



RIVIERENLAND

REGIONAAL ZAKENMAGAZINE | JAARGANG 31 | NUMMER 3 | JULI 2015

BUSINESS®

Ouwehands Dierenpark Rhenen

Meer dan een dierentuin

Sport & Fitness Geldermalsen
Bewegen met plezier voor een optimaal resultaat

Green en Fun testdag
Snel, imposant en mileubewust

Nationaal
Bas van der Veldt (AFAS):
inspirator met humor



www.rspmakelaars.nl
RSP



WELKOM BIJ
KASTEEL OPHEMERT

maakt dromen mogelijk



TROUWEN

Trouwen op een echt kasteel uit 1265 en de hele dag het kasteel voor uzelf en uw dierbaren. Deze unieke beleving én ons hoge serviceniveau vormen de ingrediënten voor de dag van uw leven.

beleef de dag van je leven



VERGADEREN

Wilt u traditioneel vergaderen of staat u open voor een inspirerende meeting? Wilt u een klantendag organiseren? Dit kan allemaal op kasteel Ophemert. Graag denken wij met u mee.

inspirerend vergaderen



OVERNACHTEN

Kasteel Ophemert heeft ook een unieke Bed & Breakfast. In de sfeervolle kamers geniet u van alle privacy en comfort. Met een schitterend uitzicht over de kasteeltuin waant u zich even kasteelheer of kasteelvrouwe.

een vorstelijk gevoel

KASTEEL OPHEMERT ♦ DREEF 2 ♦ 4061 BL OPHEMERT ♦ TELEFOON: 0344-651924

E-MAIL: KASTEELOPHEMERT@GMAIL.COM ♦ WEBSITE: WWW.KASTEELOPHEMERT.NL

VOORWOORD



Vakantie-egoïsme

Zo vlak voor de zomervakantie beheerst Griekenland het nieuws. Na de Syrische vluchtelingen die het strand overspoelden, gingen de beelden van lange rijen bij de Griekse pinautomaten de wereld over. De problemen in Griekenland treffen de gemiddelde Griek veel harder dan de gemiddelde Nederlander en toch hield ook hier het onderwerp de gemoederen flink bezig. Want zo vlak voor de zomervakantie vroegen veel mensen zich opeens af of ze nog wel naar Griekenland op vakantie konden. Met op het netvlies de iconische foto die de hele wereld over ging van de 77-jarige man huilend tegen de muur van een bank omdat hij zijn pensioen niet meer kon opnemen, maakten veel Nederlanders zich vooral druk of ze nog wel feta konden kopen in hun Griekse supermarkt. Een sterk staaltje vakantie-egoïsme was ook te zien bij de aanslag in Tunesië. Wie Tunesië intikte op Twitter werd overspoeld door Tweets als 'Onze vakantie is door onze neus geboord', maar ook op Facebook kwam je opmerkingen tegen als 'Ik kom al tien jaar bij Imperial Marharba, nu verplicht in Nederland blijven met dit rotweer', waardoor je eigenlijk kunt concluderen dat men het vooral rot vindt voor zichzelf. Rot dat je niet onbeperkt kunt schransen en het op een zuipen kunt zetten bij de cocktailbar van het hotel, omdat het all-inclusive is, dus je er recht op hebt omdat je ervoor betaald hebt? Wat ik me afvraag: Hoe oprecht geïnteresseerd ben je dan in het vakantieland waar je al tien jaar in hetzelfde resort komt en vervolgens dit soort opmerkingen plaatst? Als je er al zolang komt, zou ik me eerder druk maken om de mensen die jou altijd op je wenken bediend hebben tijdens je vakantie. Hoe moet het met hen verder nu de hele toeristische sector op zijn gat ligt daar? Wat voor een toekomst gaan zij tegemoet? Uiteraard zijn er wel tegengelingen te horen en denkt niet iedereen zo, maar toch is het wel iets wat mij bezig houdt deze dagen. Vakantie-egoïsme, het blijft een raar fenomeen.

Jessica Scheffer
Hoofdredacteur Rivierenland Business
Jessica@vanmunstermedia.nl



COVER:
Ouwehands Dierenpark

Dit zakenmagazine maakt onderdeel uit van Rivierenland Business; een on/off-line platform voor ondernemers uit de regio www.rivierenlandbusiness.nl

JAARGANG 31
juli 2015, editie 3

REDACTIEADRES
Postbus 6684
6503 GD Nijmegen
jessica@vanmunstermedia.nl

UITGEVER
Michael van Munster

HOOFDREDACTIE
Jessica Scheffer

EINDREDACTIE
Hans Hooft

REDACTIE BIJDAGEN
Lars van Bergen, Sofie Fest,
Hans Hajee, Hans Hooft

VORMGEVING / OPMAAK
Jan-Willem Bouwman
Margot Noyons

FOTOGRAFIE
Joost Franken

DRUK
Balmedia

ADVERTENTIE-EXPLOITATIE
Van Munster Media B.V.
Danny Toonen
t: 024-3503240

ABONNEMENTEN

Abonnementen kunnen op elk gewenst tijdstip ingaan. Alle abonnementen hebben een looptijd van één jaar en worden automatisch verlengd. Opzeggingen kunnen uitsluitend schriftelijk worden doorgegeven en dienen uiterlijk twee maanden voor de vervaldatum in ons bezit te zijn.

Aboneevoordelen: 6 keer per jaar het vakblad, toegang tot het volledige archief op www.rivierenlandbusiness.nl, 12 x per jaar de digitale nieuwsbrief, korting op lezersaanbiedingen Rivierenland Business, gratis opname bedrijvengids en vacatureservice.

COPYRIGHTS

Hoewel de informatie gepubliceerd in deze uitgave zorgvuldig is uitgezocht en waar mogelijk gecontroleerd, sluiten de uitgever en de redactie uitdrukkelijk iedere aansprakelijkheid uit voor eventuele onjuistheden en/of onvolledigheid van de verstrekte gegevens.

© 2015 Overname van artikelen is slechts mogelijk na verkregen schriftelijke toestemming van de uitgever.

BUSINESS NATIONAAL

Landelijk katern van de regionale zakenmagazines
Postbus 14101, 3508 SE Utrecht
T 030-2512818 E ub@wxs.nl

I www.business-nationaal.nl

EINDREDACTIE: Hans Hajee
REDACTIEMEDEWERKERS:
William ten Brink, Arie Craanen,
Paul de Gram, Cees Louwers,
Mart Rienstra, Tony Vos

ADVERTENTIE-EXPLOITATIE
T 030-2512818 E ub@wxs.nl
VORMGEVING bpMedia + Design

Rivierenland Business wordt uitgegeven door Rivierenland Producties BV, onderdeel van Van Munster Media Groep




van munster
media groep

6 Coverstory Ouwehands dierenpark

10 HAES: HR van zwaar naar licht

Thema Gezondheid

12 Sport & Fitness Geldermalsen: Bewegen met plezier voor een optimaal resultaat

14 Gezonder leven... ook op je werk?

19 Businessflitsen

20 Kwaliteit te koop staande bedrijven sterk verbeterd

23 Column Aspect I ICT

24 HAPPY!

25 Businessflitsen

26 NBE: Ondernemers van het jaar 2015 gemeente Tiel bekend!

NATIONAAL



II 'Wat moet anders, wat kan beter?'

Bas van der Veldt (AFAS): inspirator met humor



IV 'Stop de wildgroei; ga op IT-safari'

Outsourcing op goede gronden



VI Better safe than sorry

Nederland interessant voor cybercriminelen

27 Column TeGeTel

28 Trends in ICT: Wat staat ons te wachten in 2015?

31 Een efficiëntere werkdag met Da's IT services

35 Koetshuis de Betuwe: Ontmoeten in huiskamersfeer in hartje Betuwe

36 Eerste BOB Midden Nederland businessmagazines



'Gewicht wordt steeds belangrijker'

12



10

Bedrijven werken steeds meer met digitale personeelsdossiers



14
Werkgevers hebben profijt van werknemers die er een gezonde leefstijl op nahouden



20
Gezonde bedrijven met verkoopplannen lijken gewacht te hebben op betere tijden



18
Het Internet of Things heeft op meerdere gebieden invloed

18



27

'Ik snap de frustratie van de klant'



30
Hoe ziet de automatisering er straks uit?

30



Ouwehands Dierenpark Rhenen

Meer dan een dierentuin

Er lijkt maar geen einde te komen aan de vernieuwingsgolf die sinds 2000 bij Ouwehands Dierenpark Rhenen is ingezet. Met de komst van Gorilla Adventure, het grootste gorillaverblijf van Europa, heeft het park voor zowel de recreant als de zakelijke markt een unieke publiekstrekker in huis.

Al langere tijd bestond de wens om gorilla's in Ouwehands Dierenpark te kunnen vestigen. "Ons dierenpark richt zich met name op de bedreigde diersoorten", vertelt directeur Robin de Lange. "Via EEP's, waarbij dierentuinen door middel van speciale fokprogramma's zich onder andere gezamenlijk inzetten voor het behoud van bedreigde diersoorten, vernamen we dat er bij de Britse dierentuin Howletts Wild Animal Park een overschot aan mannelijke gorilla's was en er dus gezocht werd naar huisvesting voor een

groep. Hierover hoefden we niet lang na te denken."

Uiteindelijk zijn zes mannelijke laaglandgorilla's in Rhenen terecht gekomen. Hun nieuwe verblijf is Gorilla Adventure, een indrukwekkend onderkomen van 80 meter lang en 11 meter hoog, dat bestaat uit circa 350 ton staal en 3,6 miljoen kilo beton. Het buitengedeelte is 2800 m² groot, terwijl het binnenverblijf 1200 m² telt en voorzien is van diverse compartimenten op verschillende hoogtes met touwladders en klimrekken.



Gorilla Adventure

Bezoekers van het dierenpark kunnen zich in het bezoekersgedeelte van Gorilla Adventure vergapen aan deze bijzondere dieren. Dit gedeelte bevindt zich tussen het binnen- en buitenverblijf en dient als een 80 meter lange tunnel waar de gorilla's van dichtbij aanschouwd kunnen worden. Speciaal voor kinderen zijn er klimschachten en is een glijbaan aangelegd. Op grote schermen is meer informatie over de gorilla te vinden. "Je ziet hier heel duidelijk dat het speelelement belangrijk is", licht De Lange toe. "Dat kinderen bij ons spelenderwijs door de dierentuin kunnen lopen, daarin onderscheiden wij ons dan ook ten opzichte van andere dierentuinen."

Niet alleen bezoekers kunnen zich in het hart van Gorilla Adventure dichtbij deze

bijzondere apen begeven. In het midden van de tunnel is namelijk een locatie voor evenementen gerealiseerd. De eventlocatie bij Gorilla Adventure is voor diverse zakelijke doeleinden inzetbaar, zoals een productpresentatie, een vergadering of een borrel. De ruimte biedt plek aan maximaal 150 personen en is geheel afsluitbaar. "Waar vind je nu zo'n unieke locatie voor zakelijke bijeenkomsten?", zegt hij enthousiast. "Hier kun je elkaar zakelijk ontmoeten, terwijl je zicht hebt op de gorilla's."

Iedere locatie een eigen sfeer

De evenementenlocatie bij Gorilla Adventure is te boeken via de eigen salesafdeling van Ouwehands Dierenpark. "We beschikken over meerdere locaties met een variabele indeling

en ontvangstcapaciteit", legt De Lange uit. "Iedere locatie heeft zijn eigen sfeer. Zo heeft Kalahari een Afrikaans thema, maar kan er ook gekozen worden voor het Jungle restaurant, dat eventueel in drie gescheiden ruimtes gesplitst kan worden. Maar ook het Aquarium is een prachtige plek om gasten te verwelkomen en wat te denken van het zeeleeuwentheater Blue Lagoon, waar plaats is voor zo'n 775 gasten? Zo hebben we nog veel meer bijzondere locaties voor zakelijke bijeenkomsten, die stuk voor stuk uniek zijn. Prettige bijkomstigheid voor veel bedrijven is dat we alles tegen een zeer concurrerende prijs aan kunnen bieden." Ook voor teambuildingsactiviteiten is Ouwehands Dierenpark de aangewezen locatie. "In 'Trainer for a day' ervaren de deelnemers hoe het is om Afrikaanse



Stouten & Wijnen Accountants

Stouten & Wijnen Accountants is de beste in ondernemersadviezen, waaronder accountancy. Als een betrokken en enthousiaste partner met het nodige relativeringsvermogen vinden wij het leuk om, met en naast jou, je organisatie verder te helpen.

Wij adviseren al jaren met succes het regionale midden- en kleinbedrijf, vrije beroepsbeoefenaars en dga's. Omdat vraagstukken vaak complex zijn hanteren wij een multidisciplinaire aanpak. Daarbij werken onze accountants, fiscalisten en personeelsadviseur nauw samen.

Vanuit ons kantoor in Culemborg verlenen we o.a. de volgende diensten:

Accountantsdiensten

- Het controleren en beoordelen of samenstellen van uw jaarrekening
- Verzorgen van de financiële (online) administratie

Bedrijfskundige advisering

- Advisering en begeleiding bij fusies, overnames of bij bedrijfsopvolging
- Bedrijfswaardering

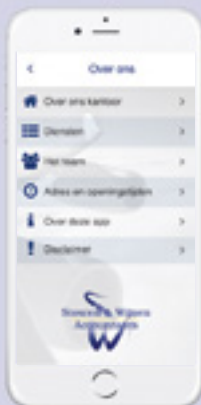
Fiscale advisering

- Estate planning
- Fiscale procesvoering, zoals bezwaar en beroep bij de Rechtbank

Advisering op het gebied van HRM

- In- en uitstroom van personeel
- Functiebeschrijvingen en functiewaardering

STOUTEN & WIJNEN:
ERVAAR HET!



Download
kosteloos onze
'Stouten & Wijnen
Accountants' app
in de App Store!



Geschiedenis Ouwehands Dierenpark Rhenen

Ouwehands Dierenpark behoort met zijn 83-jarig bestaan tot één van de oudste dierenparken van Nederland. Toen in 1932 de kippenboerderij van Cor Ouwehand nauwelijks meer iets opbracht, besloot hij zijn fokbedrijf om te bouwen tot een bezoekerspark om zijn populaire sierkippen en andere exotische hobbydieren tegen betaling aan het publiek te tonen. In 2000 nam entrepreneur Marcel Boekhoorn het park over en redde het daarmee van een faillissement. Er werd een nieuwe richting ingeslagen, waarbij flink werd geïnvesteerd en gemoderniseerd. Door onder andere uit te breiden met projecten zoals 'Apen op Stelten', 'Neus aan neus met de ijsberen', de 'Blue Lagoon', 'Gorilla Adventure' en Expeditie Berenbos heeft het dierenpark een enorme groei doorgemaakt. Afgelopen jaar werden maar liefst 985.000 bezoekers geregistreerd.

olifanten te verzorgen en te trainen. Daarnaast bieden we de activiteit Apemanagement aan. Bij 'Apenstreken op de werkvloer' leer je de overeenkomsten kennen tussen je collega's en apen. Thema's die hierin voorbij komen hebben bijvoorbeeld te maken met leiderschap en hiërarchie."

