



NOORD-LIMBURG

REGIONAAL ZAKENMAGAZINE | JAARGANG 10 | NUMMER 5 | NOVEMBER 2016

BUSINESS®

Coverstory Hotel Maashof

Ideale omgeving voor zakelijke bijeenkomsten



De risico's van leegstand

Bedrijfswagentestdag

Van bestelwagens tot werkpaarden

Probeer de Mercedes-Benz Citan, Vito of Sprinter nu geheel vrijblijvend!

Met Proeflease kunt u een Mercedes-Benz bestelwagen geheel vrijblijvend zes maanden lang testen tegen een zeer aantrekkelijk leasetarief. Kijk voor meer informatie op www.smeets-autogroep.nl/proeflease of kom langs!



SMEETS
AUTOGROEP

Beste Dealer



Smeets Mercedes-Benz Eindhoven Steenoven 17 tel. 040 - 249 89 00 Bestel- en vrachtwagens	Smeets Mercedes-Benz Venlo Tasmanweg 6 tel. 077 - 207 99 00 Bestel- en vrachtwagens	Smeets Mercedes-Benz Ittervoort De Sondert 2 tel. 077 - 207 99 10 Personen-, bestel- en vrachtwagens	Smeets Mercedes-Benz Maastricht Australiëstraat 4 tel. 0475 - 39 99 00 Personen-, bestel- en vrachtwagens	Smeets Mercedes-Benz Heerlen Akersteenweg 10 tel. 043 - 350 99 00 Personen-, bestel- en vrachtwagens	Smeets Mercedes-Benz Heerlen Handelsstraat 2 tel. 045 - 560 99 00 Personen-, bestel- en vrachtwagens	Smeets Mercedes-Benz Used 1 Ittervoort Australiëstraat 4 tel. 0475 - 39 99 00 Used 1 Bestelwagens
---	--	---	--	---	---	---

Uw officiële Mercedes-Benz dealer. www.smeets-autogroep.nl, info@smeets-autogroep.nl

VOORWOORD



Organiseren

De afgelopen periode heb ik samen met mijn collega's flink wat netwerkbijeenkomsten mogen bezoeken. Tijdens de Ondernemers Vakdagen in Venray hebben we wederom leuke nieuwe contacten opgedaan en bijgepraat met bekenden. En ondertussen blijven we ook veel tijd steken in onze eigen Business Ontmoet Business bijeenkomsten. Op 28 september konden de deelnemers die nieuwe horecalocatie Bruiz in Maasbree bekijken. En op donderdag 11 november waren we te gast bij Parkhotel Horst. Maar ook onze bedrijfswagentestdag was met mooie auto's en enthousiaste dealers en testrijders wederom een succes.

Inmiddels zit ik alweer op kantoor met drie deadlines, maar denk ik wel met veel plezier terug aan al die bijeenkomsten van Noord-Limburg Business die ik sinds 2009 mee heb mogen maken. En binnenkort in december komt daar nog een hele mooie Business Ontmoet Business bijeenkomst bij. Wellicht zie ik u daar!

Met vriendelijke groet

Sofie Fest

Hoofdredacteur Noord-Limburg Business

Sofie@vanmunstermedia.nl



Zakenmagazine voor de regio Noord-Limburg
Dit zakenmagazine maakt onderdeel uit van Noord-Limburg Business; een on/ offline platform voor ondernemers uit de regio Noord-Limburg.
www.noordlimburgbusiness.nl

JAARGANG 10
November 2016, editie 5

REDACTIE-ADRES
Postbus 6684, 6503 GD Nijmegen
Kerkenbos 12-24A, 6546 BE Nijmegen
Tel. (024) 373 8505
Fax (024) 373 0933
info@vanmunstermedia.nl

UITGEVER
Michael van Munster

HOOFDREDACTIE
Sofie Fest

REDACTIEBIJDRAGEN
Jessica Scheffer, Loet van Bergen

VORMGEVING / OPMAAK
Jan-Willem Bouwman

FOTOGRAFIE COVER
Richard Fieten

FOTOGRAFIE BEDRIJFSAUTOTESTDAG
Joost Franken

DRUK
Balmedia

ADVERTENTIE-EXPLOITATIE
VM Sales en Support B.V.
Aysun Mahubessy-Saruhan t: 024-642 1917

ABONNEMENTEN
Abonnementen kunnen op elk gewenst tijdstip ingaan. Alle abonnementen hebben een looptijd van één jaar en worden automatisch verlengd. Opzeggingen kunnen uitsluitend schriftelijk worden doorgegeven en dienen uiterlijk twee maanden voor de vervaldatum in ons bezit te zijn.

COPYRIGHTS
Het auteursrecht op de in dit tijdschrift verschenen artikelen wordt door de uitgever voorbehouden.

Hoewel de informatie gepubliceerd in deze uitgave zorgvuldig is uitgezocht en waar mogelijk gecontroleerd, sluiten de uitgever en de redactie uitdrukkelijk iedere aansprakelijkheid uit voor eventuele onjuistheden en/of onvolledigheid van de verstrekte gegevens.

© 2016 Overname van artikelen is slechts mogelijk na verkregen schriftelijke toestemming van de uitgever

6 Coverstory Maashof: Ideale omgeving voor zakelijke bijeenkomsten

8 Acht belangrijke trends in facility management

10 Kent u de (veiligheids)risico's van leegstand?

13 Theater de Maaspoort: Een volledig verzorgd theatercollege met

personeel of relaties

13 Column TRIAS: Waar legt u de grens?

16 Business Flitsen

17 Column Vlamincx: 'Huwelijkse voorwaarden' in een zakelijk huwelijk

19 Evenementenhal Venray: TransLogista

19 Rühl Haegens Molenaar: Fiscale wetenswaardigheden voor 2017

21 Janssen Kerres: Uw mobiliteitspartner voor de zakelijke markt

23 JDS bedrijfsautomatisering: "De C in ICT"

24 Business Flitsen

25 Vaes & Linthorst: Sharing; samen sterker!

26 LWV: "Limburg heeft aantal sterke troeven in handen"

30 Business Ontmoet Business: Netwerken bij Bruiz

32 Business Flitsen

33 Van Heijster Relatiegeschenken: Een blijk van waardering

36 VVV-Venlo: Ondernemers kleuren de binnenstad van Venlo geel/zwart

Bedrijfswagentestdag

38 Algemene impressie

40 Testverslagen

Schaalbaarheid en flexibiliteit zijn een strategisch uitgangspunt.



Leegstaande panden vormen een gemakkelijk doelwit voor vandalen.



"Limburg als geheel, maar zeker ook Noord-Limburg als regio, heeft een aantal sterke troeven in handen."



Tijdens deze bijeenkomst werd nader ingegaan op de werkzaamheden van een Personal Assistent.



VV-Venlo hoort bij Venlo. Dat laten we graag zien door de samenwerking op te zoeken met de binnenstad.



Noord-Limburg Business kijkt terug op een geslaagde dag



"Deze auto maakt zijn reputatie waar."

Hotel Maashof

Ideale omgeving voor zakelijke bijeenkomsten

Vlakbij Venlo bij de A73 ligt middenin een oase van groen hotel Maashof. Dankzij het uitzicht over vier prachtige visvijvers en de diverse activiteiten die deze locatie biedt, overheerst een vakantiegevoel. Maar het veelzijdige complex biedt eveneens vele mogelijkheden voor diverse zakelijke bijeenkomsten.

FOTOGRAFIE RICHARD FIETEN

De rustgevende omgeving van hotel Maashof werkt uitermate inspirerend en biedt tal van mogelijkheden tot vergaderen en het trainen van personeel. Hiervoor stelt het hotelcomplex verschillende zalen ter beschikking. Deze zijn alle voorzien van de nieuwste audiovisuele apparatuur; de nieuwste breedbeeld full HD beamers, nieuwe screens en wireless streaming-systemen. Ook is er geïnvesteerd in een snelle WiFi-verbinding. “De Benedenzaal is voorzien van een serre met uitzicht over de bossen en forellenvijvers, terwijl de bovenzaal rondom is voorzien van grote ramen, wat zorgt voor veel daglicht in de ruimte”, vertelt eigenaar Rob Beurskens. Naast deze vergaderzalen tot 50 personen worden er in Maashof ook nieuwe boardrooms gerealiseerd. “De boardrooms bieden plaats aan maximaal twintig personen. Aangrenzende serres kunnen desgewenst bij de ruimtes betrokken worden waardoor buiten bij binnen wordt geïntegreerd en een zeer ruimtelijk effect ontstaat. De Restaurantzaal met ruime serre en flexibele indeling is eveneens geschikt voor vergaderingen en presentaties, maar ook voor privé lunches, feesten, partijen en recepties. De bar/brasserie kan leent zich ook uitstekend voor informele bijeenkomsten. De uitstraling van het gebouw in combinatie met de vergaderfaciliteiten maken onze ruimtes dus bijzonder geschikt voor diverse zakelijke bijeenkomsten.” Wie graag nog dichterbij de natuur wil zijn, kan kiezen voor het Vijverpaviljoen aan het water. Deze vergader- en trainingszaal wordt gekenmerkt door een houten constructie en

KORTINGSAFSPRAKEN

Ondernemers in de regio die graag gebruik maken van de faciliteiten van De Maashof, kunnen profiteren van zakelijk voordeel. Beurskens: “Met bedrijven die regelmatig gasten onderbrengen maken we speciale afspraken waardoor ze eenvoudig kunnen inloggen in ons reserveringssysteem en kamers tegen een gereduceerd tarief kunnen reserveren.”

grote terrasvlinder boven het water. Een prachtig uitzicht is gegarandeerd. Verder heeft de ruimte eigen toiletten en een ruime bar.

