

Ohron Industries is klaar voor een innovatieve toekomst

'Gateway to China'

FOTOGRAFIE JOOST FRANKEN

Twaalf jaar geleden zette Ohron Industries haar eerste stappen in het Verre Oosten om een goede en betaalbare oplossing te vinden voor de productie van warmtewisselaars en gespecialiseerd spuit- en zandgietswerk. Inmiddels is het bedrijf uitgegroeid tot marktleider en is het klaar voor de volgende stap. "Een steeds complexer wordende markt vraagt om hoogwaardige technische know-how en kwaliteit. Wij willen dan ook klanten helpen bij het ontwikkelen, produceren en de organisatie van de logistiek van hun unieke product en al onze kennis inzetten voor dit totaalconcept", aldus Managing Director Jan Janssen.

Met een veeltalig team van slechts 10 personen is Ohron Industries uit Deurne verantwoordelijk voor alle logistieke en financiële handelingen met betrekking tot de productie en levering van aluminium gegoten warmtewisselaars. "Deze wisselaars worden voornamelijk bij de JJ Group in China geproduceerd en geleverd aan bedrijven in Europa en Noord-Amerika, met Turkije en Rusland als groeigebieden", licht Janssen toe. "Belangrijkste afnemers zijn de grote ketelproducenten in de wereldwijde verwarmingsindustrie, maar ook andere sectoren zoals de bouw, verlichting, meubelindustrie en automotive maken dankbaar gebruik van de mogelijkheden die Ohron Industries biedt. In feite zijn wij een kleine motor met een grote spin-off." Naast de productie en import van hoogwaardige aluminiumproducten voor de verwarmingsindustrie is het bedrijf een gespecialiseerde partner in verschillende casting solutions. "Het aluminium en messing gietwerk dat wij kunnen verzorgen, is heel divers inzetbaar. Denk daarbij aan bochten voor afvoeren van ketels, oplossingen voor de meubelindustrie, maar ook bedrijven die aluminiumsystemen in de vloeren leggen voor kabels zijn gebaat bij het gebruik van onze producten."

Nederlandse service

Zowel de productie van de warmtewisselaars als het gespecialiseerde zand- en spuitgietswerk wordt in professionele fabrieken verricht die eigendom zijn van het Chinese gieterijbedrijf JJ Group. De fabrieken voldoen aan alle eisen en ook de producten zijn gecertificeerd en dus geschikt voor de westerse markt. Vanwege de locatie in China kan er een aantrekkelijke prijs voor de producten worden gerealiseerd met een zeer hoge kwaliteitsnorm. "Bovendien maakt de klant gewoon gebruik van ons Nederlandse service-apparaat. Voor beide takken van sport geldt dat Ohron Industries de klanten volledig ontzorgt en bijkomende aspecten zoals financiële administratie, logistiek en eventuele klachtenafhandeling graag voor zijn rekening neemt. Daarnaast kunnen we vanuit ons eigen warehouse in Deurne uit voorraad leveren. De klant is dus nooit verplicht om een grote voorraad in één keer af te nemen."

Enige vooroordelen over producten uit China wuift Janssen met gemak weg. "Het is een tijdlang een hype geweest om het productieproces in China uit te besteden vanwege de financiële voordelen en dat ondanks de soms minder goede kwaliteit, maar aan die hype begint nu een einde te komen. Doordat de markt nu aan het nivel-

leren is, komen die fabrieken die wel kwaliteit leveren vanzelf boven drijven. Ohron Industries werkt uiteraard alleen met fabrieken die topkwaliteit leveren en wiens producten over onder andere diverse ISO-certificeringen beschikken. Het productieproces en de output worden voortdurend gecontroleerd om de kwaliteit te kunnen borgen. Uiteraard hebben we zelf ook de fabrieken bezocht en hebben we diverse Chinese partners die de weg kennen, de taal spreken en de cultuurverschillen kunnen overbruggen."

Uitgebreid netwerk

Inmiddels heeft Ohron Industries een flink netwerk opgebouwd in China, dat zij graag aan andere ondernemers ter beschikking stelt. "Je ziet dat de Chinese markt nog steeds groeit en dat trekt de aandacht van veel bedrijven. Nu hebben de bedrijven met enige (inter)nationale omvang wel de mogelijkheden om dit land op eigen houtje te gaan verkennen. Maar er zijn ook genoeg bedrijven die deze mogelijkheid niet hebben. Juist als full-service provider kunnen wij op het gebied van gietwerk voor deze bedrijven een link leggen tussen de Europese markt en Chinese productie en helpen met het onderzoeken van de samenwerkingsmogelijkheden. Omgekeerd is het



Jan Janssen

voor Chinese partijen ook zeer interessant om via ons de markt in Europa te bedienen. Wij zijn in feite 'een gateway to China'."

Ruimte voor innovatie

Ondanks het feit dat de Chinese castingfabriek voor warmtewisselaars met 1.000 personeelsleden wereldmarktleider is en 85 verschillende producten maakt, zit Ohron Industries absoluut niet stil. De afgelopen jaren is er hard gewerkt om de capaciteit uit te breiden. Zo maakte het bedrijf in 2012 de strategische keuze om Dejatech GES uit Belfeld over te nemen.

Janssen: "Binnen dit bedrijf is de basis gelegd voor de huidige HR aluminium warmtewisselaar. Met de overname van Dejatech, dat overigens als zelfstandig bedrijf is blijven opereren, kunnen we met 70 jaar technische kennis over aluminium warmtewisselaars in huis niet alleen producten leveren, maar ook zelf of voor een klant producten gaan ontwikkelen."

Een voorbeeld hiervan is een warmtewisselaar die als wandketel modulair kan worden opgebouwd. Dit is met name voor grote bedrijfspanden interessant. "In feite kan de klant op aanvraag zijn eigen kilowattage samenstellen. De verschillende modules kunnen we dankzij onze voorraad binnen twee dagen leveren. Dit is uiteindelijk een veel flexibeler en initieel goedkoper concept."

Janssen is ervan overtuigd dat dit soort innovaties ervoor zorgt dat een bedrijf veel minder afhankelijk wordt van de vraag naar en productie van het ontwerp van anderen. "Met de steeds complexer wordende markt, de toenemende concurrentie en groeiende sectoren zoals de automotive, kun je veel beter op de ontwikkelingen inspelen." Mede om die reden wordt er dan ook een nieuwe fabriek voor spuit- en zandgietwerk in China gebouwd, die zal voldoen aan alle nieuwe eisen die door de automotive-sector worden gesteld. Met dit totaalconcept wil het bedrijf de samenwerking gaan opzoeken met bedrijven uit de regio.

"Wat betreft onze technische expertise in gespecialiseerd spuit- en gietwerk en de know-how die binnen Dejatech aanwezig is, alsook de kennis van de Chinese markt, gaan wij graag met ondernemers uit de regio Noord-Limburg om tafel om te kijken of we hen kunnen helpen bij de ontwikkeling van hun innovatieve producten. Alleen al in Venlo Greenport gebeurt heel veel. Graag willen we aan deze innovatieve ondernemers laten zien wat Ohron Industries allemaal kan en doet." ■

www.ohronindustries.nl