Avontuurlijk evenement

Wat de invulling betreft kan de zakelijke gast alle kanten op. "Zo hebben wij een aantal complete arrangementen samengesteld waaruit een keuze gemaakt kan worden, maar ook voor persoonlijke

wensen is er uiteraard ruimte. Op basis van de wensen van een klant maken wij een voorstel. Op verzoek kunnen wij alles uit handen nemen, waardoor je als bedrijf niet per se een pco hoeft te hebben om een bijeenkomst bij ons te kunnen organiseren. Onze gasten krijgen een eventmanager aangewezen, die het hele traject van a tot z begeleidt."

"Een mooi voorbeeld van maatwerk was een bijeenkomst voor een partner. Hiervoor is de eventlocatie van Gorilla Adventure afgehuurd". Aldus De Lange. De gasten werden samen met hun kinderen ontvangen en kregen van mij en van

onze manager Diervoorzorging een presentatie, die hen iets over de gorilla's in dit bijzondere verblijf vertelt. Ondertussen gingen de kinderen genieten van een rondleiding door ons dierenpark. De dag eindigde met een speciaal georganiseerde Zeeleeuwshow en een borrel in Gorilla Adventure." ■

A man in a dark grey suit and light blue shirt is sitting and talking on a mobile phone. He is smiling. In the background, another man in a white shirt is leaning forward, lifting a black kettlebell. The setting appears to be an office or a gym.

HAES:

HR van zwaar naar licht

Personeel & Organisatie ofwel Human Resource wordt mede door nieuwe wet- en regelgevingen een steeds zwaarder wordend thema, met name voor kleinere en middelgrote ondernemingen. Door het inzetten van een unieke combinatie van software en HR-expertise is het nu mogelijk om HR lichter te maken voor ondernemers. HAES (HR Als Een Service) is dé oplossing. Ondernemers worden door HAES volledig ontzorgd op het gebied van HR.

Berend van Berkel en Emile Thewissen van Optiteam B.V. hebben jarenlange ervaring in het personeelswerk. Het duo onderkende de problematiek van HR in mkb-bedrijven, maar zag vooral ook kansen om hier een oplossing voor te ontwikkelen. Dat werd HAES: HR Als Een Service. Van Berkel: “We combineren een stuk HR-support met software op de meest klantvriendelijke en flexibele manier. Dat maakt een sterk geheel: 1 + 1 = 3.”

Eenvoudig van start

Bedrijven werken steeds meer met digitale personeelsdossiers. Daar zijn diverse programma's voor, maar die zijn over het algemeen vrij prijzig, behoeven een pittige implementatieperiode en zijn helaas niet allemaal even gebruikersvriendelijk en effectief. De oplossing van Van Berkel en Thewissen is even doeltreffend als praktisch: “We hebben alle vragen die je tijdens een implementatieperiode zou stellen, laten beantwoorden door HR-specialisten. We hebben dus een best practice opgezet, waardoor er een enorme besparing op de implementatiekosten is en men snel en eenvoudig van start kan”, vertelt Van Berkel.

Klantspecifiek

Het HAES-concept werkt als volgt: de klant neemt een abonnement, waarmee hij toegang krijgt tot de software: dan kunnen er werknemers en leidinggevendelingen ingevoerd worden. Vanaf het eerste moment wordt er een HR-partner aan de klant gekoppeld die er voor zorgt dat er op een juiste manier met de software wordt omgegaan en toegang biedt tot alle mogelijke HR-specialisten.

HAES kenmerkt zich door flexibiliteit. Op die manier zijn heel snel klant specifieke wensen door te voeren.” De flexibiliteit geldt overigens ook voor het abonnement: dat heeft een looptijd van minimaal zes maanden, maar is daarna maandelijks opzegbaar.

Rapportages

Hoe hoog is het ziekteverzuim? Wat zijn de salariskosten? Kan een opstaande vacature intern worden opgevuld? Wat

is de productiviteit per medewerker? Dit zijn maar een paar voorbeelden van vragen die het management van een organisatie begrijpelijkerwijs graag beantwoord wil zien. Daarom is het raadzaam kengetallen te genereren, waarmee gegevens over personeel en organisatie in cijfers en grafieken uitgedrukt kunnen worden. Dit kan een momentopname zijn, maar ook een ontwikkeling per jaar, kwartaal of maand. Met behulp van rapportages is het mogelijk inzichten te creëren, en, indien nodig, hierop in te spelen. Het is allemaal meegenomen in de HAES-software, waarmee de hele

“Wij ontzorgen klanten in hun HR werkzaamheden en beleid, en tillen HR naar een hoger niveau.”

organisatie kan worden doorgelicht, maar ook kan worden ingezoomd op individuele medewerkers. De expertise van een zeer ervaren HR-partner zit bij het abonnement inbegrepen en zorgt er samen met de mensen van HAES voor dat alle soorten rapportages mogelijk zijn, legt Van Berkel uit: “Dit resulteert in een proactieve signalering. Vanuit die benadering gaat een HR-partner aan het werk, en geeft een vrijblijvend advies aan de klant om hierdoor onnodige kosten te voorkomen.”

Moderne manier

De klant kan naar aanleiding van de verkregen resultaten en inzichten twee dingen doen: zelf aan de slag met de conclusies uit het betreffende rapport, of de HR-partner inschakelen voor verdere actie. De partner kan veel vragen beantwoorden en primaire oplossingen aanreiken, maar kan via HAES ook deskundi-

gen op specifieke gebieden raadplegen: de HR Expertise pool. Dit is een netwerk van specialisten op gebieden als Arbeidsrecht, Ziekteverzuim, Werving & Selectie, Assessments, Loopbaanbegeleiding, Outplacement, enzovoort. Van Berkel: “Omdat wij weten wie waar goed in is, zullen we uiteindelijk ook altijd de meest geschikte deskundige partner inschakelen voor de klant.”

Van Berkel over deze specialisten: “Die mensen schrijven zich bij ons in en staan open voor opdrachten. We organiseren periodiek offline meetings voor deze specialisten, want ze moeten elkaar leren kennen en kennis uitwisselen. Uiteindelijk willen we in alle grote steden onze offline netwerken gaan inzetten. We zijn nu een paar maanden bezig, en er hebben zich inmiddels al meer dan veertig specialisten ingeschreven. En elke week komen er twee of drie bij. Sommige HR-managers zeggen al dat dit de moderne manier van werken is.”

Kennisbank

Met een abonnement krijgt een HAES-gebruiker ook automatisch toegang tot een uitgebreide databank van HR-expertise. Daar zitten heel veel documenten, zoals voorbeeldcontracten, arbeidscontracten, stappenplannen, voorbeelden van aanzeggingsbrieven, rekentools et cetera. Het bedrijf heeft zo de mogelijkheid om heel veel zelf te doen en daardoor de kosten laag te houden.

Het HAES-concept biedt dus voor de HR professional én de ondernemer alleen maar voordelen. Een gat in de markt? Volgens Van Berkel meer het eindelijk voldoen aan een behoefte bij ondernemingen van 10 tot 75 werknemers. Hiermee zetten we HR zo efficiënt mogelijk in bij onze klanten, zodat zij zich kunnen richten op de kernprocessen van hun bedrijf. Wij ontzorgen klanten dus in hun HR-werkzaamheden en beleid, en tillen HR naar een hoger niveau.” ■

Meer informatie: www.hralseenservice.nl, of bel 024-7600770

Sport & Fitness Geldermalsen

Bewegen met plezier voor een optimaal resultaat

De drempel om naar een sportcentrum te gaan, is voor veel mensen behoorlijk hoog. Sport & Fitness Geldermalsen haalt de drempel weg door een sfeer te scheppen waarin iedereen zich thuis voelt. Maar ook door een uitgebreid pakket aan sportmogelijkheden te bieden zoals uitdagende (groeps) lessen en diverse cardio-, fitness- en gezondheidsprogramma's in combinatie met deskundige begeleiding. "Iedereen kan hier sporten en bewegen, ongeacht leeftijd, gezondheid of niveau", aldus eigenaar Jeroen Buijs.



Het team van enthousiaste fitness-coaches schept een sfeer waarin iedereen zich thuisvoelt.

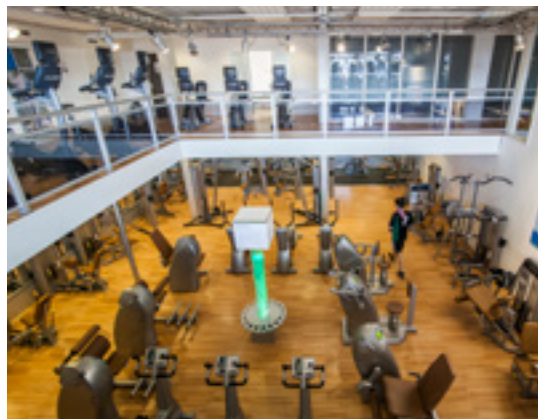
Sinds begin dit jaar zwaaien Jeroen Buijs en William Bouman de scepter over Sport & Fitness Geldermalsen. Onder hun bezielende leiding is er de afgelopen paar maanden flink geïnvesteerd in apparatuur, maar ook in medewerkers. "Hoewel je steeds meer sportclubs ziet die voor minder personeel kiezen, hebben wij er bewust voor gekozen om met veel fitness-coaches te gaan werken", licht Jeroen Buijs toe. "Wij onderscheiden ons door persoonlijke aandacht te bieden en kunnen onze leden daardoor beter ondersteunen met het behalen van hun persoonlijke doelen. Of dit nu is om fitter of sterker

te worden, het figuur te verbeteren, te herstellen of gewoon lekker recreatief te sporten. Wij helpen onze leden graag op weg."

Obesitas

Bij Sport & Fitness Geldermalsen komen beweging, voeding en ontspanning samen. "Zo werken hier twee voedingsdeskundigen, hebben wij een caesartherapeut in dienst en komt er vanaf september een fysiotherapeut bij", vertelt Gillian van Soelen, onder andere personal trainer bij Sport & Fitness Geldermalsen, enthousiast. "Wij denken beslist dat er een belang-

rijke rol is weggelegd voor een fitnesscentrum wanneer je kijkt naar preventie op het gebied van obesitas. Om die reden bezoek ik ook regelmatig basisscholen om bij kinderen een gezondere levensstijl te bewerkstelligen. Ook geven wij in onze sportclub juniorfittessen voor kinderen van 7 tot 14 jaar, want met dat stukje bewustwording moet je al vroeg aan de slag." Jeroen Buijs ziet de vergaande consequenties waarmee mensen met overgewicht te maken krijgen niet alleen regelmatig in zijn sportcentrum, maar ook bij het andere bedrijf dat hij runt, JB Accountants & Adviseurs BV. "Zo worden



steeds meer mensen afgekeurd voor een levensverzekering”, stelt hij. “Of krijgen mensen een premietoeslag van veertig procent. Gewicht wordt steeds belangrijker. We zullen echt met z’n allen gezonder moeten gaan leven.”

Milon Cirkel

Veel mensen gebruiken ‘tijdgebrek’ als excuus om maar niet te hoeven sporten. Vooral voor de ondernemer is dit een bekend probleem, redeneert Gillian van Soelen. “Toch kun je in een relatief korte tijd al heel veel resultaat bereiken. Zo hebben wij als een van de weinigen hier in de regio de Milon Cirkel, waarmee je in ongeveer 40 minuten het hele lichaam kunt trainen. Door middel van acht verschillende kracht en cardio-toestellen wordt een afwisselend oefenprogramma aangeboden. De toestellen passen zich bovendien automatisch aan aan bijvoorbeeld het gewenste weerstandsniveau doordat iedereen een persoonlijke chipkaart heeft. Je traint dus op je eigen tempo en niveau. Het zorgt voor spierversterking en gewichtsverlies, maar

helpt ook fysieke klachten zoals rug- en nekpijn tegen te gaan.”

Korte trainingen

Gillian van Soelen ziet dat korte trainingen heel erg in opmars zijn. “Iedereen wil zoveel mogelijk doen in een zo kort mogelijke tijd. Personal training is bijvoorbeeld ook ideaal voor mensen die het superdruk hebben.”

“Personal training gaat net een stapje verder dan de reguliere fitness”, vult Dirk-Jan van den Berg, tevens personal trainer bij Sport & Fitness Geldermalsen, aan. “Een personal trainer kan alles uit de kast halen om de doelstellingen van de sporter te bereiken en een plan op maat maken. Samen met de sporter kijken we welke zwakke schakels we weg kunnen halen om op een efficiënte en effectieve wijze de doelen van de sporter te behalen.” Groepslessen zijn er voor ieder type sporter. “Van steps en spinning tot Grit en Bodybalance. Of je nu een beginner of gevorderde bent, er is altijd wel een geschikte les”, benadrukt Joni Gerritse,

onder andere coördinator van de instructeurs bij Sport & Fitness Geldermalsen. “En ook hier hebben we weer lessen voor mensen die weinig tijd hebben. CXWORX duurt bijvoorbeeld maar een halfuurtje.”

Fitter

Wat de sporter ook kiest, het allerbelangrijkst is dat plezier bovenaan staat, meent Freek Hoogkamer, onder andere Lifestyle Coach bij Sport & Fitness Geldermalsen. “Iemand met overgewicht zullen wij bijvoorbeeld niet verplichten om af te vallen. Het belangrijkste is dat je plezier beleeft aan het sporten en dat je je lekkerder voelt en fitter bent na het sporten.” “De leden hebben hier echt een binding met elkaar”, vult Joni Gerritse aan. “De leden zijn altijd bereid elkaar te helpen en het is een bijzonder hechte groep. Eigenlijk zijn wij één grote familie.” ■

BEDRIJFSFITNESS VS WERKKOSTENREGELING (WKR)

Een fitte werknemer verzuimt gemiddeld 12,5 dagen per jaar minder. Voorkomen is dus beter dan genezen. De fiscale voordelen zorgen ervoor dat de financiële drempel zeer laag is voor werknemers om langdurig te blijven sporten. Sport & Fitness Geldermalsen biedt daarom bedrijfsfitness aan. “Sinds januari is er de werkkostenregeling (WKR) van kracht en denken veel mensen dat bedrijfsfitness niet meer binnen die regeling past”, benadrukt Jeroen Buijs. “Onder de WKR mag een werkgever echter tot 1,2% van de fiscale loonsom besteden aan onbelaste vergoedingen en verstrekkingen. De fitnessabonnementen van medewerkers gaan meetellen in deze forfaitaire ruimte van 1,2%. Door de fiscaalvrije abonnementskosten vervolgens uit te ruilen met het brutoloon van de medewerkers, is de regeling voor de werkgever geheel kostenneutraal. Het kost de organisatie dus geen geld.” www.fitnessgeldermalsen.nl

Gezonder leven ... ook op je werk?

'Nederland is ziek' is een vaak genoemde kreet waar de overheid en het bedrijfsleven vanaf willen. Niet alleen voor het geld en het imago, maar ook gewoon voor de leefkwaliteit van de werknemers en consumenten.