Ontspanning

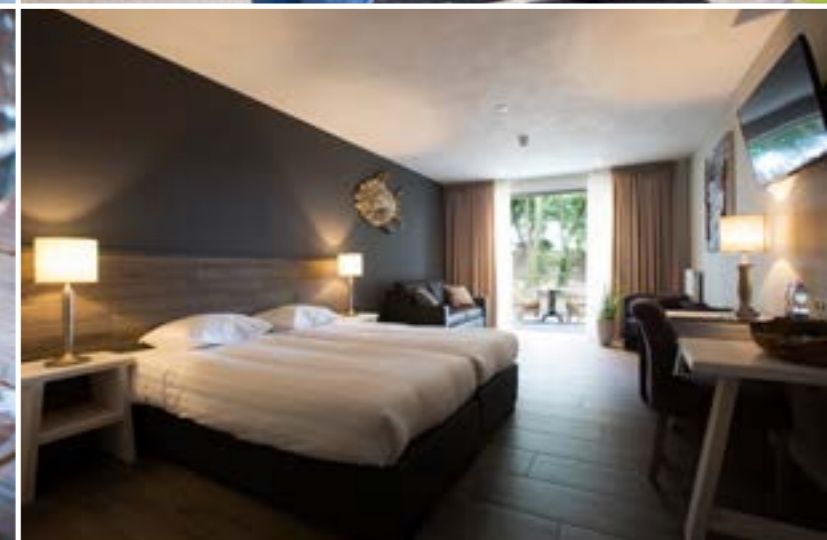
Tussen het vergaderen door zijn er bij Maashof meer dan genoeg mogelijkheden om te ontspannen. Het complex beschikt over een restaurant en een bar/brasserie. Chef-kok Marco van Hezel heeft de leiding in de keuken van waaruit diverse lunch- en dinergerechten worden geserveerd. Natuurlijk mogen hier mooie visgerechten zoals een bombe van zalm en regelboogforel niet ontbreken. De romige mosterdsoep met gebakken spekjes en ijsbergsla is beroemd in de regio. “Diner wordt geserveerd in de Wintertuin, sfeervolle, ruimtelijke zaal met openslaande terrasdeuren. De zaal heeft een moderne, frisse inrichting en grenst aan de brasserie en het terras. Dit biedt de mogelijkheid om een deel van het terras te betrekken bij de zaal wanneer het goed weer is en een groter gezelschapen van het restaurant gebruik maakt. Bij mooi weer kan er op het terras worden gebarbecued. Verder biedt de Maashof diverse activiteiten en clinics, zoals een tour op de Solex,

Segway, E-kickbike of E-scooter, maar ook handboogschieten, forelvissen in een van de vier visvijvers of een GPS-puzzeltocht behoort tot de mogelijkheden. Degenen die willen overnachten, kunnen kiezen uit 55 kamers en suites van verschillende luxe niveaus. Hierin wordt iedere zakelijke gast zo goed mogelijk gefaciliteerd. De kamers zijn standaard voorzien van boxspring bedden, een flatscreen TV, gratis WiFi, een kluisje, een ruim bureau en een badkamer met inloopdouche.

Investeren

Maashof blijft investeren in de verbetering van de gastbeleving. Zo wordt er in de nabije toekomst een buiten sauna gerealiseerd waarvan hotelgasten gratis gebruik kunnen maken. Deze wordt – geheel volgens de filosofie van Maashof – volledig geïntegreerd in het landschap. Beurskens: “Wij geloven in de kracht van deze bijzondere plek als vergader-, trainings- en ontspanningslocatie. Door veel aandacht te besteden aan de wensen van de gasten blijven wij dé partner op het gebied van zakelijke bijeenkomsten in de regio Venlo.” ■

www.maashof.com **MAASHOF**



Kent u de (veiligheids) risico's van leegstand?

Leegstand, elk pand krijgt er wel eens mee te maken, kortdurend of voor langere tijd. In Limburg liegen de cijfers er helaas niet om. Twee derde van de Limburgse gemeentes kampen met een leegstand van 10% of hoger. Ondanks een afname ten opzichte van 2014 stond eind 2015 nog steeds gemiddeld genomen ruim 11% van het winkeloppervlak in Limburg leeg. Hiervan staat de helft minimaal 2 jaar leeg. Gekeken naar centrumgemeenten, staan relatief veel winkels leeg in Venray (18%) en Weert (17%). (bron: Winkelmonitor Limburg 2015). Theoretisch gezien hebben gebouwen die leegstaan minder kans op schade dan panden die volop in gebruik zijn. In de praktijk geldt echter het tegenovergestelde. Leegstand kent diverse risico's waarbij de directe en indirecte schade behoorlijk kan oplopen.

TEKST BJORN BOS, FORTAS – WWW.FORTAS.NL

Vandalisme & kraken

Leegstaande en verlaten panden vormen een gemakkelijk doelwit voor vandalen. Het ingooien van ruiten is meestal het begin. Gevolgd door dichtgetimmerde ramen en het verschijnen van graffiti op de muren. Tijdens de feestdagen zou volgens de marktleider op het gebied van de bestrijding van leegstand-risico's de schade als gevolg van vandalisme zelfs op kunnen lopen tot € 161 miljoen. Hoewel kraken bij wet verboden is, komt het nog steeds voor. Tevens moet er altijd een gang naar de rechter gemaakt worden om een kraakpand te ontruimen. Gekraakte panden worden zowel van binnen als van buiten compleet gestript waardoor de schadepost flink in de papieren gaat lopen. Om het kraken van panden te voorkomen wordt vaker gebruik gemaakt van anti-kraak oplossingen zoals tijdelijke bewoning of beveiliging.

Inbraak & lekkages

Niets is zo uitnodigend voor inbraak als een leegstaand pand. Inbrekers kunnen ongestoord kijken of er nog iets van waarde achter is gebleven. Met name koperen leidingen, bedrading en lood moeten het

al snel ontgelden. Dit kan al snel tot een hoge kostenpost leiden. Denk hierbij aan de explosie in Heerlen in april 2015 veroorzaakt door koperdiefstal, waarbij een appartementencomplex en omliggende woningen enorme schade opliepen. Echter

“Verwaarlozing van een pand gaat vaker hand-in-hand met leegstand.”

alles wat enige waarde vertegenwoordigt is in trek bij het dievengilde, zoals granieten vensterbanken, maar ook sanitair e.d. De winter staat weer voor de deur en dan is het belangrijk dat het gehele pand vorstvrij blijft. Wanneer de verwarming het om een of andere reden begeeft, kunnen leidingen bevriezen. Als de temperaturen vervolgens weer beginnen te stijgen en het water in de leidingen weer ontdooit, kan dit leiden tot lekkages (ook ontvreemde leidingen hebben

lekkages tot gevolg). Dit heeft niet alleen schade aan uw eigen pand tot gevolg, maar mogelijk ook aan naastgelegen panden, waarvoor u vervolgens aansprakelijk bent.

Sociale onveiligheid & onverhuurbaarheid

Verwaarlozing van een pand gaat vaker hand-in-hand met leegstand. Het schilderwerk wordt niet bijgehouden en onkruid niet langer verwijderd. Tel hierbij de eerder genoemde zaken als ingegooide ruiten, dichtgetimmerde ramen en graffiti op en leegstaande panden leiden tot een gevoel van sociale onveiligheid. Afgezien van de directe financiële risico's zijn er ook de indirecte financiële risico's. De verkoopbaarheid of verhuurbaarheid van vastgoed daalt bij leegstaande en verwaarloosde panden. Dit kan er zelfs toe leiden dat de objecten onverkoopbaar of onverhuurbaar worden.

Gevolgen leegstand voor uw polisdekking

De eerder genoemde risico's zijn relatief voor de hand liggend. Maar wist u dat naast

de financiële gevolgen veroorzaakt door fysieke schade, leegstand ook gevolgen kan hebben voor de dekking door uw verzekeraar? Het Verbond van Verzekeraars heeft hiervoor de Checklist “Leegstand: wat nu?” opgesteld, hierin staan de onderstaande gevolgen:

- Bij leegstand langer dan een bepaalde periode wordt er alleen verzekerd op beperkte condities.
- Er is alleen dekking als er preventie-maatregelen zijn genomen, bijvoorbeeld alarmering of periodieke inspectie.
- Er wordt niet altijd glasdekking afgegeven.
- Er is soms geen garantie tegen onderverzekering.

- Er kan sprake zijn van een (verhoogd) eigen risico.
- Verantwoordelijkheid van controle van het leegstaande pand is soms opgenomen als clause in de polis. De verzekeringnemer moet dan mogelijk ook aantoonbaar maken hoe hij die controle uitvoert.

Risico's minimaliseren

Om de risico's van leegstand te minimaliseren kunnen diverse maatregelen genomen worden. Water- en vorstschade kan voorkomen worden door waterleidingen af te tappen of af te sluiten. Antikraakbewoning kan een oplossing bieden voor leegstaande woningen, appartementencomplexen maar ook voor kantoorpanden.

Daarnaast zijn er diverse beveiligingsmaatregelen die het risico aanzienlijk beperken. Het pand kan bijvoorbeeld voorzien worden van een inbraakmeldsysteem en daarnaast aangesloten worden op een Particuliere Alarmcentrale. Ook regelmatige controlerondes en/of deelname aan collectieve beveiliging zijn goede maatregelen die u kunt treffen om risico's van leegstand te minimaliseren. ■



DE ALLROUNDER

XJ-F10X | XJ-F20XN | XJ-F100W | XJ-F210WN



Advanced-serie

ADVANCED SERIE

De nieuwe Advanced-serie wordt gekenmerkt door indrukwekkende multi-inzetbaarheid: met name door ruime aansluit- en aanstuurmogelijkheden zijn de projectoren zeer geschikt voor zowel vaste installaties als flexibele oplossingen. De milieuvriendelijke,



duurzame lichtbron produceert tot 3.500 AL bij een contrastverhouding van 20.000:1. Hierdoor zetten deze projectoren indrukwekkende nieuwe maatstaven voor wat betreft beeldkwaliteit en helderheid. Kijk voor meer informatie op: www.casio-projectors.nl



Fotografie: Petra Lenssen

Een volledig verzorgd theatercollege met personeel of relaties

De zomer is achter de rug, de feestdagen én het nieuwe jaar komen er weer aan. Een heerlijke tijd van cadeaus, genieten, samenzijn en vreugde. Zoekt u een origineel uitje met personeel of relaties dat blijft hangen? Denk dan eens aan een theatercollege. Leuk én leerzaam!

