

COUNTUS ACCOUNTANTS + ADVISEURS GELOOFT IN KLEINSCHALIGHEID
GECOMBINEERD MET TOEGANG TOT BREDE EXPERTISE

“COUNTUS IS EEN ORGANISATIE MET VELE SPECIALISATIES”

Countus begon in 1924 als een coöperatie van boeren en tuinders. Inmiddels zijn we bijna honderd jaar verder, is de coöperatie omgezet in een stichting en telt het bedrijf 23 vestigingen en 530 medewerkers in Noord-, Oost- en Midden-Nederland. Dat succes heeft een reden.

“In het begin van de vorige eeuw begrepen agrariërs dat ze, door zich te verenigen, vele voordelen konden behalen. Vanuit die coöperatieve gedachte ontwikkelde de Overijsselse Landbouwmaatschappij zich niet alleen tot een allround accountants- en adviesbureau, maar als Countus ook tot een kantoor met vele specialisaties”, aldus Gerrit Jan Gerrits (regiodirecteur), Ellen Caspers (teammanager Groenlo) en Rob Postma (directeur MKB Twente). De onderneming verbreedde het serviceaanbod door de jaren heen via het agrarische naar het MKB, met specialisaties in onder meer de foodsector, de zorgsector en het toerisme. Eveneens bevinden zich onder onze klanten toeleveranciers voor de boerenbedrijven, zorgboerderijen, minicampings en recreatiewoningen. Ook daarin excelleren we. Countus heeft zich sterk ontwikkeld als specialist voor het midden- en kleinbedrijf.” Rob Postma heeft als directeur MKB Twente de schone taak de MKB-tak in de Achterhoek verder uit te bouwen. De klantengroep groeit gestaag. “We hebben geen partner- of vennotenstructuur en dat spreekt klanten aan. Natuurlijk moeten we geld verdienen, anders kunnen we niet groeien, maar dat doen we op een manier die ons in staat stelt goed te concurreren met AA- of administratiekantoren. Ook voor zzp'ers zijn wij een interessante dienstverlener.”

DE COUNTUS GROEP

De Countus Groep bestaat uit meer dan accountants, belastingdeskundigen en juristen.

“Natuurlijk ben je bij ons aan het juiste adres voor het samenstellen van jaarrekeningen, hebben we een uitgebreide controlepraktijk en weten we alles over corporate finance en fiscaliteiten, HR en salarisadministraties, zowel nationaal als internationaal. De Countus Groep bestaat ook uit gespecialiseerde afdelingen zoals Subvention, één van de grootste subsidiebureaus van Nederland. Subvention signaleert subsidiemogelijkheden, analyseert de haalbaarheid en begeleidt de aanvraag. Zienergie is onze afdeling die zich bezighoudt met MVO en duurzaamheid. De ene keer begeleidt het bureau ondernemers bij certificeringen of het verbeteren van de energieprestaties, een andere keer helpen ze organisaties een visie te vormen op duurzaamheid of bij het opzetten van een energieloket. WeCapital adviseert en begeleidt ondernemers bij financieringsvraagstukken. Ze helpen hen bij de zoektocht naar een passende financieringsstructuur die aansluit bij de kapitaalbehoefte. Nu financiering door banken steeds moeilijker wordt, worden financieringsvraagstukken steeds vaker opgelost door een stapeling van verschillende financieringsbronnen. Door de overname van Seres ontstond Countus Seres dat zich speciaal op zorgprofessionals richt. Zij hebben een antwoord op alle juridische, fiscale, financiële of administratieve aspecten van hun bedrijfsvoering. Dat doen we voor huisartsen, tandartsen, fysiotherapeuten of medisch specialisten. De Omgevingsadviseurs is een gespecialiseerd adviesbureau in

ruimtelijke ordening en milieu. Ze helpen ondernemers in het buitengebied om toekomstbestendig te opereren. Die verschillende kenniscentra maken het ons mogelijk klanten breed te adviseren. In sommige gevallen zijn die kenniscentra ontstaan uit overnames, de meeste initiatieven zijn gewoon binnenshuis bedacht en zelfstandig doorontwikkeld.”

VISIE

Countus gelooft in kleinschaligheid. “Het kleine kantoor om de hoek, met de kennis en kwaliteit van een grote en gespecialiseerde organisatie





als back-up en gerund door lokale mensen. Het beste dus van twee werelden. Onze collega's in deze teams zijn sociaal en maatschappelijk verankerd in hun verzorgingsgebied. Zij kennen de ondernemers en hun ondernemingen. Zij zijn geïnteresseerd en volgen de ontwikkelingen binnen de diverse sectoren en branches op de voet. Onze collega's weten dus wat er speelt en zijn dus ook in staat om in het belang van de klant te anticiperen, zowel als het gaat om ontwikkelingen binnen de sector als om fiscale, bedrijfskundige en juridische zaken", aldus Gerrits.