TEKST JOHN VAN HEEL - WWW.BEWEGENISMEDICIJN.NL, WWW.FITCOACH.NL

Helaas is het wel een feit dat 52% van de Nederlandse volwassenen overgewicht heeft en dat er per jaar 70.000 diabeten bijkomen. Uit RIVM-cijfers blijkt dat bijna 75% van de bevolking te weinig groenten eet en bijna 70% te weinig fruit. Ook volkoren producten worden veel te weinig geconsumeerd, terwijl ons lichaam die hard nodig heeft om gezond te blijven. Daar komt dan nog bij dat meer dan 85% van de bevolking volgens het nationaal beweegonderzoek in 2012 onvoldoende beweegt. Tel daarbij op dat de werkdruk bijna overal toe aan het nemen is, wetende dat stress een extreme accelerator is van chronische ziekten en depressie. Moeten werkgevers hier iets mee of is dit gewoonweg een probleem van de werknemer?

Ook voor werkgevers van groot belang!

Werkgevers hebben enorm veel profijt van werknemers die er een gezonde leefstijl op nahouden. Enkele feiten over de nadelen van een ongezonde leefstijl van werknemers:

- Ruim 50% van de volwassenen heeft overgewicht;
- 10% Weegt meer dan 15 kilo teveel;
- 23% Van de beroepsbevolking heeft last van CANS (ook wel bekend als RSI);
- 215.000 Mensen melden zich wel eens ziek vanwege CANS;

- 24.000 Sterven aan gevolgen van roken;
- 13% Van de werknemers zit in de Ziektewet vanwege drank;
- Ruim 40% van de beroepsbevolking heeft rugklachten;
- Aantal Nederlanders die weten dat ze diabetes hebben: 834.100;

Werkgevers hebben enorm veel profijt van werknemers die er een gezonde leefstijl op nahouden.

- Mensen met diabetes bij wie de diagnose nog niet is gesteld: minstens 200.000.
- Wat zijn de voordelen voor de werkgever als de werknemers meer gaan bewegen en gezonder gaan eten?
- Daling ongevallen;
 - Minder ziektekosten;
 - Toename productiviteit en werksfeer;
 - Reductie rugklachten;
 - Preventie CANS klachten;
 - Gezonder en fitter personeel;
 - Positief imago en minder

personeelsverloop;

- Helpt verhoogde bloeddruk, verhoogd cholesterol en diabetes voorkomen;
- Verlaagt de kans op complicaties bij reeds bestaan van deze aandoeningen;
- Kan medicijngebruik voor deze aandoeningen verminderen.

De werknemer heeft er natuurlijk primair voordeel aan om gezonder te leven want:

- Voelt zich fitter en een betere gezondheid;
- Is alerter;
- Voelt zich geestelijk beter;
- Voelt zich minder snel gestrest;
- Heeft meer uithoudingsvermogen en spierkracht;
- Heeft een betere afweer tegen ziekte.

Misschien is de verbetering van de werksfeer door de positieve omgeving en stimulus en natuurlijk de gezondheid van de medewerkers nog wel de grootste winst. Het is echter niet onbelangrijk dat aandacht voor een gezonde leefstijl het bedrijf ook een financieel voordeel biedt. Enkele praktijk cijfers over het ziekteverzuim;

	Voor %	Na %	Verandering %
Gemiddeld	10.17	5.40	-4.77
Politie	10.61	6.91	-3.70
Chemie	12.48	3.70	-8.78
Bank	7.20	4.00	-3.20

In de TNO enquête Arbeid 2001 wordt gepubliceerd dat het verzuim onder de non-actieve werknemers 17% hoger ligt dan het verzuim bij actieve werknemers.

Wie pakt de bal op?

Als het gaat om gezondheid en leefstijl wijst iedereen meteen naar de verantwoordelijkheid van het individu. Dat is wat kort door de bocht. Allereerst is het bijna onmogelijk om in de afgelopen 20 tot



40 jaar de juiste informatie ontvangen te hebben over gezonde leefstijl. De gezondheid- en preventie richtlijn op gebied van bewegen (Schijf van 3) die gegarandeerd en wetenschappelijk onderbouwd een significant gezondheidseffect tot gevolg heeft, is pas in 2010 door de WHO (World Health Organisation) wereldkundig gemaakt. Veel landen hebben de richtlijn al overgenomen, veel landen echter nog niet, waaronder Nederland. Op gebied van voeding is het de afgelopen 30 jaar helemaal een rollercoaster geweest. Eerst was vet de boosdoener, toen eiwitten en pas recent is er consensus dat de grote gezondheidsproblemen veroorzaakt worden door teveel suiker in onze voeding. Kortom, de consument heeft niet de juiste informatie ontvangen en is zijn/haar hele leven inadequaat geïnformeerd,

waardoor de juiste beslissingen nemen ook lastig wordt. Tevens wordt een aantal generaties opgevoed met onvoldoende aandacht voor preventie en leefstijl, met als gevolg een aantal generaties die in hun volwassen leven de negatieve vruchten plukken.

Is de overheid dan de aangewezen partij om dit op te lossen? De overheid heeft zeker een rol, onder andere op gebied van bewustwording maar ook door te stimuleren dat lokale partijen de lead pakken in preventieve gezondheid. De omgeving is namelijk sterk bepalend voor het gedrag van ons mensen. We leven in een obesogene omgeving, wat wil zeggen dat de omgeving eraan bijdraagt dat we gemakkelijk verkeerde keuzes maken. Dat is een probleem maar daarin schuilt ook een kans.

De omgeving is namelijk te beïnvloeden. Dat begint al op school. Als de ouders hun kinderen actief en gezond opvoeden en kinderen op school de hele dag zitten, dan ontstaat daar het probleem. En lukt het dan thuis en op school en gaat de jeugd werken, gaan ze daar de hele dag zitten. Dan ontstaat daar het probleem want langdurig zitten is namelijk een primaire risicofactor van vroegtijdig sterven, ontwikkeling van chronische ziekten en met name ontwikkeling van diabetes en overgewicht. Mensen die uiteindelijk dan op hun oude dag in de zorg terecht komen, geraken momenteel nog inactiever dan ze al waren. Dit komt omdat de zorgmedewerker is opgeleid om alles uit handen te nemen, in de plaats van gebruik te maken van het restvermogen van de cliënten.

ADVIES & SUPPORT

"Voor iedere ondernemer een adequate oplossing"



TéGéTèl
Telecom • ICT Specialist

Nikki Galis
ICT-specialist helpdesk

Lees mijn column op pagina 29 | tegetel.nl

GRATIS!!!

Door uw doelgroep gezien worden, is een vak apart! Weet u niet precies wat u aan moet met uw **Marketing & Communicatie?**

Like2movit helpt u graag met praktische ideeën en een perfecte uitvoering!

Bel 06-12611634 voor een kennismakingsgesprek.



www.like2movit.nl

BAGKAART (7,50)



BELEEF DE DAG VAN JE LEVEN MET ... WIPEOUT!

20 SPECTACULAIRE OBSTACLES!

BEACH WIPEOUT

BELDERT BEACH, ZOELENSESTRAATJE 3 ZOELÉN (nabij Tiel) | 1 april t/m 1 oktober van 10:00-19:00 uur.

"Office 365, altijd up-to-date ICT-gereedschap zonder grote investeringen."

Meer informatie: www.altijdssoftwareparaat.nl



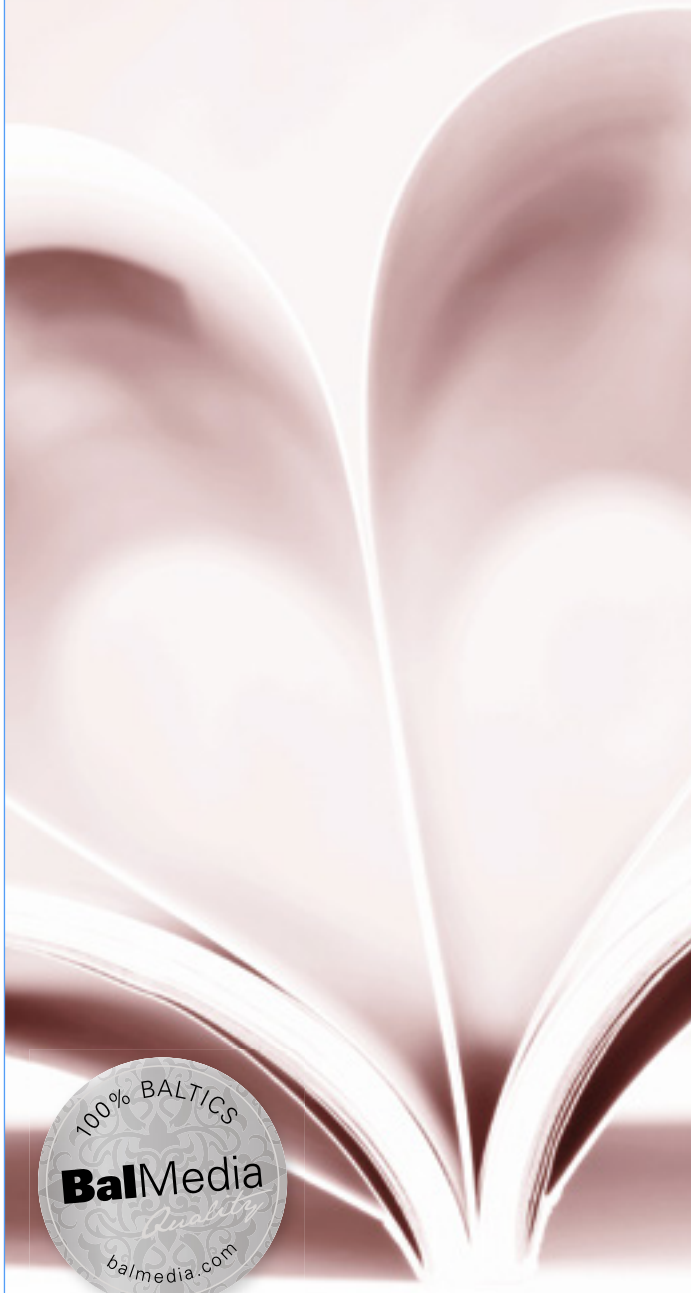

ASPECT® | ICT

Ieder detail bekijken!

www.aspect-ict.nl | info@aspect-ict.nl




We ♥ PrintMedia

Houdt u ook zo van schitterend drukwerk, scherpe prijzen en uitstekende service? Neem nu contact op en ondervind zelf de geweldige kwaliteit van ons Nederlands/Baltisch traject: optimaal van boom tot deur.

Bouwmeesterweg 52 | 3123 AA Schiedam
T 010 247 6666 W www.balmedia.com





Het is dus iets te gemakkelijk om te zeggen dat de verantwoordelijkheid bij het individu zelf ligt. Heeft men een goede basis mee gekregen, is de omgeving stimulerend om actief en gezond te leven, is er aandacht voor actief en gezond leven binnen elk van de zogenoemde ringen (zorg/welzijn, onderwijs, bedrijven, overheid, sport)? Het probleem van inactiviteit en overconsumptie van calorierijke voeding is niet door één partij op te lossen. Elke schakel is belangrijk om een steeds zieker wordende bevolking te stimuleren naar een actievere en gezondere leefstijl.

Mogelijkheden voor bedrijven, waar liggen de knelpunten?
Wat kan een bedrijf betekenen voor medewerkers zonder al te snel bemoeizuchtig te zijn? Allereerst moet de leiding natuurlijk inzien dat wat mensen de gehele dag doen, invloed heeft op hoe ze zich voelen en hoe hun gezondheid zich ontwikkelt. Als dat begrip aanwezig is, wordt vaak naar het traditionele bedrijfsfitness gegrepen.

Elke schakel is belangrijk om een steeds zieker wordende bevolking te stimuleren naar een actievere en gezondere leefstijl.

De vraag is waar de knelpunten liggen. Zit men de hele dag, zijn de stoelen slecht voor de rug, is er onvoldoende licht, biedt de kantine onvoldoende gezonde voeding, stimuleert de routing intern tot bewegen, vindt er een stimuleringsbeleid plaats om werknemers doorlopend prikkels te geven om gezonde keuzes te maken? Het antwoord zit hem dus niet in een activiteit of regeling, maar in visie en beleid. Ziet

een ondernemer dat er kansen liggen om mensen gedurende hun werkdag gezonde prikkels mee te geven en wellicht actiever te houden, dan kan men met kleine stappen veel bereiken. Misschien is actiever meubilair wel een interessante oplossing, waardoor men afwisselend staand en zittend kan werken. Je kan al gemakkelijk beginnen met het initiëren van de lunchwandeling, maar wel als onderdeel van een bredere aanpak over lange periode.

Een gezonder Nederland begint bij een gezonder individu. Heb je dit artikel uitgelezen, chapeau dat je de tijd genomen hebt, grijp de kans ook aan om zelf een blokje extra te lopen gedurende de dag en/of wat meer waterrijke voeding te eten in de plaats van calorierijke voeding. Kijk vervolgens gerust of je collega's mee kunt krijgen en management en/of directie kunt stimuleren om eens samen naar de mogelijke verbeteringen te kijken om van jullie werkomgeving een gezondere werkomgeving te maken. ■



Hersenstichting
Nederland

Gratis advertentie



BEROERTE



**GEEF
VOOR EEN
BETER
HERSTEL
Giro 860**

*Door een beroerte kan ik niet meer
goed voor mijn kind zorgen.*

www.hersenstichting.nl/beroerte

ADVIES&SUPPORT

*"Voor iedere ondernemer
een adequate oplossing"*



TéGéTèl
Telecom • ICT Specialist

Nikki Galis
ICT-specialist helpdesk



[Lees mijn column op pagina 29](#) | tegetel.nl

Oudenhof 4, 4191 NW Geldermalsen
T. (0345) 57 13 19
geldermalsen@flynth.nl
www.flynth.nl

FLYNTH

Ondernemen inspireert.



Prinses Beatrixstraat 2 B • 4151 CE Acquoy
T. (0)345-570714 • info@lesballons.nl

WWW.LESBALLONS.NL

**Office 365, (samen)werken,
waar en wanneer u maar wilt."**

Meer informatie: www.altijdsoftwareparaat.nl



Ieder detail bekijken!

www.aspect-ict.nl | info@aspect-ict.nl



**REINIGINGSMACHINES
WIM DE KOCK**



Heuvelstraat 2T1 - 4181 PT Waardenburg - 0418 651 785
info@wimdecock.nl - www.wimdecock.nl

D@'s IT
services

Efficiënter werken?

Maak kennis met DEVUTA

- Geen meerdere programma's meer nodig
- Tijdbesparend
- Gebruiksvriendelijk
- Veilig online
- Geen trainingen nodig

Da's IT services bv
Gildenstraat 30 | 4143 HS Leerdam
Contact: ☎ +31 3456 22210 | www.dasit.nl

DEVUTA.COM
GOLD CERTIFIED PARTNER

BUSINESS FLITSEN



MET COLLEGA'S HARDLOPEN OVER ZEVENHEUVELENWEG

Op zondag 15 november vindt in Nijmegen de 32e Scholten Awater Zevenheuvelenloop plaats. Jaarlijks komen meer dan 30.000 hardlopers naar Nijmegen om deel te nemen aan de Nederlandse najaarsklassieker. Onder hen zijn ook dit jaar weer duizenden bedrijvenlopers. Zij beleven bij de mooiste hardloopwedstrijd van Nederland een sportieve dag uit samen met collega's. Ga samen met collega's de uitdaging over het 15 kilometer lange parcours aan. Bedrijven kunnen zich inschrijven met een team van tien deelnemers, waarbij iedereen deel uit kan maken van het team: mannen, vrouwen, oud en jong. De berekening van de puntenscore voor het bedrijvenklassement houdt rekening met geslacht en leeftijd van de lopers. Iedereen die collega's enthousiast maakt om deel te nemen en een (of meer) team(s) aanmeldt, krijgt twee gratis Zevenheuvelenloop-shirts.