1 Ruilen: van Konijn naar een Fortuin

Kun je van niets een fortuin maken door steeds maar weer te ruilen? Albert Klein Haneveld en Stefan Egberts dachten van wel. Ze haalden via Marktplaats een gratis konijn op en begonnen een bijzonder avontuur. Tegen alle verwachtingen in ruilden ze binnen drie jaar het konijn om naar een luxeappartement aan een skipiste. Aan de hand van filmfragmenten van hun ruilproject vertellen Albert en Stefan over de bijzondere ontmoetingen, morele dilemma's en de reacties die dit project losmaakte, tot doodsbedreigingen aan toe.

Vanaf € 36,50 p.p. | Donderdag 9 maart 2017 | Frans Boermans zaal

2 'Lastige kinderen? Heb jij even geluk' Omdenkshow

Na een zeer succesvol eerste seizoen komt Berthold Gunster samen met acteur Dion Vincken terug naar De Maaspoort voor een nieuwe versie van de succesvolle 'Ja-Maar-Omdenk-voorstellingen'. Kinderen? Stop met ze op te voeren. Het is vastdenken: kijken naar wat er niet is en wel zou moeten-zijn. Denk het om. Maak van het probleem een mogelijkheid. In de woorden van Berthold Gunster: lastig gedrag is niets anders dan ruwe energie, ongestold verlangen; een behoefte die zich op een stuntelige manier uitdrukt. Zoals bij alle programma's van Omdenken is de voorstelling een mix van theater, lezing en cabaret.

Vanaf € 39,50 p.p. | Dinsdag 21 maart 2017 | Rabobank Venlo zaal

Theaterarrangementen

Bij deze voorstellingen bieden wij groepsarrangementen vanaf 10 personen. **Pluche arrangement:** Wij ontvangen u 1,5 uur voor de voorstelling met een hapjesbuffet met diverse drankjes in een gereserveerd gedeelte van een ruimte of aparte ruimte. Na afloop praat u nog een half uurtje na tijdens een gezellige naborrel.

Spotlight arrangement: Een half uur van tevoren ontvangen wij u met een drankje. Na afloop geniet u 1,5 uur van een gezellige borrel met een bourgondisch kaasplankje.

Meer informatie of reserveren? Kijk op www.maaspoort.nl/zakelijk/theaterarrangementen Of neem dan contact op met onze eventmanagers via 077 320 72 20 of via events@maaspoort.nl.



Ron Coenen, Manager Bedrijven TRIAS BV, ron@trias-subsidie.nl, 077-3560100

Waar legt u de grens?

Innovatie gaat over de grenzen heen van landen, sectoren en technologieën. Grenzen binnen innovatie laten zich immers alleen trekken als men zich hierdoor laat beïnvloeden. Om grensoverschrijdende samenwerking binnen Europa te bevorderen op het gebied van innovatie en duurzame ontwikkeling, heeft de EU onder andere het Interreg-programma in het leven geroepen.

Specifieke MKB-instrumenten

Interreg heeft verschillende specifieke MKB-instrumenten in het leven geroepen waarbinnen ondernemers de komende jaren een beroep kunnen doen op subsidie voor het ontwikkelen van innovatieve producten en diensten. Hieronder enkele mogelijkheden:

- Crossroads2 richt zich op MKB's uit de volgende sectoren: agrofood, chemie en materialen, hightech systemen, life sciences & health, cleantech, biobased, logistiek en maintenance.
- Crosscare richt zich op innovatie in de zorgsector door MKB's. Dit kan gaan over nieuwe of verbeterde zorgconcepten, -diensten, -processen en -producten.
- Link2Innovate en ROCKET richten zich op starters die werkzaam zijn met sleuteltechnologieën zoals: micro- en nano-elektronica, fotonica, nanotechnologie, industriële biotechnologie, geavanceerde materialen of geavanceerde fabricatiesystemen en -processen.

Bewezen opstap naar succes!

In de vorige programmaperiode kregen meer dan 60 grensoverschrijdende projecten subsidie.

Heeft u een innovatief idee, maar heeft u moeite om de aansluiting te vinden? Of zit uw sector er niet bij? Interreg kent meer sectorgerichte programma's. Neem daarom gerust contact met ons op! Wij werken uw ideeën graag met u uit.



Contact

Bent u geïnteresseerd in de bovenstaande mogelijkheid? Neem dan vrijblijvend contact op met TRIAS BV. info@trias-subsidie.nl 077-3560100



Bus
Auto

Belettering

Ramen

Vrachtwagen



Reclame
Borden

Borden



Behang

Canvas



Doeken

Full-color

Drukwerk



Boekjes

Full-color

Printen



Zwart-wit



Roll-up

Banners



Grootformaat

Zeilen



Etiketten

Labels



T-shirts

mokken

Merchandise



graphic&mail

Voor alles een passende oplossing!

Venrayseweg 114 5928 RH Venlo | Tel. 077-399 9640 | www.graphic-mail.nl

Grootformaat

- ▶ 259 cm printbreedte!
- ▶ Milieuvriendelijke inkt!



ZEIL vanaf
€10,- perm²

geschikt voor een breed scala
aan outdoor- en indoor printoplossingen:

*posters, billboards, aankleding van gebouwen, signs
en banners, POS displays, voertuigbelettering,
kunstreproducties, posters, reclamezuilen,
interieurdecoratie, behang en nog veel meer!*



graphic&mail

Voor alles een passende oplossing!

Venrayseweg 114 - 5928 RH Venlo - Freshpark Venlo 3851

Tel.: +31 (0)77 399 96 40 - Fax: +31 (0)77 399 96 49 - info@graphic-mail.nl - www.graphic-mail.nl

BUSINESS FLITSEN

STICHTING VENLO-LOOPSTAD.COM ORGANISEERT NK HALVE MARATHON 2018 EN 2019

Stichting Venlo-Loopstad.com organiseert tijdens de Weir Venloop 2018 én 2019 het Nederlands Kampioenschap Halve Marathon. De Atletiekunie heeft het Nederlands Kampioenschap officieel voor twee jaar toegewezen aan het Venlose hardloopevenement. Zo onderbouwt Stefan Beerepoot, coördinator Wedstrijdatletiek en Topevenementen bij Atletiekunie, de keuze voor de Weir Venloop: "De Venloop is een aanjager voor allerhande sportieve en gezonde initiatieven. Groot en professioneel van opzet en met de halve marathon als koningsnummer. Verder heeft de Venloop op diverse onderwerpen interessante kennis opgebouwd en zijn we ervan overtuigd dat de organisatie van het NK Halve Marathon zal leiden tot een verdere sportparticipatie in de

regio en een voorbeeld is voor de rest van het land. De Venloop heeft in het verleden aangetoond dat de organisatie van het NK in prima handen is." Aanvullend op Stefan Beerepoot geeft voorzitter Nico van Knippenberg aan dan het NK Halve Marathon perfect aansluit bij de ambitie van de Venloop. "De toekenning voor het meerjarige NK Halve Marathon past in de ambitie die de Venloop heeft om ons evenement en daarbij de stad Venlo nog meer landelijke bekendheid te geven en op de kaart te zetten. Daarnaast ondersteunt dit ook onze ambitie om topsport een voorbeeld te laten zijn voor de breedtesport. We zijn ervan overtuigd, mede door de positieve ondersteuning van de Provincie en de Gemeente Venlo, dat de Venloop hiermee weer een goede bijdrage kan leveren aan

de verdere sportparticipatie en gezondheid in onze regio, hetgeen ook past binnen de ambitie van het NOC*NSF om middels breedtesport-evenementen de wekelijkse sportdeelname te verhogen. Ik ben erg blij dat de Atletiekunie ons deze mogelijkheid heeft geboden." Het NK Halve Marathon is niet alleen een verrijking voor de Weir Venloop en dus de atletiek in de regio, maar ook voor de stad Venlo. "De Venloop is een topevenement en al vele jaren een begrip in Venlo, waar duizenden sporters plezier aan beleven. Met de toekenning van het Nederlands Kampioenschap Halve Marathon in 2018 en 2019 krijgt het evenement wederom heel terecht de landelijke waardering die het verdient. Het evenement zet Venlo landelijk in de spotlight", aldus wethouder Vera Tax.

LIMBURG MAAKT WERK VAN WINKELLEEGSTAND

Samen met de andere elf provincies tekende gedeputeerde Hans Teunissen namens Limburg in Den Haag een 'RetailDeal' met minister Henk Kamp (Economische Zaken). Daarin staat onder andere hoe het aantal vierkante meters winkelpervlakte drastisch naar beneden gebracht kan worden. En dat de provincie en gemeenten actief aan de slag gaan met verschillende pilots op het gebied van winkelleegstand. Om dit te bereiken, gaan provincies gemeenten ondersteunen bij het wegwerken van de overcapaciteit aan winkelgebied en zorgen ze voor afstemming tussen gemeenten bij locatiekeuzes voor nieuwe winkels. De Provincie wil voorkomen dat plannen worden uitgevoerd die de leegstand juist vergroten. Gedeputeerde Teunissen: "Bij elke ingrijpende ontwikkeling moet altijd afstemming zijn met de buurgemeenten, zodat ze elkaar kunnen versterken in plaats van concurreren. Die afspraak heb ik in Limburg met de 33 gemeenten kunnen maken. Ik ben blij dat we nu ook vanuit het Rijk met deze RetailDeal ondersteuning kunnen verwachten voor het in de praktijk brengen van deze aanpak." In de RetailDeals spreken de provincies onder andere af dat ze starten met verschillende pilots om ervaring op te doen met het, samen met gemeenten, in beeld brengen en desgewenst terugbrengen van bestemmingsplancapaciteit, terugdringen van de beschikbare win-



keloppervlakte en tegelijkertijd ruimte bieden aan innovatie en vernieuwing. De opgaven verschillen per regio daarom bevatten de twaalf provinciale RetailDeals ook specifieke maatregelen die in de individuele provincies worden genomen. In de RetailDeals staan daarnaast afspraken om te komen tot objectieve kengetallen over productiviteit en marktruimte voor de verschillende branches in de retail. Ook wordt er gewerkt aan een landelijke vastgoedmonitor en een landelijk dekkend en landgrensoverschrijdend koopstromenonderzoek. Op basis van deze gegevens kunnen overheden een effectief bovenregionaal detailhandelsbeleid voeren. Nederland heeft veel winkelloppervlakte: 30,8 miljoen vierkante meter en tien procent daarvan staat op dit moment leeg. Lege binnensteden en verlaten winkelcentra maken steden en dorpskernen onaantrekkelijk en hebben een negatieve invloed op de regionale economie en het toerisme. In Limburg is circa 2,3 miljoen vierkante meter winkelloppervlakte, waarvan ongeveer 11 procent leeg staat.



