervaringscijfers", vertelt Paul Gruijthuijsen, die de marketing voor VGF verzorgt. "Terugbetaling geschiedt na het binnenhalen van inkomsten, maar voor het evenement begint. Daarnaast is er een garantstellingsregeling voor verliezen door plotseling tegenvallende deelnemersaantallen, ongeacht de oorzaak daarvan, zodat het congres gewoon doorgang kan vinden. Hiervoor betaalt de organisator een premie van 2,5 procent van het bedrag waarvoor VGF garant staat."

www.vgf holland.nl



PCO oftewel een professionele partner voor de uitvoering van een congres weten zij over het algemeen wel te vinden, maar ze hebben veelal te maken met krappe budgetten. In het voortraject komen allerlei kosten om de hoek kijken die je pas later terugverdient, bijvoorbeeld voor het reserveren van een locatie en promotie van het evenement. Daarnaast bestaat het risico van tegenvallende bezoekersaantallen; hoe ga je dat afdekken? Op deze fronten kan het VGF zich als een waardevolle partner bewijzen. In feite nemen wij met onze stichting de laatste hobbel weg om wetenschappers in staat te stellen belangrijke thema's wereldkundig te maken en waardevolle kennis te delen."

GEEN ADDERTJES

Van der Wees beschikt over veel ingangen bij universiteiten en merkt vanuit zijn eerste ervaringen dat de boodschap die hij brengt positief wordt ontvangen. "Ik merk wel dat mensen die een congres zouden willen organiseren er in eerste instantie niet altijd op durven te rekenen. Als je vervolgens de randvoorwaarden scheidt, merken ze dat er geen addertjes onder het gras zitten, dat ze niet hoeven te vrezen voor wat in de kleine lettertjes staat. We stellen ons op als een flexibele, toegankelijke partner en hopen dat de kennisgeving met het VGF een trigger vormt om een idee te realiseren. Dan blijkt de stap naar het organiseren van een congres ineens een heel stuk minder groot, ook al komt er veel bij kijken. Het is belangrijk om de ondersteuning van het Voorfinancierings- & Garantiefonds goed onder de aandacht te brengen bij wetenschappers, zodat zij internationaal kennis kunnen delen, wat een positieve uitstraling geeft aan de Nederlandse inbreng in het desbetreffende vakgebied."