Kijk op www.zevenheuvelenloop.nl voor meer informatie en aanmelden voor de bedrijvenloop.

HOOGSTE FREEFALL WATERGLIJBAAN VAN NEDERLAND!

WipeOut Kids pakt door ... en hoe! Het nieuwe speelparkconcept op Beldert Beach heeft definitief de opdracht gegeven voor het plaatsen van de topattractie van WipeOut: de Killer Surf! Een 85 meter lange waterglijbaan die vanaf de 20 meter hoge uitkijktoren steil naar beneden gaat en waar je met een snelheid van wel 60 km per uur vanaf roetsjt! Hiermee wordt het Gelderse plaatsje Zoelen op de kaart gezet met de langste Freefall waterglijbaan van Nederland. Het project moet volgens eigenaar Patrick Janssen met deze toevoeging klaar zijn om met elke weersomstandigheid iets te bieden. Bij minder mooi weer kun je je prima vermaken in het wereldwijd unieke WipeOut Kids speelpark en bij mooi weer komen daar de diverse spectaculaire waterattracties ook nog eens bij. Denk aan het vorig jaar geopende 1.000 m2 grote waterpark én vanaf deze zomer dus de Killer Surf glijbaan! WipeOut Kids is te bezoeken met een dagkaart à €7,50 p.p. of een jaarkaart voor €35 waarmee u het hele seizoen vrij toegang heeft. De Killer Surf is toegankelijk voor iedereen vanaf 1.30 meter en het WipeOut Kids parcours is voor kinderen tot en met 12 jaar. www.wipeoutkids.nl



INSPANNINGEN BANENAFSPRAAK WERPEN VRUCHTEN AF

VNO-NCW en MKB-Nederland verwelkomen de resultaten van de eerste tussenmeting van de afspraak om meer banen te creëren voor arbeidsgehandicapten. Uit de cijfers van staatssecretaris Klijnsma blijkt dat werkgevers in de marktsector tussen 1 januari 2013 en 1 januari 2015 bijna tienduizend extra banen hebben gecreëerd voor arbeidsbeperkten. De inspanningen werpen dus aantoonbaar vruchten af.

De ondernemingsorganisaties roepen het kabinet op door te gaan met het professionaliseren en verbeteren van de bestanden van mensen met een arbeidshandicap. In deze banenafpraak is vastgelegd dat eind dit jaar werkgevers in de markt zesduizend extra banen voor de doelgroep moeten hebben gerealiseerd. Dat dit aantal nu al ruim is gerealiseerd, is een zeer bemoedigende eerste stap op weg naar de honderdduizend banen in 2026. Het commitment van het bedrijfsleven aan dit project is groot. In de komende jaren blijft iedereen zich inzetten om het einddoel, 100.000 banen in 2026 te bereiken.



Kwaliteit te koop staande bedrijven sterk verbeterd

'De koper is je belangrijkste klant ooit'

Het Kenniscentrum Innovatie & Business van Hogeschool Utrecht onderzoekt opnieuw de impact van bedrijfsopvolging op de Nederlandse economie. In vier jaar tijd is het werkgelegenheidsverlies door mislukte overnames verdubbeld. Omzetzerving en kapitaalvernietiging zijn verviervoudigd. Maar er is ook goed nieuws. 'Al staan fors meer bedrijven te koop, hun kwaliteit is sterk verbeterd,' zegt Lex van Teeffelen. 'In een aantrekkelijke economie zullen veel van deze bedrijven een koper vinden.'

TEKST HANS HAJÉE

Voor de actuele versie van het onderzoek naar bedrijfsopvolging zijn ruim 2.400 ondernemers ondervraagd. Bedroeg het werkgelegenheidsverlies door mislukte overnames in 2011 zo'n 55.000 voltijds arbeidsplaatsen, vier jaar later zijn dat er bijna 123.000. De omzetzerving liep op van 3,2 miljard tot 12,4 miljard euro. De kapitaalvernietiging steeg van 1,3 miljard euro tot 4,6 miljard.

Substantiële bedrijven

Ook het aantal bedrijven in de verkoop steeg sterk: van 23.500 in 2011 naar 55.700 bedrijven nu. 'Bij het vorige onderzoek hield de kwaliteit ervan niet over,' zegt onderzoeksleider Lex van Teeffelen, lector financieel-economische advisering aan de Hogeschool Utrecht. 'Nu staan bedrijven er veel beter voor als zij op de markt komen. Al is de winstmarge nog niet

echt verbeterd, gemiddeld is er een brede klantenkring, zijn de omzetten hoger en is de solvabiliteit prima. Bijna 29% exporteert en met gemiddeld 7,2 fte gaat het om substantiële bedrijven. De index "kansrijk bij verkoop" steeg tot boven de 50%.'

Inhaaleffect

Gezonde bedrijven met verkoopplannen lijken te hebben gewacht op betere

tijden. 'Nu die zich aandienen, komen zij versneld op de markt. 10% van alle bedrijven met personeel staat nu te koop, een verdrievoudiging in vergelijking tot 2011.' Een percentage van 5% is normaal. 'Er is sprake van een inhaaleffect. Naar verwachting zal dit binnen een aantal jaren wegebben.'

Want aan interesse ontbreekt het niet. 'Naar aanleiding van het onderzoek kreeg ik veel respons van potentiële kopers. Die vragen zich af waar ze al die te koop staande bedrijven kunnen vinden,' lacht Van Teeffelen. 'Uit onderzoek van onder meer KPMG blijkt dat veel bedrijven willen expanderen. Overname is daartoe een geschikte manier. Ook veel buitenlandse (familie)bedrijven zien Nederland als een interessante markt. Zij beschikken vaak over een goedgevulde kas en hebben dus geen banken nodig.'

71e plaats

À propos banken; hoe staat het met de kredietverlening? 'Banken blijven zeer terughoudend, meer dan in ons omringende landen. Op de ranglijst van de Wereldbank voor toegang tot financiering door het mkb is Nederland zelfs afgezakt naar de 71e plaats. Nota bene ver onder landen als Mongolië, Namibië en Servië. Ook heeft ons mkb bij een financieringsaanvraag de grootste afwijzingskans binnen de EU. Bancaire financiering van bedrijfsoverdracht blijft een belangrijke bottleneck.' Er zijn ook positieve ontwikkelingen. 'Het helpt dat Qredits nu tot 250.000 euro kan financieren. Kredietunies zijn in opkomst maar hebben vooralsnog een beperkte impact. Van crowdfunding heb ik hoge verwachtingen. Dat instrument is tot nu toe vooral gericht op nieuwe initiatieven en producten. Maar overnamefinanciering leent zich prima voor crowdfunding. Historie en onderliggende cijfers van bedrijven zijn immers bekend. Dit track-record zorgt ervoor dat je op betere gronden kunt investeren dan bij een nieuw idee. Daarom kan ik me goed voorstellen dat er afzonderlijke platforms komen voor overnamefinanciering. Ik sprak hierover met een aantal crowdfunders en de reacties zijn positief.'

Op een presenteerblaadje Van Teeffelen merkt dat banken crowdfundingplatforms beginnen in te zetten

bij financiering. 'Ik ken nu drie banken die dat doen of binnenkort zullen doen. Vooralsnog gaat het om beperkte tranches kapitaal. Banken stellen vastomlijnde criteria voor wat betreft risico's en kenmerken van de te financieren bedrijven. Via crowdfundingplatforms worden potentiële investeringen vervolgens op een presenteerblaadje aangereikt. Op die manier zijn de handlingkosten voor banken minimaal en behalen zij een prima rendement.'

Deze vorm van financiering is nu nog kleinschalig en er wordt geen ruchtbaarheid aan gegeven. 'Maar bij gebleken

'Verdiep je in de drijfveren van potentiële kopers.'

succes – en daar twijfel ik niet aan – zullen meer banken volgen en neemt de openheid toe. Denk aan banners waarmee een bank zich profileert als *lead investor* bij een te financieren project.'

Frisse wind

Al jaren hamert Van Teeffelen op de noodzaak om meer aandacht te besteden aan bedrijfsoverdracht. 'Hierbij spelen twee overwegingen. Allereerst een defensieve. Lukt het veel ondernemers niet om een opvolger te vinden dan zijn de negatieve gevolgen enorm. Zie ons onderzoek: verlies aan werkgelegenheid, omzetting, kapitaalvernietiging.' Succesvolle

bedrijfsoverdrachten leveren juist een economische impuls op. 'Uit onderzoek blijkt dat overgenomen bedrijven in driekwart van de gevallen beter presteren. De nieuwe eigenaar zorgt voor een frisse wind; meer innovatie, omzet en winst. Daarom is het van essentieel belang dat bedrijfsoverdracht maximaal gefaciliteerd wordt. Dat zet veel meer zoden aan de dijk dan het stimuleren van starters of bevordering van innovatie.'

Gezond verstand

Langzamerhand dringt dat besef ook door tot de politiek. 'Het voorstel van Kamerlid Mei Li Vos om verkopers van bedrijven ondersteuning te bieden, is goed. Alleen met de suggestie om dit te laten verlopen via het bijzondere bestandsloket slaat zij de plank mis. Ik zie daarbij veel meer in een rol voor de brancheorganisaties. Laat deze voor bedrijven vertrouwde partijen een pool beheren voor de financiering van overnameadviseurs.'

Verreweg de meeste ondernemers hebben geen ervaring met bedrijfsoverdracht. 'Er zijn legio valkuilen,' weet Van Teeffelen. 'Toch is een korte, gerichte cursus al voldoende om de benodigde basiskennis op te doen.' Ook gezond verstand helpt. 'Je verkoopt een bedrijf maar één keer. De koper is je belangrijkste klant ooit. Verdiep je dus in de drijfveren van potentiële kopers. Waarom zou iemand jouw bedrijf willen kopen, wat is voor hem van waarde? Dat kan heel goed niet het bedrijf op zich zijn maar bijvoorbeeld het machinepark. Of wat dacht je van compensabele verliezen? Realiseer je dus vooraf goed wat de verkoopbare elementen zijn en bepaal aan de hand daarvan de prijs.' ■

DE TIJD GAAT DRINGEN

Het onderzoek van de Hogeschool Utrecht bracht ook de leeftijd van ondernemers met te koop staande bedrijven in kaart. 'Vergeleken met de vorige enquête zijn deze nu een stuk ouder; gemiddeld bijna zestig jaar,' zegt Lex van Teeffelen. Voor sommigen begint de tijd te dringen. 'Zeker als een overdracht niet direct lukt of de onderhandelingen lang duren, wat bij grotere bedrijven vaak het geval is. Dat kan extra stress opleveren.' Verkopers moeten zich ook realiseren dat hun betrokkenheid niet altijd eindigt als de handtekeningen zijn gezet. 'Vaak wordt verwacht dat zij de overname meefinancieren door een achtergestelde betaling. Ook een earn out afhankelijk van toekomstige resultaten komt regelmatig voor.'

**“AccountantZ wenst u een
fijne zomer(vakantie)!”**



“Mocht u in deze periode vragen hebben op het gebied van bedrijfskunde, administratie of belastingen dan zijn wij natuurlijk gewoon voor u bereikbaar.”

www.accountantz.nl



ALWAYS A
BETTER WAY

Voor kwaliteit en service

Kooijman

Tiel, Marconistraat 23, 0344-611400, www.kooijmantiel.nl

**“Office 365, veilig en vertrouwd
via Microsoft in de Cloud.”**

Meer informatie: www.altijdsoftwareparaat.nl



Ieder detail bekijken!

www.aspect-ict.nl | info@aspect-ict.nl

ACCOUNTANTS **JB** ADVISEURS



Een belangrijk uitgangspunt voor ons is de persoonlijke benadering van onze cliënten en relaties. Iedere ondernemer, onderneming en relatie is in onze ogen uniek en staat bij ons centraal.

Betrokkenheid, helderheid en vertrouwen zijn de kernwoorden van onze dienstverlening. En snelheid, want door alert te reageren op nieuwe situaties en wetswijzigingen stellen wij u in staat de juiste beslissingen te nemen. Snelheid betekent ook stiptheid, onder meer in het aanleveren van uw jaarstukken. Dit bespaart de cliënten tijd en kosten en wij kunnen tijdig adviseren.

Onze dienstverlening is erop gericht om u uw zorgen te ontnemen. U te informeren en adviseren met verstand van zaken. Uw zaken. Daarom werken wij voor u en uw bedrijf alsof het om onze eigen onderneming gaat. De

JB Accountants & Adviseurs BV is een zelfstandig accountantskantoor waar een enthousiast team van accountants, belastingadviseurs en medewerkers als een hecht team samenwerkt ten behoeve van onze cliënten.

diensten die JB Accountants & Adviseurs BV aanbiedt zijn onder te verdelen in de volgende hoofdgroepen:

- **Accountancy**
- **Salaris**
- **Advies**
- **Fiscaal**

Als u verdere informatie wenst over ons kantoor en onze diensten kunt u altijd contact met ons opnemen. Via de mail jeroen@jbbaccountants.nl of telefonisch onder het nummer 0345 535786.



JB Accountants en Adviseurs

Herman Kuykstraat 56c | 4191 AL Geldermalsen | +31 (0)345 - 53 57 86
info@jbbaccountants.nl | www.jbbaccountants.nl

Je kent het wel: bedrijven die geen kant op kunnen omdat hun bedrijfssoftware uitgegroeid is tot een gedrocht. Of het nu Access, Navision of SAP is, er is zoveel maatwerk in gebouwd dat updaten vrijwel onmogelijk is. Ondertussen volgt buiten de bedrijfsmuren de ene verandering na de andere. En aangezien ICT hoe langer hoe meer onmisbaar is, willen we snel kunnen schakelen. Zie daar een levensgroot probleem: behoefte aan verandering versus een inflexibel systeem waar je vooral niet aan moet komen. Gevolg is een gebrek aan innovatie; de huidige ICT houdt innovatie tegen.

Hoe dan wel?

We kunnen software indelen in 3 lagen al naar gelang de snelheid waarmee ze veranderen. Een laag met standaard applicaties voor standaard processen. Een tweede laag met specifieke applicaties waarmee u zich onderscheidt. Die zijn strategisch, en daarom mag het specifiek (maatwerk) zijn. Een derde laag met experimenten zoals een app. Ook hierbij kom je al snel uit op maat-



Leen Rietveld

Adviseur Bedrijfssoftware/Partner

l.rietveld@aspect-ict.nl

www.aspect-ict.nl

werk. Dus: standaard waar het kan, onderscheidend waar het moet.