'Huwelijkse voorwaarden' in een zakelijk huwelijk



Remie Huijs
r.huijs@vflaminckx.nl

Samenwerken met een zakelijke partner in een maatschap, V.O.F. of B.V. vertoont vele overeenkomsten met een huwelijk: het enthousiasme is bij aanvang vaak ongekend groot, het vertrouwen in elkaar grenzeloos en de suggestie om afspraken te maken over de verdeling van de centen wordt zo niet als overbodig, dan toch als een motie van wantrouwen beschouwd.

Van huwelijken weten we dat één op de drie strandt en ik zou niet willen beweren, dat zakelijke samenwerkingen per definitie bestendig zijn. Dat is overigens geen schande, maar een maatschappelijk gegeven. Je doet er als ondernemer dan ook verstandig aan, om daarop te anticiperen.

Het maken van goede afspraken over de manier waarop de samenwerking wordt ingevuld (bijvoorbeeld over de inbreng van middelen, besluitvorming, verdeling van het resultaat of het recht op informatie) of hoe de verhoudingen tussen partijen worden afgewikkeld (bijvoorbeeld: hoe eindigt de samenwerking, op basis waarvan wordt verdeeld, wie gaat verder, non-concurrentie, hoe worden geschillen opgelost?) wanneer de

samenwerking eindigt, is dan ook gewoon verstandig.

Voorkomen deze 'huwelijkse voorwaarden' alle problemen? Natuurlijk niet. Maar wanneer er gedurende de samenwerking problemen ontstaan, is er in elk geval een stevige houvast om tot een oplossing te komen in het belang van de onderneming en de ondernemer. Daarvoor is dan wel nodig, dat die afspraken in de

praktijk toepasbaar en uitvoerbaar zijn. En juist daar schort het nog wel eens aan is mijn ervaring. De meeste maatschapsakten en statuten bieden namelijk nauwelijks een oplossing voor de problemen die kunnen ontstaan en door de gebrekkige redactie ontstaan er vaak alleen maar méér problemen, waardoor escalatie op de loer ligt.

Samenwerkingsproblemen vormen meestal een bedreiging voor de continuïteit van de onderneming, terwijl dat niet nodig hoeft te zijn. Juridische kennis op het terrein van maatschapscontracten en aandeelhoudersovereenkomsten en – desgewenst – de inzet van mediation werpen in de praktijk hun vruchten af. Specialismen die wij bij Vflaminckx daarom welbewust combineren zodat ondernemers zich met de business kunnen bezighouden. Ook wanneer de liefde niet meer van beide kanten komt.

Regionale specialisten/zzp'ers

Ondanks het soms wat onzekere bestaan maken steeds meer professionals de overstap van medewerker in loondienst naar zelfstandig ondernemer, regionale specialist of zzp'er. Bedrijven maken graag, en steeds vaker, gebruik van hun expertise en diensten om zo hun kosten verder te kunnen flexibiliseren. De komende maanden zullen wij u in ons magazine op de hoogte houden van alles wat er speelt rondom deze regionale specialisten. Of het nu gaat om hun expertise, de manier van bedrijfsvoering

of hoe ze zich profileren op de zakelijke markt.

Na deze aftrap in onze zomereditie bieden wij de deelnemende specialisten ook de kans om zich te profileren of voor elke uitgave een tip aan te leveren. Deze tip kan bestemd zijn voor alle collega's, of juist voor alle ondernemers in de regio.

De rubriek 'regionale specialisten' verschijnt niet alleen in print. Ook online hebben we

een speciale rubriek op de website waar de deelnemende regionale specialisten te vinden zijn. Worden er door de deelnemende specialisten leuke tips of thema's aangedragen, dan plaatsen wij deze op de website en indien mogelijk ook in de nieuwsbrief.

Bent u als regionale specialist en/of zelfstandige actief? Wilt u zelf een bijdrage leveren en uzelf in de regio profileren? Dan is deze rubriek iets voor u!

Meer info: Aysun Mahubessy-Saruhan, 024-6421917



TransLogista

Op 13, 14 en 15 december vindt in Evenementenhal Venray de eerste editie van TransLogista plaats. Op deze vakbeurs worden de transport en logistiek sector samengebracht. De beurs moet hét kennis- en netwerkplatform worden voor logistiek en transport professionals uit de regio Venlo-Venray.

Venlo-Venray staat sinds 8 jaar nummer 1 op de Logistieke Kaart. De vraag voor een beurs die zich richt op transport en logistiek rondom Venlo-Venray komt vanuit de markt. Namens TopTruck vertelt Rob Veltman: "TransLogista vindt plaats in een belangrijke regio voor onze formule. Deze beurs biedt TopTruck-leden uit de regio de mogelijkheid hun bestaande en nieuwe klanten te laten zien wat ze voor hen kunnen betekenen."

Kennis vergaren & relaties ontmoeten

TransLogista is een nationaal platform met focus op de regio. Hét kennis- en netwerkplatform voor transport en logistiek-professionals actief in Zuid- en Midden-Nederland, België en Duitsland. Op de beursvloer ontmoeten bezoekers nationale spelers actief in onder andere warehousing, handling, intern transport, supply chain management, trailer- of carrosseriebouw, bedrijfswagens en onderhoud elkaar.

Gevarieerd kennisprogramma

Voor en door de sector wordt op de beurs een hoogwaardig kennisprogramma aangeboden dat ingaat op landelijke en regionale ontwikkelingen. Zo verzorgt TLN een kennissessie over het truckkartel en samenwerking & mededinging en verzorgt Maurits Groen de sessie 'the fastest climate change solution (and the most profitable one)'.

Meer informatie

De vakbeurs vindt plaats op 13, 14 en 15 december 2016 in Evenementenhal Venray. De beursvloer is geopend van 15.00 – 21.00 uur. Meer informatie en gratis kaarten op evenementenhal.nl/translogista-venray



TransLogista

Mr. F.G.P.A. (Fer) Verbeek FB
Vennoot bij Rühl Haegens Molenaar



Fiscale wetenswaardigheden voor 2017

De politieke beschouwingen over de belastingplannen voor 2017 zijn bij het schrijven van deze column nog in volle gang. Zekerheid over de uitkomst kan ik niet geven, maar op een aantal onderdelen kan ik wel een nadere toelichting geven.

BOX 3

Op de eerste plaats: de heffing over inkomen uit sparen en beleggen. De Europese Rechter heeft geoordeeld dat de systematiek van de heffing in Nederland, kort gezegd, niet in strijd is met Europese regelgeving. De oude methode (één percentage van heffing ad 1,2% over het vermogen) verandert in 2017. Er komen drie klassen voor in de plaats. Voor de kleinere vermogens een verlaging, voor de grotere vermogens een verhoging.

TIP: Met name bij de grotere vermogens is het dan ook de vraag op welke manier het vermogen op een betere manier gestructureerd kan worden: inbrengen in een Besloten Vennootschap of een zogenaamde Vrijgestelde Beleggingsinstelling?

Pensioen in eigen beheer

Een tweede belangrijke wijziging betreft het pensioen in een eigen B.V. Vanaf 2017 geldt de eigen B.V. niet meer als een fiscaal toegestane verzekeraar. Opbouw van pensioen in een eigen B.V. kan dus niet meer! Daartegenover is wel de mogelijkheid gekomen om vanaf 2017 het pensioen in die eigen B.V. met een fiscale korting af te kopen. TIP: het is de fiscale moeite zeker waard om te laten berekenen wat in een specifieke situatie de beste oplossing is. De fiscale korting (in 2017) bedraagt volgens de plannen 34,5%.

Uiteraard kunt u de laatste aanpassingen op de plannen volgen op onze website.

www.rhwmeb.nl - info@rhmweb.nl

NOORD-LIMBURG
BUSINESS
Had u hier willen staan?
Neem dan contact op met
Aysun Mahubessy-Saruhan - 024-6421917

J A dmin.nl
Vertrouwd, vakkundig en klantgericht
Administratie ●
Salarissen ●
Belastingen ●
Toeslagen ●
Wilma Juneman ● Kaldenkerkerweg 20 ● 5913 AE Venlo ● info@jadmin.nl

PRO-Connect
Sander Nuij
Venloseweg 231
6041 BW Roermond
t 0475-768005
e office@pro-connect.nl
i www.pro-connect.nl

alpha labs
ICT Diensten en Support
Een betrouwbare en stabiele ICT-omgeving door regelmatig en preventief onderhoud.
Alpha Labs B.V.
Kaldenkerkerweg 20, 5913 AE Venlo
T +31 (0)88 845 64 00
E info@alphalabs.nl | www.alphalabs.nl

We ♥ PrintMedia

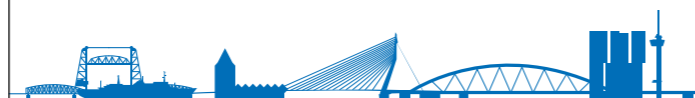


Houdt u ook zo van schitterend drukwerk, scherpe prijzen en uitstekende service? Neem nu contact op en ondervind zelf de geweldige kwaliteit van ons Nederlands/Baltisch traject: optimaal van boom tot deur.