**“DAARBIJ
BLIJVEN CIJFERS
BELANGRIJK, MAAR
ZE VORMEN VAAK
EEN VERTREKPOINT
BIJ DE INVULLING
VAN ZAKEN ALS
STRATEGIE EN
TOEKOMSTBELEID”**

SPECIALISATIES

Kwaliteit is geen USP, dat is voor Gerrit Jan, Ellen en Rob vanzelfsprekend. Postma: “Wanneer je als klant in deze tijd van enorme veranderingen in onze branche niet kunt uitgaan van gegarandeerde kwaliteit, heb je als accountant in onze ogen geen bestaansrecht. Datzelfde geldt voor onze service, die moet altijd van het hoogste niveau zijn. Daarom communiceren we niet alleen pro-actief en heel direct met onze klanten, maar vooral ook met elkaar. Je moet elkaars kantoren kennen, weten waar je specialistische kennis



le organisatie. Alle kennis en ervaring vinden de klanten dus om de hoek in de eigen omgeving.”

GROEI

Countus groeit gestaag, maar stap voor stap. “Dat is natuurlijk afhankelijk van een groeiend klantenbestand, maar ook van beschikbaarheid van een goede locatie en vooral de juiste mensen. Daar doen we alles aan. Countus is een prettig bedrijf, waar de waarde van een sterke teamgeest belangrijk is. Die krijg je door het scheppen van de juiste sfeer. Medewerkers worden gewaardeerd, ze krijgen alle kansen om zich door te ontwikkelen. We vinden een goede balans tussen werk en privé van belang. Om het in accountantstermen te formuleren: je kunt hier ook in het voorjaar op vakantie, de voor accountants bij uitstek drukste periode van het jaar. Elke accountant weet dan meteen dat het hier wel goed zit.”

“VANUIT DE COÖPERATIEVE GEDACHTTE ONTWIKKELDE DE OVERIJSSELSE LANDBOUWMAATSCHAPPIJ ZICH NIET ALLEEN TOT EEN ALLROUND ACCOUNTANTS- EN ADVIESBUREAU, MAAR ALS COUNTUS OOK TOT EEN KANTOOR MET VELE SPECIALISATIES”

vandaan kunt halen en niet schromen om je klant daarnaar te verwijzen.” Ellen Caspers maakt het dagelijks mee: “Als er een juridische vraag is, krijg ik of een van mijn juridisch geschoolde collega's een bericht. Ik word ook regelmatig rechtstreeks gebeld door klanten van andere vestigingen, dat is natuurlijk geen probleem. Onze vestigingen opereren zelfstandig, maar maken dankbaar gebruik van alle kennis die binnen de groep is te vinden. Dan kun je toegevoegde waarde leveren en dat is waar onze klanten op vertrouwen. Dan ontwikkelen je je tot een organisatie die in feite elke klantvraag kan beantwoorden. Weet je het zelf niet, dan schakel je een collega in.”

PRIJS, PRESTATIE EN RELATIE

De dienstverlening voor ondernemers en ondernemingen richt zich op het ontzorgen op

de terreinen van bedrijfskunde, bedrijfseconomie, juridische zaken, belastingen, financiën en personele aangelegenheden. “Wij merken dat het met name de toegevoegde waarde en onze allround specialistische kennis zijn die de klanten doen besluiten om voor ons te kiezen. Countus wil zich in de verhouding prijs, prestatie en relatie blijvend profileren als de beste”, schetst Gerrits de ambitie van het team. “Ja, wij doen natuurlijk ook de jaarrekening, maar het gaat om veel meer. Cijfers vormen een goed vertrekpunt, maar het gaat ook om zaken als strategie, tussentijdse rapportages, personeelsbeleid, juridische aspecten en meer. Het is juist het brede perspectief van waaruit we meedenken”, vertolkt Postma de benadering van Countus. “Dat doen wij via kleine lokale teams die op hun beurt altijd terug kunnen vallen op de expertise binnen onze tota-

Accountancy en alle advisering daaromheen is een vak in beweging. Gerrits: “De traditionele boekhouder verdwijnt en wordt vervangen door de adviseur die zijn klant door en door kent en die in staat is én de mogelijkheden heeft om hem, op een breed terrein bij te staan en ook als sparringpartner toegevoegde waarde kan bieden. Daarbij blijven cijfers belangrijk, maar ze vormen vaak een vertrekpunt bij de invulling van zaken als strategie en toekomstbeleid. Goede managementinformatie, optimalisatie van werkprocessen, een gezond personeelsbeleid en uitstekende juridische en fiscale advisering zijn tegenwoordig noodzakelijke voorwaarden voor een goede bedrijfsvoering. En die vind je bij ons.”

www.countus.nl