Standaard maatwerk

Het zou mooi zijn als maatwerk ook standaard werd. En waar bouw je dat maatwerk dan in? In ieder geval niet in je ERP-software. Hou je standaard software standaard en bouw specifieke functionaliteit er 'los' bovenop. Ja, dan moet er gekoppeld worden, maar dat wordt steeds eenvoudiger. Het goede nieuws is dat er platforms zoals Out-Systems bestaan die dit faciliteren. Dus standaard maatwerk, snel ontwikkelen, makkelijk koppelen en nog veel meer.

Transformatie

De transformatie naar standaard kost bloed, zweet en tranen. Dat is onvermijdelijk, want de huidige situatie is niet houdbaar. Maar het kan, naast meer flexibiliteit, ook financiële voordelen opleveren. Het is goed om na te denken over uw eigen situatie. Want standaard is het nieuwe maatwerk. Standaard blijft standaard en maatwerk wordt standaard. En dat zijn goede ontwikkelingen! ■

Gratis advertentie

WE HELPEN KINDEREN GROEIEN

Kinderen kunnen pas groeien en zich ontwikkelen als ze zich veilig voelen en naar school kunnen. Save the Children geeft kinderen de kans om te groeien en we stoppen pas als de situatie voor kinderen structureel is verbeterd.

Kinderen hebben uw steun hard nodig.

Doneer nu!

Ga naar savethechildren.nl of bel 0800-1747.

Red hun leven.
Red hun dromen.
Red hun toekomst.
savethechildren.nl

Save the Children

HAPPY!

Marieke Kleijn, eigenaresse Fifth Advocatuur (www.fifthadvocatuur.nl)



Ik word blij van **mijn tenen in het zand**. Rosé drinken in de zon. **Een mooie zaak die aan mij wordt toevertrouwd**. Sparren met een zaal vol inhoudsdeskundigen. Een uurtje ongestoord viool spelen. **Een win-win oplossing voor alle partijen die in een discussie betrokken zijn**. Aanbevolen worden voor een interessante zaak. Een tas vol nieuwe kleding. **Een knuffel van mijn dochters**. Een lekker etentje met mijn man Ruud.

BUSINESS FLITSEN

STEEDS MINDER WERKENDEN IN DE LAND- EN TUINBOUW

In 2000 werkte 1 op de 33 mensen in Nederland in de land- en tuinbouw, in 2014 was dat naar schatting 1 op de 50. Ook het aantal bedrijven in de land- en tuinbouw daalt. De groei van het productievolume schommelt de laatste jaren rond de 1%, de ontwikkeling van de agrarische prijzen laat een grote variatie zien. Deze en andere economische ontwikkelingen blijken uit het jaarlijkse Landbouw-Economisch Bericht (LEB).

De bruto productiewaarde van de land- en tuinbouw is in 2014 gedaald als gevolg van lagere prijzen van agrarische producten. Desondanks is de netto toegevoegde waarde per arbeidskracht in Nederland hoger dan in ons omringende landen. Het gemiddelde inkomen uit bedrijf in de land- en tuinbouw is geraamd op € 52.000 in 2014. Dat is nog wel hoger dan de vijfjarige gemiddelden in de periode 2001-2005 en 2006-2010. De huidige inkomens worden behaald met een beduidend groter bedrijf dan begin deze eeuw.

Lees verder op: www.landbouweconomischbericht.nl



METAGLAS OP ZOEK NAAR OUDE FOTO'S

In oktober viert Metaglas haar 40-jarig jubileum. Daarom is de organisatie op zoek naar oude krantenknipsels en foto's uit de historie van het bedrijf. Bent u (oud)- medewerker van Metaglas of kent u iemand die fotomateriaal, krantenknipsels of artikelen heeft van de organisatie door de jaren heen, dan wil Metaglas dit graag gebruiken voor het jubileumjaar.

U kunt het via de mail opsturen naar m.gerritsen@metaglas.nl, of met de post naar:

Metaglas BV, T.a.v. Marloes Gerritsen
Postbus 270, 4000 AG Tiel

Wanneer u het per post naar toestuur, vergeet dan niet uw eigen adresgegevens erbij te vermelden zodat wij het fotomateriaal weer terug naar u kunnen sturen.



“Office 365, vanaf € 4,10 per persoon per maand met uw bedrijf in de Cloud.”

Meer informatie: www.altijdsoftwareparaat.nl

ASPECT[®] | ICT

Ieder detail bekijken!

www.aspect-ict.nl | info@aspect-ict.nl

KWART MINDER FAILLIETVERKLARINGEN, MEER ZZP'ERS STOPPEN

In het eerste halfjaar van 2015 zijn er iets meer bedrijven opgericht dan een jaar eerder. De opkomst van groene energie, windenergie en alle overige vormen van duurzame energie naast maatschappelijke vraagstukken zoals gaswinning dragen bij aan enorme groei zzp-initiatieven in deze sector. In het mkb zit deze groei in de horeca waar vooral kleinere eet- en drinkgelegenheden worden opgericht. Het aantal bedrijven dat gestopt is, stijgt eveneens. Dit blijkt uit de KvK-Bedrijvendynamiek over het eerste halfjaar van 2015. Lees meer op: www.kvk.nl

Ondernemers van het Jaar 2015 gemeente Tiel bekend!

Maandagavond 6 juli vond het Business Event gemeente Tiel plaats. Tijdens deze voorverkiezing werden de ondernemers van het jaar gekozen welke de gemeente Tiel zullen vertegenwoordigen tijdens het regionale Business Event West Betuwe. De netwerkbijeenkomst werd georganiseerd in samenwerking met de OCT, BIZ, Rabobank West Betuwe, De Beurs, Bij Casper, gemeente Tiel, van Herwijnen & Co en Hart van Tiel.



FOTOGRAFIE RAPHAËL DRENT

De bijeenkomst vond plaats in De Beurs op het Korenbeursplein. De zes genomineerden presenteerden zich hier vol trots ten overstaan van een vakjury en de aanwezige ondernemers uit de gemeente Tiel. Bakkerij G. van Ooijen, Machiel Bekker Bloem en Interieur en Van Dee Tiel BV waren genomineerd in de categorie MKB & Detailhandel. In de categorie Industrie & Dienstverlening streden Smit technisch plastic spuitgieterij BV, Defenture en Autobedrijf Willekes om de award. De jury, bestaande uit wethouder Corry van Rhee – Oud Amderveld, Chrismar Huls, René van IJzen-doorn, Bram van Blijdesteijn en Peter Dik-

ker bepaalde samen met de aanwezige ondernemers, die hun stem uitbrachten per sms, ieder 50% van de uitslag. In de categorie MKB & Detailhandel werd Bakkerij G. van Ooijen de winnaar. Defenture mocht de award in ontvangst nemen in de categorie Industrie & Dienstverlening. De winnaars ontvingen de award uit handen van Burgemeester H. Beenakker.

Business Event West Betuwe
Tijdens het regionale Business Event West Betuwe zullen de Ondernemers van het Jaar de gemeente Tiel vertegenwoordigen. Hier zullen ook de gemeenten Buren, Gel-

dermalsen, Culemborg en Neder Betuwe hun beste ondernemingen afvaardigen.

Het Business Event West Betuwe vindt plaats op maandag 16 november a.s. Als u dit feestelijke netwerkevent wilt bijwonen kunt u kaarten bestellen via www.businesseventwestbetuwe.nl. Wilt u op de hoogte blijven? Volg het Business Event West Betuwe op Twitter door Network Business Events te volgen via @NBEnu en mee te twitteren via: #BEWB15. En op Facebook: www.facebook.com/westbetuwe.



“Voor de (gefrustreerde) klant de gewenste oplossing vinden, dat is mijn ultieme uitdaging”

Op onze telefonische support-desk spreek ik dagelijks klanten met ICT gerelateerde problemen of storingen. Meestal zijn dit aanpassingen die zich gelukkig slechts sporadisch voordoen maar een hardnekkige regelmatig terugkerende klacht is zeker geen uitzondering! Het leukste aan mijn vak is “de telefonische zoektocht” naar de juiste oplossing! Wat daar mooi aan is? dat je de begrijpelijke frustratie van de klant hoort veranderen in dankbaarheid en begrip!

Ik snap de frustratie van de klant. ICT is tegenwoordig absoluut onmisbaar binnen elke onderneming en organisatie. Maar ‘het’ moet wél werken! Het is dus zaak om de spreekwoordelijke brand zo snel mogelijk te blussen. Mijn persoonlijke kracht zit hem in het luisteren! Luisteren naar de klant! Ik geniet ervan als het mij lukt zijn vertrouwen te winnen en hem met mijn aanpak te laten ervaren dat ook zijn probleem wordt opgelost!

Dat is nou precies het andere element dat mijn vak zo bijzonder maakt, behalve werken in de techniek, ook persoonlijke aandacht voor onze klant! Als de klant achteraf zijn tevredenheid uit doormiddel van een “dank je wel” dan hoef ik als support medewerker maar één ding te zeggen en dat is een welgemeende: Daar zijn we voor!

■ Nikki Galis
ICT-specialist helpdesk TêGÉTèl BV
www.getetel.nl



DE SPECIALIST IN STANDBOUW

ELDEE is het toonaangevende ontwerp en standbouw bedrijf voor creatieve, heldere ontwerpen en perfecte bouw.

Bij ons vindt u alles onder één dak voor uw beurs of evenement.

Ontdek het zelf.
Kijk op onze site www.eldee.com

Wij komen graag bij u langs voor een vrijblijvende kennismaking.

CUSTOMIZED

MODULAR

BUDGET

RETAIL

EXPO EXPERTS
worldwide stand service

ELDEE EXPO EXPERTS
Bosmanskamp 21-23
4191 MS Geldermalsen
eldee@eldee.com
0031 (0)345 585 600

www.eldee.com

marble & more
specialisten in natuursteen

Marble & More
Dikkertje Dap 106
4207 WJ Gorinchem

T +31(0) 612 855 982
E info@marbleandmore.nl

www.marbleandmore.nl

WE
REDDEN
KINDERLEVENS

Doneer nu! Bel 0800-1747.

Save the Children

De ICT-markt staat alles behalve stil. Nu was 2014 al een zeer geslaagd jaar voor de ICT-branche, 2015 belooft een jaar te worden met verdere ontwikkelingen. Rivierenland Business zette een aantal trends op een rij.



Trends in ICT

Wat staat ons te wachten in 2015?

Big data

Technologische trends zoals Computing Everywhere, IoT, Advanced, Pervasive en Invisible Analytics, Smart Machines, Software-Defined Apps/Infra hebben een gemeenschappelijke factor: het beschikbaar komen van steeds meer data, en hoe deze data waardevolle informatie kan leveren door deze te visualiseren en te analyseren. Die analyses zijn cruciaal,

TIP

Samenwerking in de ICT keten biedt kansen in het ontzorgen van de eindklant en het bieden van geïntegreerde oplossingen.

aangezien deze helpen bij het signaleren van potentiële productiviteitsvoordelen voor de organisatie. Om te voorkomen dat je een leger schaarse, en dus dure, programmeurs moet aannemen, kunnen bedrijven gebruik maken van slimme software die de schaalbaarheid van een dergelijk platform benut.

Internet of Things

Het Internet of Things heeft op meerdere gebieden invloed. Wat betreft de consumenten zijn steeds meer huishoudelijke apparaten voorzien van een internetconnectie en komen er steeds meer apparaten op de markt die lichaamsfuncties, gedragingen en leefomstandigheden in kaart brengen. Verbeterde tools voor cloud computing, big data en analytics gaan de complexiteit

TIP

Ten aanzien van cybersecurity moet niet alleen de IT-afdeling paraat staan, maar ook de bewustwording bij het hogere management worden aangewakkerd aangezien alleen zij organisatie brede beslissingen mogen nemen. Via simulaties kunnen directieleden leren waar zij op moeten letten als er een cyberattack plaatsvindt.

van machine-to-machine communicatie verminderen. Dit wordt overgenomen door slimme IP-camera's die 365 dagen per jaar en 24 uur per dag volledig autonoom

TIP

BYOD en wearables zorgen voor toenemende beveiligingsrisico's. Een tip is om zakelijke en persoonlijke informatie op mobiele devices te scheiden. Dit beperkt de risico's, maar niet de gebruikerservaring. Verder geeft het bedrijven controle over de zakelijke datastroom tussen apps en devices en verhoogt het de productiviteit.

bedrijfsprocessen kunnen monitoren. Via bijbehorende videomanagementsoftware herkennen ze automatisch elke afwijkende gebeurtenis en wordt indien nodig zowel een beeld- als geluidsoptname doorgestuurd naar de verantwoordelijke productie-manager. Dit zal het vertrouwen van de gebruikers laten toenemen en nieuwe business modellen met een duidelijke Return on Investment zullen ontstaan. Tegelijkertijd zal de discussie doorgaan over wat 'persoonlijke informatie' is en in hoeverre overheden en bedrijven die mogen gebruiken. Mogelijk komen er zelfs wetten die het gebruik van dataverzamelingen gaan reguleren.

Mobility

Flexibel werken oftewel Mobility en de hybride infrastructuur (integratie tussen cloud en lokaal geplaatste software op een kantoor) hebben impact op de ondersteuning en het beheer van de IT-Infrastructuur en vragen om veel flexibiliteit. Naast de regierol van de servicedesk wordt 24x7 ondersteuning van cruciaal belang. Er wordt

namelijk altijd en overall gewerkt. Met flexibel werken als eis vervagen de grenzen van het bedrijfsnetwerk verder waardoor inzicht en controle over bedrijfskritische en privacygevoelige informatie een wettelijke vereiste wordt. Het monitoren van content op de 'network permitters' is niet langer afdoende.

Cloud

Clouddiensten zijn inmiddels dusdanig goed ontwikkeld dat eindgebruikers er op kunnen vertrouwen en het kunnen inzetten voor zakelijke doeleinden. In 2015 zullen meer bedrijven overgaan op cloud computing. Voordeel is dat software in de cloud makkelijk schaalbaar is, zowel nationaal als internationaal. Ook komt het bieden van cloudoplossingen tegemoet aan klantwensen om lage prijzen en regelmatige updates. Door informatie-intensieve processen te digitaliseren, kunnen de kosten met wel 90 procent worden verlaagd. Hybride modellen zullen ervoor zorgen dat organisaties een balans vinden tussen efficiënte en dataveiligheid. Een andere belangrijke trend is de transformatie van de werkplek. Daar gaan de kabels verdwijnen. Alles wordt draadloos, niet alleen de netwerkverbinding maar ook opladen, display en docken.

Apps

De komende vijf jaar gaan minder mensen kant-en-klare apps kopen. In plaats daarvan kiezen zakelijke gebruikers componenten van applicaties op basis van hun behoeften en integreren deze in een op maat gemaakte applicatie. Deze tendens heeft ook invloed op de IT-afdeling, nu steeds meer medewerkers uit de gehele organisatie invloed hebben op het IT-beleid en meewerken aan projecten.