Bouwmeesterweg 52 | 3123 AA Schiedam
T 010 247 6666 W www.balmedia.com 

Business Software voor het MKB

*Van financiële administratie
tot totale ERP-oplossing*



KING

BUSINESS SOFTWARE

Een nieuwe kijk op uw business

king.eu



SEAL THE DEAL
@SANDTON CHÂTEAU DE RAAY

Succesvol en in stijl zaken doen in Limburg.

- Verschillende zalen, volledig uitgerust, voor vergaderingen
- Restaurant De Wintertuin, uitstekend voor lunches en diners
- Luxe, comfortabele kamers
- Voldoende parkeergelegenheid
- Gratis WIFI

Château De Raay

Raayerveldlaan 6 5991 EN Baarlo | T: 077- 321 40 00
E: baarlo@sandton.eu | www.sandton.eu/baarlo

MOBILITEIT

JANSSSEN KERRES

www.janssenkerres.nl



Janssen Kerres

Uw mobiliteitspartner voor de zakelijke markt

Ondernemen staat voor beslissingen nemen. Eén daarvan is de manier waar op u uw wagenpark invult. Kopen of leasen? Of wordt deze behoefte uitbesteed? Misschien heeft u incidenteel een extra auto nodig?

De keuzes die u, als ondernemer, maakt hebben invloed op uw bedrijfsresultaat. Om u te helpen met het maken van de juiste keuzes kunt u terugvallen op de zekerheid van een businesspartner met jarenlange ervaring: Janssen Kerres, uw mobiliteitspartner. Hét aanspreekpunt voor de zakelijke markt, dat zijn de accountmanagers van Janssen Kerres. Wij staan voor u klaar!

Voor al uw mobiliteitsvraagstukken Speciaal voor ondernemers hebben wij onze Fleetsales-accountmanagers. De ervaren accountmanagers van Janssen Kerres zijn geheel opgeleid voor de zakelijke markt. Zij zorgen voor maatwerk voor alle mobiliteitsvraagstukken, afgestemd op uw persoonlijke wensen. Ook op het gebied van op- en ombouw van personen- of bedrijfswagens zijn klanten bij Janssen Kerres aan het juiste adres. Of het nu gaat om fleetsales, after sales, leasing, fiscale voordelen of begeleiding bij uw beleid inzake duurzaamheid en maatschappelijk verantwoord ondernemen. Wij helpen u graag op weg.

De perfecte mobiliteitspartner, Janssen Kerres

Als u uw wagenparkbeheer bij Janssen Kerres onderbrengt, hoeft u zich nergens meer druk om te maken. Wij bieden u zorgeloze mobiliteit die te allen tijde voldoet aan uw mobiliteitsbehoefte, met voor elk probleem de perfecte oplossing. Waarom kiezen voor Janssen Kerres? Uw voordelen:

- Eén aanspreekpunt voor al uw mobiliteitsvragen- en behoeften
- Groot en gevarieerd product- en dienstenaanbod
- Zeer ruim aanbod personen- en bedrijfswagens en elektrische modellen
- Maatwerkoplossingen voor alle mobiliteitsvraagstukken
- Betrouwbare partner in zorgeloze mobiliteit
- Ontzorgen op sales- en after sales-gebied
- Vervangend vervoer op maat
- Merkdealer van Renault, Dacia, Nissan, Peugeot, Citroën, DS en Kia.
- Haal- en brengservice

- Diverse sales- en servicelocaties van Zuid- en Noord-Limburg t/m Oost-Brabant
- Gespecialiseerd op onderhoud van bedrijfswagens
- Schadeherstel
- Expertise en vaardigheden van de Janssen Kerres Accountmanagers
- One-stop-shopping concept met focus op lokale markt
- Wagenparkbeheer
- Janssen Kerres Lease - eigen leasemaatschappij voor financial-, operational-, shortlease en ROB-contracten

Meer informatie?

De accountmanagers van Janssen Kerres kunnen een volledige wagenparkscan voor u uitvoeren, u adviseren en alle informatie verstrekken over wagenparkbeheer en kostenbesparing. Wilt u graag meer informatie of kennismaken met ons? Neem dan contact op met één van onze accountmanagers of stuur een e-mail naar fleetsales@janssenkerres.nl. Uiteraard bezoeken wij u graag op locatie.

Accountmanagers Janssen Kerres:

- Arjen van Splunder - Telefoon: 06-267 18 875
- Richard Kunne - Telefoon: 06-221 21 433
- Backoffice - Telefoon: 085-0215501
- E-mail: fleetsales@janssenkerres.nl
- www.janssenkerres.nl



Supply Chain Solutions cruciaal voor vastgelegde prestatieniveaus

Intelligente goederen- en informatiestromen zijn cruciaal voor het behalen van de vastgelegde prestatieniveaus. Als een spin in het web verbinden we daarom laagdrempelige of juist geavanceerde IT systemen uit elke stap van de logistieke keten zoals douane, rederijen, transportorganisaties en banken met onze IT systemen en die van onze klanten. Via onze 'control tower' besturen we de logistieke ketens van onze opdrachtgevers om daarmee onze dagelijkse running business te organiseren, snel duidelijke rapportages voor onze klanten te produceren en hun logistieke processen voortdurend te optimaliseren.

Overseas Logistics
Multimodal Inland Locations
Supply Chain Solutions

Meer weten? Neem dan contact op met onze afdeling sales, tel. 077 - 327 55 55, stuur een e-mail naar info@seaconlogistics.com of kijk op www.seaconlogistics.com

Seacon Logistics bv, Postbus 3071, 5902 RB Venlo
Venlo (NL) - Born (NL) - Amsterdam (NL) - Duisburg (DE) - Melzo (IT) - Budapest (H) - Moscow (RU)



Advanced logistics for a smaller world

JDS bedrijfsautomatisering bv timmert al 31 jaar aan de digitale weg. In al die jaren heeft de ene ontwikkeling plaatsgemaakt voor de andere en de IT-wereld veranderde continu. Inmiddels hebben we ook de 'C' toegevoegd en spreken we nu over een ICT-dienstverlening. Communicatie is een belangrijk onderdeel in de steeds sneller wordende digitale wereld. Optimale bereikbaarheid wordt niet gevraagd, maar geëist!

Lejos Schouwenberg,
Julian Hendriks en Jos Havens



JDS bedrijfsautomatisering bv "De C in ICT"

In deze trend worden oude, statische telefooncentrales vervangen door hypermoderne en vooral flexibele Hosted IP-centrales. Bellen via internet is voor de particuliere beller al gemeengoed, de zakelijke beller miste echter nog veel functionaliteiten. Deze zijn inmiddels bereikbaar én betaalbaar! Hosted IP-telefonie biedt veel flexibiliteit. Niet alleen de kleine MKB-bedrijven, maar ook internationale multinationals kunnen optimaal gebruik maken van de beschikbare opties die Hosted IP-telefonie biedt.

Breed spectrum
Nieuwe telefooncentrales zijn geen kastjes meer die aan de muur gehangen moeten worden en dagenlang uitleg vereisen. Ultramoderne softwareoplossingen zijn daarvoor in de plaats gekomen en bieden ons, als leverancier van een breed spectrum aan ICT-diensten, en onze klanten nieuwe kansen. Met name de opname van de mobiele telefonie in het netwerk zorgt voor een naadloze integratie van alle communicatiemiddelen. Naast de toegenomen flexibiliteit en functionaliteit van Hosted IP-telefonie, zijn tevens de kosten een belangrijke overweging voor

de overstap: deze liggen in veel gevallen een flink stuk lager dan bij conventionele telefonieoplossingen. Wij berekenen graag samen met u uw voordeel.

Bedreigingen
Niet alleen op het gebied van kansen binnen de ICT zien we ontwikkelingen plaatsvinden, ook de bedreigingen staan niet stil. U kent vast de ongewenste mailtjes van onder andere KPN of Ziggo. Steeds vaker worden deze mailtjes toch geopend, omdat de geloofwaardigheid en de kwaliteit van deze bedreigende e-mails stijgt. Het zou u toch overkomen, dat uw netwerk vervolgens niet meer beschikbaar is. Niet kunnen werken kost geld, veel geld in de meeste gevallen! Wij zijn van mening dat voorkomen beter is dan genezen in dit geval. Hierbij is het van essentieel belang dat uw beveiliging optimaal is. Daarom hebben wij een 5-puntensysteem ontwikkeld waarbij we onze klanten helpen met het voorkomen van problemen. Dit geeft rust en zekerheid bij u als klant en komt vooral de productiviteit van de medewerkers ten goede. Hoe we dat doen bespreken we graag met u.

Stabiliteit
Het motto 'voorkomen is beter dan genezen' zetten wij voort in het volledige beheer van uw bedrijfsautomatisering: problemen oplossen alvorens ze optreden. En als ze al optreden, ervoor zorgen dat ze opgelost kunnen worden alvorens dit de productiviteit aantast. Met onze JORIS Managed Services zorgen we voor stabiliteit en zekerheid binnen uw netwerk. Slimme tools melden ons 24 uur per dag continu wat de status is van uw automatisering. Daarnaast zorgt JORIS ervoor dat alle systemen automatisch up-to-date worden gehouden middels de allerlaatste updates. Dit is slechts een greep uit een groot assortiment van diensten waarmee wij uw bedrijfsautomatisering kunnen ontzorgen. Graag komen we met u in gesprek over de mogelijkheden binnen uw bedrijf. ■

www.jds.nl | info@jds.nl | 0478-585457



www.culinairecreatief.nl

Thuis in uw eigen gezellige sfeertje uw kerstdiner nuttigen zonder zelf in de keuken te hoeven staan?

Dat kan!

Neem eens een kijkje op onze website voor de mogelijkheden.

XMAS 2016

JACHTHUT OP DEN HAMER

De lekkerste pannenkoeken van Limburg! En het bezoekerscentrum van nationaal park de Maasduinen. De Jachthut beschikt over 2 grote parkeerplaatsen en is een unieke locatie, ook voor (familie) feesten, partijen en vergaderingen. Gelegen op knooppunt 74 van de fietsknooppuntenkaart voor Noord-Limburg.

Twistedenerweg 2 – Wellerlooi – T (077) 473 16 18

www.dejachthut.nl

BUSINESS FLITSEN

PROVINCIALE EREPENNING VOOR WIM VAN DER LEEGTE VDL GROEP

Gouverneur drs. Theo Bovens heeft begin november de Provinciale Erepennning uitgereikt aan Wim van der Leegte bij gelegenheid van zijn afscheid als President-Directeur van de VDL Groep. De uitreiking vond plaats tijdens de presentatie van de eerste MINI Countryman die bij VDL Nedcar in productie wordt genomen. Gedeputeerde Staten van Limburg hebben besloten de erepenning aan Wim van der Leegte toe te kennen uit waardering voor zijn inzet voor het behoud van Nedcar en daarmee het belang ervan voor de werkgelegenheid in de maakindustrie in Limburg. VDL Nedcar is de enige grote autoproducent in Nederland. Bij de start van het eerste model, de MINI 3-deurs, medio 2014, werkten er ca. 1.500 medewerkers in het bedrijf. Inmiddels is het aantal werknemers gegroeid naar zo'n 4.000. Naast de MINI 3-deurs en de MINI Cabrio wordt het derde model, de MINI Countryman, in productie genomen. In de toekomst zal er ook een hybride versie van dit model in Born worden gebouwd. De productie van de MINI Countryman levert een extra werkgelegenheid op voor zo'n 1.200 mensen. Nadat het Mitsubishi-concern in 2012 bekend maakte definitief te stoppen met de productie van auto's bij Nedcar, brak er voor het concern opnieuw een zware periode aan. Ca. 1.500 banen dreigden verloren te gaan, naast de vele honderden indirecte arbeidsplaatsen. Nedcar was al enige tijd op zoek naar een nieuwe autofabrikant. De VDL Groep, onder aanvoering van Wim van der Leegte, bleek geïnteresseerd in de overname van Nedcar. Zijn doel was dit concern te transformeren naar een onafhankelijke autoproducent die in opdracht van derden auto's fabriceert. De heer Van der Leegte wist BMW Group als eerste klant van de nieuwe fabriek te interesseren.



STEDELIJKE ONTWIKKELING VENLO IN HOGERE VERSNELLING

De stad Venlo, als één van de vier steden die vanwege hun ligging en relatie met de campussen de kans krijgen zich verder te ontwikkelen, kan na realisatie van voorop vastgestelde doelen op een bedrag van bijna 13 miljoen euro rekenen. In oktober ondertekenden gedeputeerde Eric Geurts en wethouder Jos Teeuwen daartoe een convenant waarin de te realiseren ambities van Venlo zijn vastgelegd. De Provincie Limburg vindt het belangrijk om samen met gemeenten en marktpartijen te investeren in sterke Limburgse steden. De nu voorliggende publieke investeringsimpuls brengen het vliegwiel aan private investeringen op gang. Met name op het Kazernekwartier zal de Fort van Venlo-ontwikkeling op korte termijn al een forse werkgelegenheid impuls bieden; 650 structureel en ruim 500 manjaren voor de bouw en op termijn groeiend naar bijna 1000 arbeids-

plaatsen. Een soortgelijke ontwikkeling is bij de andere gebieden te zien. Gedeputeerde Staten heeft tevens besloten om 1 miljoen euro extra ter beschikking te stellen boven op de 11,85 miljoen als er een oplossing komt voor de acute parkeerproblematiek in Venlo. Provincie Limburg zet in haar coalitieakkoord 2015-2019 in op een economische structuurversterking door de focus te leggen op de bevordering van een kenniseconomie (campussen, kennisas, investeringen in MKB) én op een sociale structuurversterking die er onder meer voor moet zorgen dat inwoners van Limburg deelnemen aan het arbeidsproces en meer zorg voor elkaar en voor hun omgeving op zich nemen. De vier steden Maastricht, Sittard, Heerlen en Venlo zijn uitgekozen vanwege inwoneraantallen en de sociale en economische betekenis mede vanwege hun ligging ten opzichte van de Limburgse campussen.



We leven in een tijd van transparantie. We zien alles van elkaar, zijn ons bewust van de beperkte middelen die we ter beschikking hebben en zijn real time op de hoogte van alles wat er in de wereld gebeurt. Het gevolg hiervan is dat 'oude' denkbeelden niet meer standhouden, dat 'eerlijk en transparant' belangrijke waarden worden en dat samen zakendoen meer dan ooit gestoeld moet zijn op waardetoevoeging en het bouwen van betrouwbare relaties voor een langere termijn.



Evert Linthorst, Rob Schmitz en Pascal Vaes

Sharing; samen sterker!

Deze ontwikkelingen bieden kansen voor ondernemingen; als je als ondernemer in staat bent om aantoonbaar waarde toe te voegen aan de activiteiten van je klanten, dan ligt er een mooie basis voor de toekomst. Een mooi voorbeeld van dit gedachtegoed is de samenwerking tussen Vaes & Linthorst en Switch. Beide organisaties hebben hun roots in de personele dienstverlening. Vaes & Linthorst is een bekende naam in de regio op het terrein van executive search en detachering van hoger en kader personeel, Switch komt voort uit de jarenlange ervaring op het terrein van organisatie ontwikkeling en inrichting van de oprichter. De organisaties vullen elkaar aan en versterken de mogelijkheid om bij de relaties van beide bedrijven te voldoen aan de vernieuwde vraag naar integrale oplossingen voor strategische en personele vraagstukken.

Bundeling

De bundeling van ervaring en expertise biedt de mogelijkheid om de organisatiedoelen te toetsen aan de gekozen strategie, de organisatie zodanig in te richten dat deze volledig aansluit op de doelstellingen, inclusief de personele invulling van management en uitvoeringorgani-

satie om de plannen in de praktijk te realiseren. Rob Schmitz, oprichter Switch: "Door mijn ervaring als eindverantwoordelijke in diverse organisaties heb ik meerdere malen doorleefd wat het betekent als je grote koersveranderingen doorvoert. Inmiddels begeleid ik al een aantal jaren ondernemers bij dit soort processen, waarbij ik pas klaar ben als de nieuwe situatie is ingeregeld en geborgd. Dat betekent dat ook de operationele vertaling naar de personele inzet tot mijn pakket hoort. Via die laatste situatie kwam ik in aanraking met Pascal Vaes en Evert Linthorst, en al snel kwamen we tot de ontdekking dat we elkaar goed konden aanvullen."

Ook Pascal Vaes, mede-eigenaar van Vaes & Linthorst ziet de samenwerking als een verlengstuk van de diensten die zijn bedrijf aanbiedt: "Onze expertise ligt al jarenlang op het terrein van het zoeken en vinden van directieleden en managers voor onze opdrachtgevers in de regio. We merken dat we een goede band opbouwen met bedrijven, waardoor we ook met onze opdrachtgevers praten over strategische vraagstukken. De samenwerking met Switch, expert op dit terrein met een stevig trackrecord, is dan

ook een logisch gevolg van goed relatiebeheer: wij helpen onze relaties waar en wanneer we kunnen."

Succesvolle samenwerking

De samenwerking tussen beide organisaties blijkt succesvol, reeds meerdere ondernemers in de regio hebben hiermee hun voordeel gedaan. Van een strategisch advies over organisatie inrichting tot de fysieke inrichting van de operationele uitvoeringsorganisatie, inclusief het uitbesteden van werkgeverschap, zijn voorbeelden van projecten waarvoor de ondernemers tekenden.

Wilt u weten wat de samenwerking voor u kan opleveren, neem dan contact op om een vrijblijvend gesprek te plannen. ■

Vaes & Linthorst - Pascal Vaes of Evert Linthorst
Wilhelminapark 1 - 5911 EC Venlo
Tel.: 077-3557261 - www.vel.nl

Switch - Rob Schmitz
Johan Termeulenstraat 35 - 5913 RW Venlo
Tel.: 06-29060604 - www.adiabv.nl

Wim Weijnen neemt afscheid van LWV:

“Limburg heeft aantal sterke troeven in handen”

Scheidend algemeen secretaris Wim Weijnen van de LWV (Limburgse Werkgevers Vereniging) blikt met voldoening terug op de bijna acht jaar dat hij vanuit zijn centrale positie de Limburgse economie positieve impulsen gaf. “Limburg als geheel, maar zeker ook Noord-Limburg als regio, heeft een aantal sterke troeven in handen. We zijn qua economische bedrijvigheid een heel gezonde regio.

Vijf bedrijven uit de top tien van Nederlandse bedrijven, die het meest uitgeven aan R&D (Research & Development), zitten in de regio Zuidoost-Nederland: Philips, ASML, NXP, Océ en DSM. Maar dat is toch Brabant, hoor ik mensen al zeggen. Maar twee van die bedrijven zitten toch echt in Limburg.”

Toch moeten we onze eigen mogelijkheden ook niet overschatten, vindt Wim Weijnen, die in maart 2009 zijn opwachting maakte bij de LWV. “West-Europa is weliswaar een speler op het schaakbord van wereldwijde concurrentie, maar in vergelijking met China een relatief kleine speler. Daar moeten we gewoon heel eerlijk over zijn. Zuidoost-Nederland is binnen West-Europa dan ook nog maar een speler van minimale schaalgrootte. Daarom moeten we onze regio ook niet meer binnen Limburgse kaders denken maar de samenwerking nationaal en vooral ook internationaal opzoeken.”

Focuseren

Wim Weijnen doelt dan op de samenwerkingsmogelijkheden tussen bedrijfsleven, overheden en kennisinstellingen, de zogeheten Triple Helix gedachte, die als een soort vliegwiel werkt. “Daarin moeten we keuzes maken, niet van alles een beetje willen. Heel belangrijk is om te focuseren.” Hij hoopt dan ook dat deze regio in 2020 krachtige clusters rond de aanwezige grote bedrijven en kennisinstellingen heeft gerealiseerd. De afgelopen jaren zijn in dit dynamische krachtenveld al grote stappen in de goede richting gezet. Hij is blij dat hij daar zijn steentje aan heeft bijgedragen.