Cybercrime

Cyberaanvallen worden steeds complexer en zwaarder, doordat deze geavanceerder worden en verbeterde ontwikkelingstechnieken en nieuwe data-exfiltratiemethoden gebruiken. Belangrijke doelwitten zijn onder andere MKB'ers (met meer en meer ransomware) en overheidsinstanties (het stelen van gevoelige informatie). Ook de dreiging gericht op bank- en betaalsystemen wordt groter. Daarnaast worden cybercriminelen agressiever richting smart devices zoals laptops en mobieltjes en de organisaties die deze data beheren. Bedrijven zullen dus betere maatregelen moeten nemen om hun data te beschermen. Het feit dat mobiel werken,

TIP

2015 staat in het teken van het Internet of Things, maar er zijn nog meer belangrijke drivers zoals wearables, robotics, quantified self, singularity, smart cities en 3D printing die onze fysieke omgeving versneld digitaliseren. Het slim en zinvol inzetten van deze nieuwe technologieën vraagt nieuwe creativiteit en samenwerkingsvormen waarbij strategische beslissingen over IT steeds meer door de business en de board genomen gaan worden. Hier liggen kansen voor kleinere en vaak nieuwe aanbieders.

BYOD en het Internet of Things steeds meer gebruikelijk beginnen te worden, maakt dit een nog grotere noodzaak. Hackers zullen dan de software aanvallen waarop deze devices draaien. Zij kunnen zichzelf mogelijk toegang verschaffen tot het bedrijfsnetwerk via de achterdeur, omdat devices die bij deze technologie gebruikt worden, niet worden gezien als 'computers' die regelmatig geüpdate worden. Een preventieve aanpak door onder andere continu te monitoren en het in realtime volgen van attacks levert waardevolle kennis op. Vervolgens zijn gerichte maatregelen te treffen.

Bron: Automatiseringsgids "ICT Trends 2015: Hoe ziet de markt het ICT landschap in 2015"

ROBOTS OP DE WERKVLOER

Robots worden al sinds langere tijd ingezet bij eenvoudig productiewerk in fabrieken zoals in de automobielenindustrie en andere industriële sectoren. Dankzij de verbeterde chiptechnologie kunnen robots steeds meer gespecialiseerde taken aan. Via camera's kijken we met ze mee terwijl ze op Mars monsters nemen of operaties zeer nauwkeurig uitvoeren. Robots die snel en makkelijk nieuwe taken leren worden steeds betaalbaarder. Hiermee neemt de kans dat ze massaal gaan doorbreken bij simpel productiewerk en eenvoudige zorgtaken verder toe.

Al 12,5 jaar lang

Een efficiëntere werkdag met Da's IT services

Roelof Dashorst is steeds op zoek naar slimmere oplossingen.

Waar gaat het naar toe? Hoe ziet de automatisering er straks uit? Software lokaal geïnstalleerd, of in de 'Cloud'? Wie zal het zeggen?

Twaalf en een half jaar vooruitkijken is ook voor ons best lang. Zeker in een tijd waarin de ontwikkelingen zich in een razend tempo afwisselen. Er wordt heel veel geschreven en er verschijnen dagelijks berichten op social media over nieuwe ontwikkelingen en mogelijkheden. Cloud is al ingeburgerd en niks nieuws meer. Feit is dat bedrijven graag in een stabiele omgeving een tiental jaren hun administratie voeren. Je stapt niet zomaar over naar een ander systeem of andere werkwijze. De enkele bekende merken in softwareland worden vaak aanbevolen door administratiekantoren en accountants. En deze adviseurs blijven ook vaak zelf lang bij eenzelfde merk. Administratief gezien is hier uiteraard niets mis mee. Maar hoe zit het aan de operationele kant van de zaak?

Kan het daar vaak niet nog slimmer en professioneler met minder inspanning?

Da's IT services vindt van wel! Na in 2003 als eerste reseller in Nederland van Mamut Software gestart te zijn, worden er na 12,5 jaar nog steeds bedrijven heel blij van het verbeteren en optimaliseren van werk- en samenwerkingsprocessen.

Overzicht

Stel je voor dat je als manager of directeur aan het eind van de dag of elk ander moment in de week met één druk op de knop overzicht kunt krijgen over de complete operationele en financiële status van



het bedrijf? Zonder hiervoor naar de accountant te hoeven bellen? Of stel je voor dat je het verkoopproces zo hebt ingericht in de software dat alle processen gekoppeld zijn en workflows zorgen voor de juiste vervolgstappen en tijdige signaleringen voor acties? Dat zou heel veel tijd besparen en inzicht geven.

Leads, organisaties, contactpersonen, offertes, taken, projecten, facturen, tickets en heldere rapportages altijd direct bij de hand? Dat is reeds meer dan 12,5 jaar de passie van Roelof Dashorst, eigenaar van Da's IT services, en ook de volgende jaren zal hij hier graag dagelijks z'n bed voor uit komen.

Steeds op zoek naar slimmere oplossingen is Da's IT services inmiddels ook partner geworden van het online CRM systeem Devuta.com. Een nieuw eigentijds fris en

intelligente bedrijfsoplossing met veel mogelijkheden. Zeer geschikt voor minimaal nog eens 12,5 jaar!

Al uw zakelijke tools in één online programma!

- Geen meerdere programma's meer nodig
- Tijdbesparend
- Gebruiksvriendelijk
- Veilig online
- Geen trainingen nodig.

Verrassend aan Devuta is dat het zo overzichtelijk is dat echt iedereen ermee aan de slag kan, zonder uitgebreide training en/of cursus. Instellingen maken het mogelijk de software geheel aan eigen wensen aan te passen. Ook geschikt voor tablet en apps voor smartphone beschikbaar. ■

Kijk voor meer informatie op www.dasit.nl/devuta of bel 0345-622210

Roelof Dashorst is sinds 2003 Eigenaar van Da's IT services bv en heeft vanuit de praktijk met SAP en Navision gekozen om MKB bedrijven te adviseren en ondersteunen bij het optimaliseren van hun werkdag. Met een pragmatische methodiek worden werkprocessen vertaald naar slimme automatiseringsoplossingen. Da's IT services blijft steeds op zoek naar een nog efficiëntere werkdag.

18X

Porsche Scene Live voor maar
€60,-



Ontvang 12 x Puur Porsche Magazine+ 6 reeds verschenen edities voor €60,-

PUUR Porsche magazine is het onafhankelijk maandmagazine voor elke Porsche liefhebber. Het blad staat boordevol met reportages over typen Porsches uit heden en verleden, techniek, onderhoud, tuning, interviews, races, evenementen en lifestyle.

www.puurpm.nl

12X

Great British Cars voor maar
€45,-



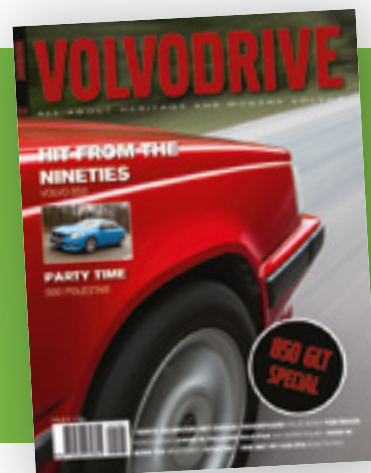
Ontvang 6 x Great British Cars + 6 reeds verschenen edities voor €45,-

Great British Cars is een onafhankelijk magazine voor de liefhebber van Engelse auto's. Wil je een jaar lang elke twee maanden Great British Cars ontvangen en ook nog eens 6 reeds verschenen edities cadeau krijgen, ga dan naar www.greatbritishcars.nl, vraag een abonnement aan en vul daarbij achter je naam de actiecode 12XGBC in.

www.greatbritishcars.nl

12X

Volvodrive Magazine voor maar
€45,-



Ontvang 6 x Volvodrive Magazine + 6 reeds verschenen edities voor €45,-

Volvodrive Magazine is het lijfblad voor de Volvo liefhebber. Wil je een jaar lang elke twee maanden Volvodrive Magazine ontvangen en ook nog eens 6 reeds verschenen edities cadeau krijgen, ga dan naar www.volvodrivemagazine.nl, vraag een abonnement aan en vul daarbij achter je naam de actiecode 12XVD in.

www.volvodrivemagazine.nl



Regionale specialisten

Ondanks het soms wat onzekere bestaan maken steeds meer professionals de overstap van medewerker in loondienst naar zelfstandig ondernemer, regionale specialist of zzp'er. Bedrijven maken graag, en steeds vaker, gebruik van hun expertise en diensten om zo hun kosten verder te kunnen flexibiliseren. De komende 12 maanden zullen wij u in ons magazine op de hoogte houden van alles wat er speelt rondom deze regionale specialisten. Of het nu gaat om hun expertise, de manier van bedrijfsvoering of hoe ze zich profileren op de zakelijke markt.

Na deze aftrap in onze zomer editie bieden wij de deelnemende specialisten ook de kans om zich kort te profileren of voor elke uitgave een tip aan te leveren. Deze tip kan bestemd zijn voor alle collega's, of juist voor alle ondernemers in de regio.

De rubriek 'regionale specialisten' verschijnt niet alleen print. Ook online hebben we een speciale rubriek op de website waar de deelnemende regionale specialisten te vinden zijn. Worden er door de deelnemende specialisten leuke tips of thema's aangedragen, dan plaat-

sen wij deze op de website en indien mogelijk ook in de nieuwsbrief.

Bent u als regionale specialist en/of zelfstandige actief? Wilt u zelf een bijdrage leveren en uzelf in de regio profileren? Dan is deze rubriek iets voor u!

FIFTH ADVOCATUUR BIJDT JURIDISCHE DIENSTVERLENING OP DRIE RECHTSGEBIEDEN:

1. Intellectuele Eigendom

Hoe bescherm ik mijn naam of product? Wat doe ik als iemand een product introduceert dat teveel lijkt op mijn product? Mag deze reclame? Fifth Advocatuur adviseert geregeld ondernemers over IE-bescherming. Ook heeft Fifth Advocatuur ruime ervaring met procederen op dit gebied.

2. Productregelgeving

Waar moet ik aan denken als ik een nieuw product introduceer? Hoe ga ik om met vragen van toezichthouders? Wat doe ik als mijn concurrent zich niet aan de productregels houdt? Fifth Advocatuur is gespecialiseerd in non-food warenwetgeving en levensmiddelenwetgeving en heeft unieke kennis over CE-markering.

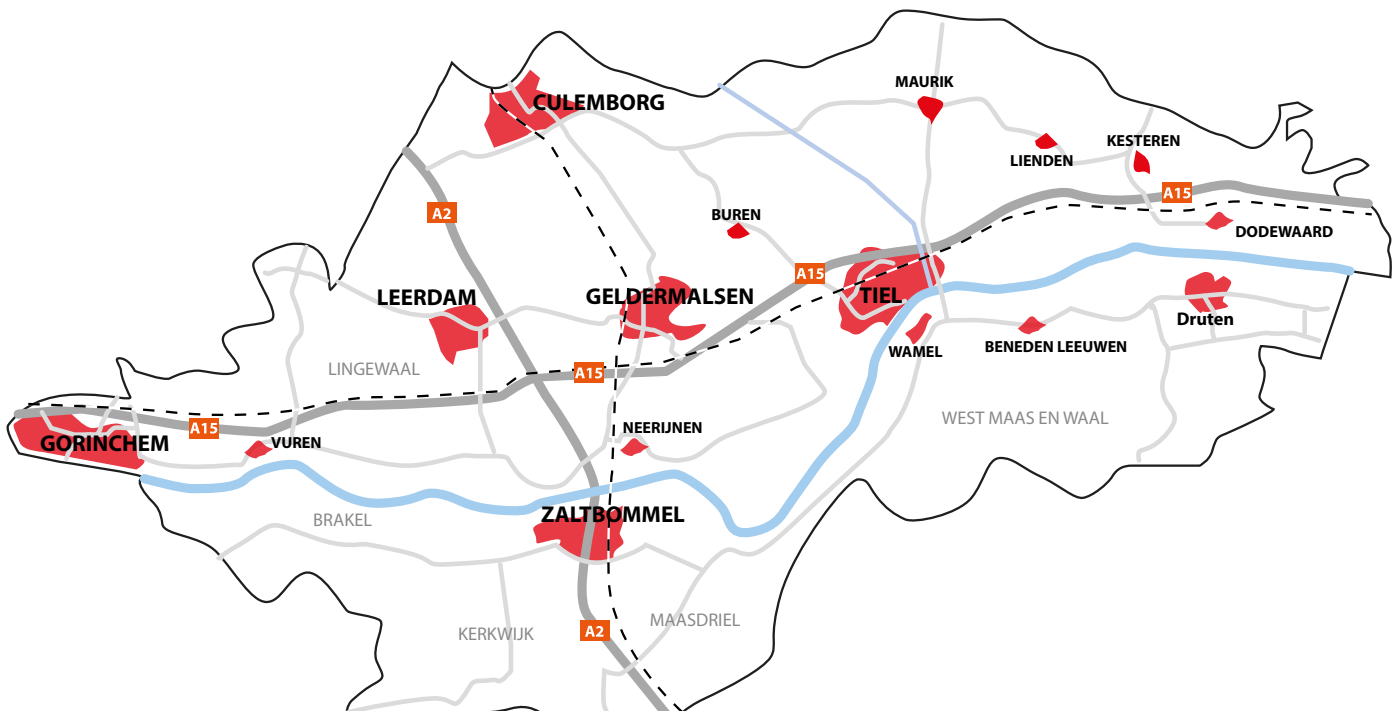
3. Handelsrecht

Dagelijks worden nieuwe verbintenissen aangegaan. Om risico's te beperken is het belangrijk om daarvoor een overeenkomst te laten opstellen of een controle op de overeenkomst te laten verrichten. Ook bij een stoeve samenwerking of beëindiging, begeleidt Fifth Advocatuur, maar schuwt zij een juridische procedure niet.

www.fifthadvocatuur.nl



Aanbevolen locaties



Restaurant Zalen De Twee Linden

Zandstraat 100
6658 CX Beneden-Leeuwen

T 0487-591234
E info@detweelinden.nl
W www.detweelinden.nl



(H)eerlijk Eten · Stijlvol Feesten · Luxe Overnachten

Meent 57 · 4141 AB Leerdam · T 0345-618 393
E info@hetoudeposthuys.nl · W www.hetoudeposthuys.nl



Van der Valk Hotel Tiel

Laan van Westroyen 10
4003 AZ Tiel
T 0344 - 62 20 20

F 0344 - 61 21 28
E tiel@valk.com
W www.hoteltiel.nl



Gasterij "de Os en het Paard"

Deilsedijk 73-75
4158 EG Deil

T 0345-651 613
E info@osenpaard.nl

Koetshuis de Betuwe

Ontmoeten in huiskamersfeer in hartje Betuwe

Bij Koetshuis de Betuwe vertoeft u heerlijk in een gezellige huiskamersfeer voor een vergadering, presentatie, workshop, kantoorwerkzaamheden etc.

Koetshuis de Betuwe is een ideale kleinschalige en gezellige locatie in de Betuwe dicht bij de A15 en op een steenworp

afstand van de A2 (knooppunt Deil) Parkeergelegenheid is aanwezig (zonder parkeerkosten). U parkeert aan de Schoolstraat in Meteren. De ingang van het Koetshuis is gelegen in de Schoolstraat.