“Zeker de laatste jaren, met de introductie van Brainport 2020 en Triple Helix is de betekenis van de LWV vergroot. Wij opereren juist in dat spanningsveld tussen die verschillende partijen. De LWV is de smeeroil van het economische raderwerk. Met name kennisdeling is in dit type werk van essentieel belang. Ik durf te stellen dat we de afgelopen jaren structurele contacten hebben gelegd. Een goed voorbeeld is onze studiereis naar Lille in 2010 waar middels het ‘Pact van Lille’ een basis is gelegd voor de latere Triple Helix.”

Veranderingsproces

Toen Wim Weijnen in 2009 van de Provincie Limburg overstapte naar de LWV, trof hij er, naar eigen zeggen, een degelijke, maar ook een traditionele werkgeversvereniging aan.



“Door de mensen in het veranderingsproces mee te nemen, is er een club ontstaan die zich permanent aanpast aan het tempo van de veranderingen van deze tijd. Dat is een geleidelijk proces geweest dat in feite nog steeds gaande is. We zijn de laatste jaren meer naar de frontlinie van de Limburgse economie doorgedrongen. We zijn zichtbaar en hebben een goed lobbyapparaat in Maastricht, Brussel en Den Haag.”

Het kost Wim Weijnen dan ook weinig moeite om een stap terug te doen. “Het mooie is wel dat ik weg ga terwijl de organisatie goed op stoom is. Ik ben zeer trots op de mensen die er met alle inzet en enthousiasme werken. Het is teamwork, ik heb het allemaal niet alleen gedaan. De LWV staat voor grote uitdagingen. In deze tijden kost het steeds meer inspanning om leden aan je te binden. Dat probleem kennen andere, vergelijkbare organisaties ook. Mijn opvolger wacht een mooie baan en een paar boeiende opgaven voor Limburg en de LWV.”

Niet voor de voeten lopen

De periode Weijnen is binnen de LWV niet onopgemerkt gebleven, zoveel is zeker. Met zijn aanstekelijke bevoegenheid laat hij een sterk verjongde, op vooruitgang gerichte en

kwalitatief hoogstaande equipe achter die zich, met de komst van de nieuwe LWV-directeur Huub Narinx, gesterkt weet voor de toekomst. “Ik ga hem niet voor de voeten lopen, maar wel introduceren en inwerken, uiteraard. In de grote thema’s rond de campusontwikkeling, zoals arbeidsmarkten en aansluiting van het MKB-bedrijfsleven bij de grote innovaties, zal de LWV ook in de toekomst actief moeten blijven participeren. Er moet eerder nog een tandje worden bijgezet.”

Met de door hem geïntroduceerde kernwaarden heeft Weijnen de positie van de Limburgse werkgevers versterkt. Iemand die van nature mensen verbindt en kunst en cultuur de belangrijkste elementen vindt voor het leven, werk én de economie. Een man ook die cultureel bepaald is door de Euregio Maas-Rijn. Hij beheerst zijn talen en beweegt zich soepel tussen Aken, Luik, Hasselt en Maastricht. Ofschoon Wim Weijnen de LWV nu verlaat, gaat hij zeker niet verloren voor het Limburgse bedrijfsleven. “Ik blijf twee dagen in de week voor de provincie actief in de Euregio (EMR) en voor Limburg Economic Development (LED). Er is genoeg werk aan de winkel. Er liggen kansen in ons werkgebied.” ■

Aanbevolen Locaties

- 1
- 2
- 3
- 4
- 5
- 6
- 7



Evenementenhal Venray

De Voorde 30
5807 EZ Venray
T 0478 - 519790
E venray@evenementenhal.nl
I www.evenementenhal.nl/venray

Hostellerie de Neerhof

Kasteelhof 1
5995 BX Kessel
T 077-4628462
E deneerhof@gmail.com
I www.deneerhof.nl



Kasteel De Keверberg

Kasteelhof 4
5995 BX Kessel
T 06 - 4577 0560
E info@kasteeldekeverberg.nl
I www.kasteeldekeverberg.nl

Wereldpaviljoen Steyl

St. Michaëlstraat 6a
5935 BL Steyl
T 077 - 37 45 973
E info@wereldpaviljoen.com
I www.wereldpaviljoen.com



Maashof

Maashoflaan 1
5927 PV Boekend - Venlo
T 077 - 39 69 309
E info@maashof.com
I www.maashof.com



Landgoed Kasteel de Berckt

De Berckt 1
5991 PD Baarlo
T 077- 477 13 85
E info@berckt.nl
I www.kasteeldeberckt.nl



Boscafé Het Maasdal

Tienrayseweg 10b
5961 NL Horst
T 077 - 3970334
E info@boscafehetmaasdal.nl
I www.boscafehetmaasdal.nl





Business Ontmoet Business

Netwerken bij Bruiz in Maasbree

BOB Noord-Limburg Business maakt deel uit van Noord-Limburg Business; een on/offline platform voor ondernemers uit de regio Noord-Limburg.
www.noordlimburgbusiness.nl



Op woensdag 28 september kwamen diverse ondernemers uit de regio bijeen tijdens de Business Ontmoet Business (BOB) bijeenkomst bij de gloednieuwe locatie Bruiz in Maasbree.

Tijdens deze bijeenkomst werd nader ingegaan op de werkzaamheden van een Personal Assistent. Janine Peeters van PA Dynamics vertelde aan de hand van anecdotes hoe een gemiddelde werkdag er voor haar uitziet. Na de presentatie werd er een heerlijk walking diner geserveerd en kregen de deelnemers alle gelegenheid om te netwerken. Noord-Limburg Business dankt Janine, Bruiz en de deelnemers van harte voor de zeer geslaagde avond!

Inschrijven en aanmelden

Business Ontmoet Business-leden van Noord-Limburg Business kunnen zichzelf aanmelden via bob.noordlimburgbusiness.nl. Bent u geen lid en nog nooit bij een bijeenkomst van Business Ontmoet Business geweest? Dan bent u van harte welkom om vrijblijvend de sfeer te komen proeven. Om deel te kunnen nemen dient u uzelf (kosteloos) in te schrijven via de website. Vervolgens kunt u zich aanmelden voor de betreffende bijeenkomst waar u aan deel wilt nemen. Eenmalige deelname kost € 25,-. Indien u besluit om BOB-lid te worden, dan wordt dit bedrag verrekend met het lidmaatschapsbedrag. Aanmelden voor een lidmaatschap kan via bob-borrel@vanmunstermedia.nl en kost € 250,- per jaar (6 netwerkbijeenkomsten, altijd inclusief diner en welkomstdrankje).



Op donderdag 10 november vond er een Business Ontmoet Business bijeenkomst plaats bij Parkhotel Horst. Thema van deze bijeenkomst was de meerwaarde van HRM voor het MKB. Een verslag van deze bijeenkomst wordt gepubliceerd in editie 6.

Save de date

Donderdag 22 december zal de laatste Business Ontmoet Business bijeenkomst van dit jaar plaatsvinden. KNVB-scheidsrechter Ed Janssen vertelt dan over vernieuwing in arbitrage en hoe je het beste om kan gaan met druk. Ook deze bijeenkomst mag u dus zeker niet missen! Aanmelden kan via bob.noordlimburgbusiness.nl. Als u nog niet bij een bijeenkomst aanwezig bent geweest, dient u zich eerst via deze website kosteloos in te schrijven.

Alle foto's en filmpjes van de BOB-Borrels zijn te bekijken op bob.noordlimburgbusiness.nl. Gebruikt u een smartphone om de site te bekijken, dan krijgt u bij het bezoeken van de website direct de melding met de vraag of u van de mobiele website gebruik wilt maken.



BIJDRAGEN AAN BOB

Heeft u een sfeervolle locatie die als decor voor een Business Ontmoet Business-bijeenkomst kan dienen, of bent u een gastspreker met een interessant onderwerp waar de ondernemers in Noord-Limburg beslist van zouden moeten weten? Wij zijn nog op zoek naar locaties en sprekers. Ook kunnen we altijd leuke goodies gebruiken om de deelnemers cadeau te doen.

BUSINESS FLITSEN

ZAKELIJKE PROFESSIONALS GEBRUIKEN STEEDS VAKER APPS OM EEN WERKPLEK TE VINDEN

Werknemers over de hele wereld werken steeds flexibeler en willen overal online kunnen zijn. Daarmee groeit ook de vraag naar geschikte werkplekken op verschillende locaties die direct beschikbaar zijn. Onderzoek van Regus, aanbieder van werkplekken wereldwijd, laat zien dat steeds meer professionals een app gebruiken om die geschikte werkplek te vinden. Al meer dan een vijfde van alle boekingen voor reizen wordt tegenwoordig via een app gemaakt en nu blijkt uit onderzoek dat wereldwijd bijna één op de tien zakenmensen een app gebruikt om een werkplek te reserveren. Jessica van Veen, algemeen directeur van Regus Nederland: "Wij herkennen deze

trend ook. Elk jaar neemt het aantal gebruikers van de Regus-app toe met 300%. Met de app kunnen gebruikers heel eenvoudig vergaderruimtes, privékantoren en co-working ruimtes reserveren zonder vaste contracten of sign-up fees." Met het groeiende aantal millennials dat zich op de arbeidsmarkt begeeft en het toenemende aantal smartphones in de opkomende economieën, verwacht Regus dat het gebruik van apps om een werkplek te vinden alleen nog maar zal toenemen. 53% van de respondenten meldt dat ze minimaal de helft van de week op een andere locatie dan het hoofdkantoor werken. Bijna één op de tien (7%) geeft aan dat ze een app gebruiken om de dichtst-

bijzijnde beschikbare werkplek te vinden Van Veen. "De beroepsbevolking verandert en werkt steeds digitaal en mobieler. De hele week op één locatie werken behoort voor meer dan de helft van de professionals wereldwijd tot het verleden. Maar ook als ze niet op het hoofdkantoor werken, moeten werknemers wel online en productief zijn. Het is dan ook voor de hand liggend dat professionals steeds meer vertrouwen op internet en apps om een werkplek te vinden. Voornamelijk de jongere generatie werknemers, die opgegroeid is met de verwachting dat overal een app voor is, zal in de toekomst steeds vaker kiezen voor deze mogelijkheid."