U kunt online via de contactpagina reserveren. Wij nemen zo spoedig mogelijk contact met u op. Wij staan altijd open voor eventuele andere wensen. ■

KOETSHUIS DE BETUWE

Rijksstraatweg 65 - 4194 SK Meteren
06 22493317 - info@koetshuisdebetuwe.nl
www.koetshuisdebetuwe.nl





Primeur:

Eerste BOB Midden Nederland businessmagazines

Wilt u meer weten over BOB of lid worden? Neem dan contact op met BOB-organisator Danny Toonen, 024-3503240/06-54913037, danny@vanmunstermedia.nl of kijk op www.bobmiddennederland.nl.



Alle foto's en filmpjes van de BOB-borrels zijn te bekijken op www.bobmiddennederland.nl. Gebruikt u een smartphone om de site te bekijken, dan krijgt u bij het bezoeken van de website direct de melding met de vraag of u van de mobiele website gebruik wilt maken.

Op 8 juni vond de allereerste gezamenlijke BOB Midden Nederland plaats van de regiomagazines Vallei Business, Utrecht Business en Rivierenland Business bij restaurant RUIG in Utrecht. Rivierenland Business blikt terug op een zeer geslaagde avond.

Benjamin Engels van Recruit a Student Personeelsdiensten trapt af met een presentatie over de Wet Werk en Zekerheid. Zo vertelde hij dat sinds 1 juli geen proeftijd meer mogelijk is in arbeidsovereenkomsten voor bepaalde tijd voor zes maanden of korter en dat een tijdelijke arbeidsovereenkomst van zes maanden of langer niet automatisch afloopt na de einddatum. Ook belichtte hij Recruit a Student. De database van Recruit a Student, gevuld met HBO'ers en universitaire studenten is volgens Engels een van de meest uitgebreide en doorgeselecteerde groep werkstudenten.

Ontslagrecht

Vervolgens nam Jan Willem Menkveld van Menkveld advocatuur het stokje over. Menkveld is sinds 1996 advocaat en heeft ervoor





BOB Rivierenland Business maakt onderdeel uit van Rivierenland Business; een on/offline platform voor ondernemers uit Rivierenland.
www.Rivierenlandbusiness.nl



gekozen om zich te specialiseren op het gebied van het arbeidsrecht en het ambtenarenrecht. Hij wist de zaal te boeien door zijn presentatie over het nieuwe ontslagrecht. Zo vertelde hij dat de proeftijd schriftelijk moet worden overeengekomen en voor beide partijen even lang zijn. Ook benadrukte hij dat een non-concurrentiebeding alleen schriftelijk kan worden overeengekomen met een meerderjarige werknemer en de arbeidsovereenkomst is aangegaan voor onbepaalde tijd.

Biologische gerechten

Vervolgens was er een walking dinner, waarbij biologische gerechten, steaks en hamburgers de boventoon voerden. De avond werd afgesloten door standup comedian Tom Slingting die al snel de lachers op zijn hand kreeg. Met een aparte, verhelderende blik keek hij samen met het publiek naar de alledaagse dingen en schetste daarbij diverse hilarische en herkenbare situaties.

De organisatie blikt terug op een succesvolle BOB Midden Nederland. Op 21 september komt er een vervolg van de gezamenlijke BOB bijeenkomst bij Kookmeesters in Utrecht. U kunt zich opgeven via de website: www.bobmiddennederland.nl

Noteer in uw agenda!

Utrecht Business, Rivierenland Business en Vallei Business organiseren op maandag 21 september aanstaande een actieve, culinaire en interessante netwerkbijeenkomst bij de Kookmeesters te Utrecht. Deze Business Ontmoet Business (BOB)-Borrel staat geheel in het teken van samenwerken! We gaan namelijk samen koken.

Tussn 17.00 en 18.00 uur wordt u verwelkomd met een welkomstdrankje op het onderstaande adres: Kromme Nieuwegracht 18 te Utrecht.

Heeft u nog vragen of opmerkingen? Neem dan vrijblijvend contact op met één van de BOB-organisatoren; Danny Toonen: danny@vanmunstermedia.nl of Kathy van der Horst: Kathy@vanmunstermedia.nl

Voor meer informatie over Kookmeesters: www.kookmeesters.nl



NOG GEEN BOB-LID?

Iedereen mag eenmalig kosteloos deelnemen (welkomstdrankje en diner zijn altijd inbegrepen). Heeft u dat al eens eerder gedaan? Neem ook dan contact op met één van de BOB-organisatoren en zij zullen u vrijblijvend informeren over de mogelijkheden.

Meld u snel aan via: www.bobmiddennederland.nl! (BOB-leden hebben uiteraard voorrang en kunnen zich te allen tijde inschrijven).

Ongelimiteerd genieten De Mitsubishi Outlander PHEV Limited Edition

Rijk uitgerust met o.a.

- Dual-zone climate control met elektrische verwarming en standkachel
- Rockford Fosgate premium audiosysteem • Zwartlederen bekleding
- Mitsubishi Multi Communication System met navigatie
- Ook verkrijgbaar in: Orient Red en Tanzanite Blue
- Achteruitrijdcamera • Mitsubishi Remote Control

Alléén in 2015 nog met 7% bijtelling

Vanaf
€ 43.990,-

Exclusief bijkomende kosten à € 1.463,70

Lease v.a. € 599,-*



Brandstofverbr.: 1,9 l/100km
CO₂-uitstoot: 44 g/km

Kardol Autobedrijf

Stephensonstraat 21, 4004 JA Tiel, T. 0344 - 63 05 00

www.auto-kardol.nl



Drive@earth

* Leasen via Mobiel+ Leasing, tarief is excl. BTW en brandstof o.b.v. Operational Lease, 60 vmnd, 20.000 km/jr. Prijs incl. BPM/BTW, tenzij anders vermeld, excl. recyclingbijdrage, kosten rijklaarmaken af-Amstelveen. Afgebeeld model kan afwijken van de standaardspecificaties. De Mitsubishi Outlander PHEV wordt geleverd met 5 jaar Multigarantie/ Mitsubishi Assistance Package. Imp.: MMSN B.V., Amstelveen, contact@mmsn.nl. Wijzigingen voorbehouden.



RIVIERENLAND

GREEN EN FUNTESTDAG





Snel, imposant en mileubewust



Op donderdag 25 juni vond de jaarlijkse Green en Funtestdag van Rivierenland Business plaats. Testrijders konden gedurende deze dag de capaciteiten van een aantal nieuwe modellen van bekende merken uitvoerig testen. Duidelijk werd dat milieuvriendelijke auto's allang het stoffige imago voorbij zijn en dat snel, imposant en milieubewust uitstekend samen kunnen gaan.

FOTOGRAFIE MARCEL KRIJGSMAN



DEELNEMERS:

- Wilma Donk - Le Grappillon Kwaliteitswijnen
- Erik Vermaat - 12CU
- Cecle Oerlemans - CCS
- Martin Meijders - TêGÉTêl BV
- Marc Spronk - BSFA
- Pieter Elias Elias - Wagenpark Advies
- Mathé van Heeswijk – Zoloto BV
- Jacqueline de Rooij – Moods & Food
- Karen de Bondt - DE BONDT PROJECTREGIE
- Jurgen Albers - Jean Heyboek BV
- Tom Metz - Bastaproducer
- Jaap van Duin - Frans van den Hoogen
- Hans Folmer - Particulier(Pensionado's)
- Maikel Martnes - 2 Twitit



DEALERS:

- Visscher Tiel
- Ruttchen Tiel/Gorinchem
- Mulders Tiel
- Porsche Centrum Gelderland
- De Waal Autogroep

LOCATIES:

- La Provence Zaltbommel
- De Goudreinet Kesteren
- Sport & Fitness Geldermalsen
- Herberg de Engel Dodewaard
- Kasteel Ophemert





'Een fijne auto die sterk en stabiel overkomt en netjes is afgewerkt.'



AUDI A3 E-TRON

DEALER: DE WAAL AUTOGROEP
AFGEVAARDIGDE TIJDENS TESTDAG: ANNEROOS NIGTEN

Hans Folmer: "Deze Audi oogt als een vlot model met een lage instap. De auto heeft een verrassend soepele automaat met sportieve prestaties."

Jaap van Duin: "Een fijne auto die sterk en stabiel overkomt en netjes is afgewerkt. De prijs is wat duurder ten opzichte van mijn Golf, maar daar krijg je een ruime wagen voor terug."

Martin Meijers: "De A3 e-tron is een comfortabele auto met een complete uitrusting. Vanwege de uitstraling en efficiëntie kan ik deze Audi zeker aanbevelen."

Tom Metz: "Ik vind het een stabiele auto met een prima afwerking. Echte Duitse degelijkheid. De auto is lekker fel bij inhalen."

Wilma Donk: "Een auto die lekker rijdt met een goede wegligging, optrekvermogen en een goed zicht op de weg. Voor de liefhebbers een sportieve en snelle auto."

Maikel Martens: "Deze auto rijdt in een woord geweldig een heeft een goede wegligging en trekt in de sportstand snel op. Het is een Audi die qua prijs aan alle eisen voldoet."

Eric Vermaat: "Een degelijke snelle, niet opvallende auto. De prijs vind ik persoonlijk iets aan de hoge kant, maar daar heb je wel een auto voor die snel en wendbaar is."



SPECIFICATIES

Merk: Audi	Vermogen: 204 pk	Verkoopprijs: € 40.845,-
Model: A3 Sportback	Koppel: 350 nm	Leaseprijs : Vanaf € 659,-
Type: E-tron PHEV Ambition	Verbruik: 1 op 58,8	Bijtelling: 7 %
Pro Line plus 7%	Acceleratie (0 tot 100): 7,6 sec	Vanaf prijs: € 39.700,-
Transmissie: S-tronic Automaat	Topsnelheid: 222 km/h	Info: Kijk voor meer informatie
Cilinderinhoud: 1.395 cc	Uitrusting: panorama glasdak, parkeerhulp plus, Audi connect	op www.audidewaal.nl



'Ik had niet anders verwacht van VW. Een auto die snel is en super rijdt.'



VOLKSWAGEN GOLF GTE

DEALER: DE WAAL AUTOGROEP
AFGEVAARDIGDE TIJDENS TESTDAG: ANNEROOS NIGTEN

Jurgen Albers: "Een degelijke typische Volkswagen die soepel rijdt en mooi is afgewerkt. De auto is wel wat aan de prijs, maar als zakelijke auto hoeft dat geen probleem te zijn."

Wilma Donk: "De auto is wat duurder in aanschaf, maar gezien de bijtelling van nu nog 7% is deze auto voor de zakelijke markt heel interessant. Hij rijdt lekker soepel."

Mathé van Heeswijk: "Een leuke automaat die volledig is uitgevoerd. De auto maakt een degelijke indruk."

Pieter Elias: "Deze Golf GTE vind ik een zakelijke sportieve auto, die bovendien fiscaal nu nog interessant is."

Tom Metz: "Ik had niet anders verwacht van VW; een auto die snel is en super rijdt. De auto is op alle fronten mooi en degelijk afgewerkt. Echt een auto voor de sportieve rijder."

Pieter Vos: "In een woord een nette en stille auto die voor een hybride (240 pk) best veel pit heeft. De auto oogt sportief en wordt zeer compleet geleverd."



SPECIFICATIES

Merk: Volkswagen
Model: Golf GTE
Type: 204 pk 7% bijtelling!
Transmissie: DSG Automaat
Cilinderinhoud: 1.395cc
Vermogen: 204 pk

Koppel: 350 Nm
Verbruik: 1 op 66,7
Acceleratie (0 tot 100): 7,6 sec
Topsnelheid: 217 km/h
Uitrusting: 18" lmv, achteruitrij-camera, Executive plus pakket

Verkoopprijs: € 41.450,-
Leaseprijs : Vanaf € 569,-
Bijtelling: 7 %
Vanaf prijs: € 37.950
Info: www.dewaalautogroep.nl



OPEL ADAM ROCKS

DEALER: MULDER'S AUTOBEDRIJVEN

Pieter Elias: "Een auto die voor mij hip, origineel, chique en exclusief is. Dankzij de ruigere aankleding is de auto minder guitig en elegant, maar juist dapper en zelfverzekerd."

Pieter Vos: "Een grappige leuke auto die voor 2 personen voldoende ruimte biedt en een lekker schuifdakje heeft. Zelf zie ik me er niet in rijden, maar wel een jonge sportieve meid."

Marc Spronk: "Ik ben verrast over het comfort en wegligging. Daarbij heeft deze auto een sportieve soepele 1.0 turbo motor die goed optrekt."

Jurgen Albers: "De Opel Adam is een leuk model en lijkt een beetje op een speelgoedauto. Een fun-auto met een complete uitrusting."

Maikel Martens: "Een mooie kleine auto die erg goed stuurt en strak op de weg ligt. Het open dak dat slechts in 5 seconden te openen is, is ideaal."

Mathé van Heeswijk: "Een leuke fun-auto die goed is uitgevoerd met opvallende lederen bekleding. Hij is veelzijdig en comfortabel en ook nog eens zuinig."

'Een auto die voor mij hip, origineel, chique en exclusief is.'



SPECIFICATIES

Merk: Opel
 Model: Adam
 Type: 1.0 TURBO Rocks Favourite
 Transmissie: Handgeschakeld (6 versnellingen)
 Cilinderinhoud: 1.0
 Vermogen: 66KW / 90PK

Koppel: 170NM / 1.800-3.700 tpm
 Verbruik: (1 op 22)
 Acceleratie: (0 tot 100km/u)
 11,9 sec
 Topsnelheid: 180 km per uur
 Uitrusting: Swing Top dak, Intel-lilink Pakket, Park Pilot Achter, 17"
 Lichtmetalen Velgen, Brandy Half

Lederen Bekleding, Bluetooth, Climate Control.
 Verkoopprijs: € 21.228,-
 Leaseprijs: € 404,85 (full operational, obv. 30.000 p/jr, 4 jaar, excl. btw)
 Vanaf Prijs: € 18.495,-
 Informatie: www.mulders-gm.nl



PORSCHE PANAMERA

DEALER: PORSCHE CENTRUM GELDERLAND

Hans Folmer: "Wauw, wat een blikvanger. Een lekkere dikke bak met een mooie styling die zeer soepel rijdt. In een woord een sportieve kanjer."

Jaap van Duin: "Het rijgedrag van de Panamera is zeer stabiel. De auto maakt een veilige indruk en is mooi afgewerkt. Hoewel het geen goedkope auto is, krijg je veel waar voor je geld."

Martin Meijers: "Een op en topauto die strak stuurt en een perfecte uitrusting heeft met fijne stoelen. Wel zou ik slecht slapen als de auto voor mijn deur staat."

Maikel Martens: "In een woord geweldig. Ik heb nog nooit in zo'n gave auto gereden. Voor mij is het een racewagen die als een ruimteschip over de weg vliegt."

Eric Vermaat: "De Panamera rijdt voor zo'n zware auto voortreffelijk en is niet vergelijkbaar met een 911. De prijs voor een dergelijke bolide waar je ook lange afstanden mee kunt rijden, is goed."

Cecle Oerlemans: "Wat een fantastische auto qua rijgedrag en wegligging. Als je genoeg geld hebt, zeker een auto om aan te schaffen, want ik beseft dat de Panamera niet zomaar een auto is."

Marc Spronk: "Mooie stoere, comfortabele en luxe wagen, waarmee je al gauw te snel rijdt. De Panamera geeft bovendien veel status."

'In 1 woord geweldig. Ik heb nog nooit in zo'n gave auto gereden.'



SPECIFICATIES

Merk: Porsche
Model: Panamera
Type: S E-Hybrid
Transmissie: Automaat
Cilinderinhoud: 2.995 cc

Vermogen: 416 pk gecombineerd
Koppel: 440 nm
Verbruik: 1 op 32,3
Acceleratie (0 tot 100): 5,5 sec
Topsnelheid: 270 km/u

Vanaf € 110.100,-
Info:
www.porschecentrumgelderland.nl



De nieuwe GLE Coupé.

De GLE Coupé is het nieuwste model in de SUV-range van Mercedes-Benz. Kenmerkend is het dynamische design van een coupé in combinatie met de sportieve eigenschappen van een SUV. De verschillende onderstelafstemmingen en rijprogramma's maken de GLE Coupé een zeer veelzijdige auto; zowel geschikt voor een comfortabele lange reis als voor het rijden op off-road-terrein. De GLE Coupé is nu al te bestellen bij Rüttchen Autowereld.

Meer weten over de GLE Coupé? Kijk op www.ruttchen.nl of kom bij ons langs.

Gecombineerd verbruik: GLE Coupé: 7,2 - 11,9 l/100 km, 13,8 - 8,4 km/l.
CO₂-uitstoot: 180 - 278 g/km. U rijdt al een GLE Coupé vanaf € 87.995,-
incl. BPM en BTW en excl. recyclingbijdrage en kosten rijklaar maken.
Voor kosten en leveringsvoorwaarden zie www.ruttchen.nl.



Mercedes-Benz
The best or nothing.

Rüttchen
Autowereld

Rüttchen Tiel, Kellenseweg 28, 4004 JD Tiel, tel. 0344 - 74 41 00.
Ruttchen.nl, customersupport@ruttchen.nl

ZOEKT U VERKOELING?

**Onze airco's bieden één
oplossing voor meerdere ruimtes,
van slaapkamer tot kantoor.**



Nu met
***GRATIS**
WIFI-besturing
door middel van uw
mobiele telefoon!

OOK VOOR ANDROID TELEFOONS
*informeer naar de voorwaarden
bij één van onze adviseurs



VAN KEMPEN
AIRCO-CENTRE

koelen/verwarmen
zuiveren/ventileren
bevochtigen/ontvochtigen
Klimaatbeheersing

WWW.AIRCOCENTRE-TIEL.NL • T 0344 - 65 05 20



MERCEDES C350 HYBRIDE

DEALER: RUTTCHEN TIEL

Hans Folmer: "De frontzijde van deze C350 is imponerend. De auto rijdt zeer stabiel en beschikt over allerlei waarschuwingssystemen die de veiligheid vergroten."

Jaap van Duin: "Deze Mercedes biedt een schitterend comfort en veel veiligheid. Het is een luxe auto die lekker en gemakkelijk rijdt tegen een eerlijke prijs."

Jurgen Albers: "Als je luxe wilt rijden en weinig bijtelling wilt hebben, is dit de geschikte auto."

Wilma Donk: "Ik heb de C350 ervaren als een chique en robuuste auto die zeer vast op de weg ligt. Weliswaar kost hij wat,

maar met het comfort en de veiligheid die deze auto biedt, is hij zijn prijs wel waard."

Mathé van Heeswijk: "In een woord een superauto die bovendien zeer luxe is uitgevoerd. Echt een auto voor de zakenman die een representatieve auto wil."

Eric Vermaat: "De auto kost relatief veel geld, maar voor de zakenman die veel rijdt is het een uitermate geschikte auto."

Cecle Oerlemans: De C350 vind ik een zeer comfortabele auto met fijne stoelen. Mercedes heeft heel veel aandacht besteed aan de veiligheid zoals waarschuwing afstand en rijstrookwissel."

'Deze Mercedes biedt een schitterend comfort en veel veiligheid.'



SPECIFICATIES

Merk: Mercedes
Model: C 350
Type: E-Plugin Hybrid
Transmissie: 7G-Tronic Plus
Cilinderinhoud; 1991 cm
Vermogen: 205 KW/297 PK

Koppel: 600Nm
Verbruik: 11 KW/h(31 km) -
2.4 l/100km
Acceleratie: 6.2 o/100km/h
Topsnelheid: 250km/h
Verkoopprijs: vanaf € 57.995.-

Leaseprijs: vanaf € 839.- p/m
Informatie:
Ruttchen Tiel/ Gorinchem
www.ruttchen.nl/
customersupport@ruttchen.nl

Voor leaserijders die kunnen rekenen!

20%
bijtelling

De nieuwe Hyundai i30
1.6 CRDi Business Edition

Netto bijtelling*
vanaf €164,- p.m.

Vanaf €23.495,-



- Navigatiesysteem met achteruitrijcamera en Bluetooth-carkit
- Volautomatische airconditioning
- 15-inch lichtmetalen velgen

20%
bijtelling

De nieuwe Hyundai i40
Wagon 1.7 CRDi Business Edition

Netto bijtelling*
vanaf €220,- p.m.

Vanaf €31.495,-



- Navigatiesysteem met achteruitrijcamera en Bluetooth-carkit
- Volautomatische airconditioning
- 16-inch lichtmetalen velgen

VISSCHER HYUNDAI TIEL
Zuiderhavenweg 7, Tiel, tel. 0344-760040
visscher.hyundai.nl

 NEW THINKING.
NEW POSSIBILITIES.



Gecombineerd brandstofverbruik: 3,6 – 4,2 (l/100 km) / 27,7 – 23,8 (km/l); CO₂ – emissie: 94 – 110 (g/km). Uitstoot is afhankelijk van gebruik. Uitstoot- en brandstofverbruikgegevens zijn gebaseerd op tests die zijn uitgevoerd volgens Europese Verordening 715/2007/EEG.

GENOEMDE PRUZEN VAN DE MODELLEN ZIJN INCL. BTW&BPM EN EXCL. KOSTEN RIJKLAAR MAKEN, METALLIC LAK, LEGES EN RECYCLINGBIJDRAGE. AFGEBEELDE MODELLEN KUNNEN AFWIJKEN VAN STANDAARD UITVOERING. DRUK- EN ZETFOUTEN VOORBEHOUDEN. ZIE VOOR KOSTEN EN VOORWAARDEN WWW.HYUNDAI.NL OF VRAAG ERNAAR IN DE SHOWROOM. *OBV 42% INKOMSTENBELASTING.



'Een auto zowel geschikt voor zakelijk gebruik als ruime gezinsauto.'



HYUNDAI I40 WAGON

DEALER: VISSCHER HYUNDAI TIEL
AFGEVAARDIGDE TIJDENS TESTDAG: BASTIAAN WALINGA

Hans Folmer: "Een royale wagen met standaard veel praktische snufjes. Een prima reisauto die interessant is voor de zakelijke markt."

Martin Meijers: "Een mooie zakelijke auto die goed presteert met een concurrerende prijs. Een auto zowel geschikt voor zakelijk gebruik als ruime gezinsauto."

Maikel Martens: "Deze Hyundai diesel rijdt erg lekker en comfortabel. De motor maakt weinig geluid. Voor de prijs krijg je een ruime degelijke auto."

Pieter Elias: "Zeer nette auto die representatief en stijlvol is. Een auto waarmee je in de zakelijke markt voor de dag kunt komen."

Karen de Bondt: "Een lekker soepel rijdende auto met veel beenruimte. Ook de afwerking en de uitrusting is prima."

Cecle Oerlemans: "Ik kan deze auto zeker aanbevelen als een betaalbare luxe uitgevoerde auto met veel extra's."

Pieter Vos: "Een ruime, representatieve, complete, netjes afgewerkte auto. Met maximaal 1.719 liter aan bagageruimte kan met deze vijfdeurs wagon het nodige worden verstouwd."

Marc Spronk: "Mooie gezinsauto die soepel rijdt en goed is afgewerkt. De ruimte van deze auto heeft mij verrast."

SPECIFICATIES

Merk: Hyundai
 Model: i40 Wagon
 Type: 1.7 CRDi 116 B
 Business Edition
 Transmissie: Handgeschakeld
 Cilinderinhoud: 1685 cc

Vermogen: 116 pk
 Koppel: 277 / 1250-2500
 Verbruik: 1 op 23,8
 Acceleratie (0 tot 100): 12,6 sec
 Uitrusting: Navigatie met achteruitrijcamera, dual zone Climat control, cruise control, elektrisch

verstelbare bestuurdersstoel, verwarmde voorstoelen en stuurwiel.
 Topsnelheid: 190 km/h
 Verkoopprijs: € 31.495,-
 Leaseprijs: € 746,- (20% Bijtelling)
 Vanaf prijs: € 29.995,-
 Informatie: www.visscher.nl



'Een kekke auto die representatief oogt en veel comfort biedt, ook achterin.'



CITROËN C4 CACTUS

DEALER: VISSCHER CITROËN CULEMBORG
AFGEVAARDIGDE TIJDENS TESTDAG: LUKK DE GANS

Jaap van Duin: "De Cactus rijdt lekker en comfortabel. Verder een fijne prettige auto met een goede prijs/kwaliteitsverhouding."

Jurgen Albers: "De Cactus scoorde bij mij bovenverwachting goed. De auto rijdt lekker rustig. Daarbij is prijs gunstig. Je krijgt veel auto voor het geld."

Mathé van Heeswijk: "Een allround familie-auto die prima rijdt. Het is een praktische auto met veel opties."

Pieter Elias: "In een woord een leuke, originele praktische auto die tegen een gunstige prijs verkrijgbaar is."

Tom Metz: "Ik was verrast door deze auto. De ruimte is prima en de wagen stuurt goed. Het is een auto geschikt voor zowel lange als korte afstanden."

Karen de Bondt: "Een kekke auto die representatief oogt en veel comfort biedt ook achterin. De prijs lijkt me redelijk. Een erg leuke auto die ik zeker kan aanbevelen."

Eric Vermaat: "De eerste indruk is heel goed. De Cactus rijdt prima. Ik was bang dat deze auto te Frans zou rijden. Voor de prijs krijg je een aparte auto met een bijzonder interieur."

SPECIFICATIES

Merk: Citroën	Koppel: 254 nm	systeem, Parkeersensoren, Regensensor.
Model: C4 Cactus	Verbruik: 1 op 32,3	Verkoopprijs: € 19.599,-
Type: BlueHDI 100 Business	Acceleratie (0 tot 100): 10,7 sec	Leaseprijs : Vanaf € 457, -
Transmissie: Handgeschakeld	Topsnelheid: 184 km/h	Vanaf prijs: € 20.690, -
Cilinderinhoud: 1.560 cc	Uitrusting: Achteruitrijcamera, Climate control, Navigatie-	Informatie: www.visscher.nl
Vermogen: 100 pk		

TE
HUUR



WAARDENBURG KOEWEISTRAAT 8

• Strategisch gelegen op bedrijvenpark Slimwei, pal aan de A2 ('s-Hertogenbosch-Utrecht-Amsterdam) afrit (nr 16) • Optimale bereikbaarheid en daarom als vestigingslocatie zeer aantrekkelijk voor zowel regionale als landelijk opererend ondernemingen • Modern, onder architectuur gerealiseerd kantoor-gebouw • Zeer multifunctioneel en flexibel indeelbaar • Ruim opgezette entree • Vanuit deze entree worden de verdiepingen ontsloten door een centraal trappenhuis en liftinstallatie • De kantoorvloeren/ruimten variëren in oppervlakte van 344 m² tot 793 m² • Totaal beschikbaar 2.201 m² • De begane grond is tevens geschikt voor een alternatieve invulling zoals showroom- of magazijnruimte • Twee overheaddeuren op maaiveld • De zelfstandige etages zijn volledig gestoffeerd en ingedeeld met hoogwaardige (flexibele) scheidingswanden • Professionele bedrijfskeuken op eerste verdieping • Gecombineerde koel-/verwarmings-/ventilatie-installatie (per vertrek regelbaar) • Parkeren op eigen afgesloten parkeerterrein • Per direct beschikbaar.

TE
HUUR



WAARDENBURG KOEWEISTRAAT 12

• Gelegen op zicht pal aan de A2 (afslag 16) • Op bedrijvenpark Slimwei • Vrijstaand complex met bedrijfs-/magazijnruimte van 1.050 m² • Voorgelegen kantoorruimte in 3 bouwlagen, totaal groot 750 m² • Parkeren op eigen terrein • Oorspronkelijk gebouwd door projectinrichter met gevoel voor design • Goede ontsluiting middels 2 overheaddeuren aan de achterzijde van het complex • Aangrenzend gelegen ruim buitenterrein • Ook in delen te huur vanaf 250 m² kantoorruimte en 525 m² bedrijfsruimte • Per direct beschikbaar.

TE
HUUR



TIEL KERSENBOOGERD 11

• Strategisch gelegen op kantorenpark Westroijen, pal aan de A15 • Optimale bereikbaarheid • Aantrekkelijk gebied voor zowel regionale als landelijk opererende kantoorgebruikers • Uniek en zelfstandig kantoor-gebouw • Opgetrokken in 3 bouwlagen met 2 volwaardige entrees • Deelverhuur mogelijk v.a. 270 m² • Turn-key opleveringsniveau (incl. datavoorziening met patchkast en glasvezelaansluiting) • Koeling middels regelbare splitunits • Instelbare convectoren • Eigen sanitair per etage • Parkeren op eigen terrein • Flexibele voorwaarden en scherpe huurprijs.

ALLE GEMENDE PRJZEN DIENEN VERMEERDERS TE WORDEN MET BTW ALLE GEMENDE MITTAGES ZIJN ALTJD AFGEROND EN BETREFFEN DE VERHUURBAAR OF VERKOOPBAAR OPPERVLAKTE.



RSPMAKELAARS 'S-HERTOGENBOSCH C.V., KONINGSWEG 66, POSTBUS 375, 5201 AJ 'S-HERTOGENBOSCH
TEL (073) 64 88 750 • FAX (073) 64 88 755 • INFO@RSPMAKELAARS.NL • WWW.RSPMAKELAARS.NL

RSP
MAKELAARS

FAST FORWARD IN ZAKELIJK VASTGOED

RSP
MAKELAARS

ONZE SPECIALITEIT: DE AMBACHTELIJKE FRANSE KEUKEN EN HUISELIJK DINEREN



Aan de rand van de oude binnenstad van Zaltbommel, bij de ingang van de historische stadswallen, vindt u 'La Provence'. Dit restaurant van Luc van Iersel is gevestigd in een monumentale villa uit 1860. In de zomer is het goed toeven op het intieme terras onder de druivenranken en linden.

Het restaurant met elf tafels op de begane grond, ademt een warme sfeer. Op de eerste verdieping is een luxe zaal voor besloten gezelschappen of zakelijke bijeenkomsten. Daarvoor zijn alle faciliteiten aanwezig. Op een steenworp afstand kunt u gratis parkeren.

Sinds jaar en dag is 'La Provence'
een begrip in Zaltbommel en omgeving

RESTAURANT LA PROVENCE

Gamerschestraat 81 * 5301 AR Zaltbommel * Tel: 0418-514070
info@la-provence.nl * www.la-provence.nl