Traditiegetrouw gaat de aandacht van bedrijven in de laatste vier maanden voor het nieuwe jaar uit naar een bijzonder eindejaarsgeschenk. "Het effect dat een goed gekozen geschenk teweegbrengt, levert een substantiële meerwaarde bij de positionering van een bedrijf", aldus Marcel de Haas van Van Heijster Relatiegeschenken.

FOTOGRAFIE MARCEL KRIJGSMAN



Een blijk van waardering richting medewerkers en zakenrelaties

PIET PAULUSMA SPREEKT OP TUINBOUW RELATIEDAGEN VENRAY 2016

Zuidoost-Nederland werd eind juni getroffen door hevig noodweer. Hagelstenen zo groot als tennisballen vielen uit de lucht en richtten een milieuschade aan. Ook tuinders werden slachtoffer van dit natuurgeweld. Om tuinbouwprofessionals inzicht en kennis te geven over klimaatveranderingen, organiseert Evenementenhal in samenwerking met ZLTO/LLTB voorafgaand aan Tuinbouw Relatiedagen Venray dit jaar het symposium 'Anticiperen op weersextremen'. Een van Nederlands bekendste meteorologen, Piet Paulusma, trapt het programma af als keynote speaker. Tuinbouw Relatiedagen in Evenementenhal Venray vormt jaarlijks een centraal platform voor tuinbouwprofessionals uit Zuidoost-Nederland en de Duitse en Belgische grensgebieden. Juist deze regio werd op 23 juni 2016 zwaar getroffen door extreem noodweer. De hagelschade liep op in de miljoenen, met name in Someren, Asten en Deurne waar veel glastuinbouw zit. Kassen werden grotendeels verwoest, producten in de kassen waren niet meer te verkopen, groenten, fruit en andere veldgewassen gingen verloren en er ontstond schade aan loodsen, schuren en woningen.

Het thema 'Anticiperen op weersextremen' zal ongetwijfeld aansluiting vinden en vragen oproepen bij tuinbouwprofessionals uit Nederland, België en Duitsland. Hij zal ingaan op de klimaatveranderingen en de gevolgen hiervan. Daarna volgen



twee kennissessies, gericht op praktische handvaten voor de tuinders. Aan het woord komen onder meer Janjo de Haan van Wageningen UR en Jan Schreuder namens Verenigde Hagel. Zij gaan in op preventieve maatregelen die je zelf kunt nemen tegen het veranderende klimaat. Juri Rico Ligtoet van ZLTO is momenteel betrokken bij de afhandeling van schade in Zuid-Oost-Brabant en gaat zijn ervaringen, tips en kennis delen in de sessie 'Getroffen, en wat nu?'. Na het bijwonen van deze kennissessies, volgt er een gezamenlijke lunch. Aansluitend gaan alle belangstellenden de beursvloer op van Tuinbouw Relatiedagen Venray 2016. Aanmelden voor het symposium 'Anticiperen op weersextremen' kan via www.evenementenhal.nl/tuinbouwvenray.



Bij het kiezen van een passend eindejaarsgeschenk komt meer kijken dan je zou denken. "Een eindejaarsgeschenk is een blijk van waardering richting je medewerkers en zakenrelaties", vertelt Marcel de Haas. "Wanneer het geschenk een positieve impact heeft, laat het een blijvende herinnering achter bij de ontvanger. Uit onderzoek is gebleken dat de meeste ontvangers van een relatiegeschenk zich de naam van het bedrijf of het merk weten te herinneren. Bovendien wordt 75% van de relatiegeschenken langer dan een half jaar bewaard. Bijna de helft van de ontvangers houdt een relatiegeschenk zelfs langer dan twee jaar."

Kwaliteit

Om dit effect te bereiken, is het belangrijk om te kiezen voor een mooi en functioneel geschenk van goede kwaliteit. Hiervoor nodigt De Haas klanten graag uit in de showroom in Venray. Daar is een enorm scala aan producten te vinden, variërend van paraplu's, wijnpakketten en zakmessen tot luxe Rituals pakketten. "Ik ga altijd met klanten om tafel zitten om te achterhalen welk type geschenk het beste aansluit bij hetgeen wat je als bedrijf wilt uitstralen en de boodschap die je wilt communiceren naar je relatie. Net als persoonlijke smaak spelen de functionaliteit van het geschenk en het gewenste effect op de

ontvanger een belangrijke rol."

Naast de keuze voor het geschenk zelf, biedt De Haas ook advies rondom de personalisering van geschenken. "Bij een eindejaarsgeschenk volstaat een subtiele weergave van het bedrijfslogo, de ontvanger weet immers van wie het cadeau afkomstig is. Een logo in felle kleuren op een zwarte leren tabletmap doet afbreuk aan het product, dan past een gestanst logo of een gegraveerd logo op een metalen plaatje beter. Een mooie bewerkingstechniek geeft dan extra cachet."

Toegevoegde waarde

Wanneer de keuze op een passend geschenk is gevallen, kan Van Heijster Relatiegeschenken het complete proces rondom de totstandkoming van het relatiegeschenk verzorgen, van inkoop tot het grafisch ontwerp en van de personalisering tot het drukproces en de verpakking. "Omdat we veel van onze producten zelf op voorraad hebben, kunnen we het gros van de bestellingen binnen 8 werkdagen na de goedkeuring van de drukproef leveren." Deze manier van werken wordt door de klanten enorm gewaardeerd. "De prijs alleen is niet meer leidend, ook het advies en de service die je biedt tellen mee. Dat zien we ook terug in de reviews die op onze site worden geplaatst. Het feit dat we al bijna 40 jaar bestaan en dus over veel kennis en expertise

beschikken, wordt gezien als een toegevoegde waarde." Van Heijster Relatiegeschenken hecht veel waarde aan maatschappelijk verantwoord ondernemen. "Alle producten in de showroom zijn Europees gecertificeerd en Van Heijster werkt volgens de richtlijn ISO 26000. Daarnaast zijn we betrokken bij verschillende lokale goede doelen en initiatieven zoals de Venrayse Singelloop. We willen op zoveel mogelijk vlakken betrokken zijn en helpen om een goed resultaat te behalen; voor onze klanten, het milieu en de omgeving", aldus De Haas. ■

RELATIEGESCHENKEN TIPS VOOR HET EINDEJAAR:

- Luxe Rituals pakketten
- Dopper waterflessen
- Gadgets voor tablets en smartphones, waaronder powerbanks, hoezen en bluetooth speakers
- Virtual reality brillen



Van Heijster Relatiegeschenken BV
Keizersveld 45 Venray - Tel. 0478 - 55 73 00
www.vanheijster.nl



Voorop in de ontwikkeling van multimodale ketenregie

Seacon Logistics is dé logistieke ketenregisseur met een maritiem karakter. Wereldwijde logistieke vraagstukken lossen we in samenwerking met onze partners integraal op vanuit onze aanwezigheid in meer dan 75 landen. Seacon Logistics loopt al meer dan 25 jaar voorop in het toepassen van het multimodale transportconcept. Onze inlandlocaties aan spoor-, weg- en waterterminals zijn het fundament van waaruit wij wereldwijd opereren.

Meer weten? Neem dan contact op met onze afdeling sales, tel. 077 - 327 55 55, stuur een e-mail naar info@seaconlogistics.com of kijk op www.seaconlogistics.com

Seacon Logistics bv, Postbus 3071, 5902 RB Venlo
Venlo (NL) - Born (NL) - Meppel (NL) - Duisburg (DE) - Melzo (IT) - Budapest (H) - Moscow (RU)



Advanced logistics for a smaller world



LOGISTIC FORCE

Maak zijn stempel op logistiek

Logistic Force is gespecialiseerd in het samenbrengen van werkgevers en werknemers en opleiden op het gebied van transport en logistiek.

- >> Persoonlijke aandacht en de logistieke baan die bij je past.
- >> Leren en werken als logistiek medewerker of goederenchauffeur.

LOGISTIC FORCE VENLO
Parlevinkeweg 34
5928 NV Venlo

T 077 201 1342
F 077 201 1343
E venlo@logisticforce.nl

JDS
bedrijfsautomatisering bv

MANAGED SERVICES
SYSTEMBEHEER
STANDAARD SOFTWARE
MAATSOFTWARE
NETWERKEN
HARDWARE
STORINGSDIENST 24 x 7

JDS.NL



BOY HAENEN

EVENT & MARKETING CONCEPTS

Verbindt mensen en organisaties door het organiseren van live ontmoetingen

relatiedag - symposium - congres - beurs - festival - open dag - opening - bedrijfsfeest - of enig ander evenement, volledig op maat

BRIALMONTSTRAAT 39, 5913 HE VENLO,
MAIL@BOYHAENEN.NL, 06-81165880

WWW.BOYHAENEN.NL

Uw personeel verdient méér aandacht Uitbesteden doet u daarom bij maatwerkHRM



maatwerkHRM

Bel met Anouk: 06-33 09 60 45
E anouk@maatwerkHRM.nl
W www.maatwerkHRM.nl

- uw externe HR afdeling op maat
- Personeelsbeleid en administratie
 - Verlof- en zuimregistratie
 - Salarisadministratie en beloning
 - Beoordeling en competenties
 - Talentmanagement
 - Training en bijscholing
 - Werving & selectie



ONBEZORGD WERKEN, OVERAL

"Overall werken wanneer jij dat wilt?
Zet je bedrijf in de Cloud!"

Betrouwbare ICT oplossingen

Documenten, programma's en e-mail
staan op onze servers

Geen investeringen in dure
servers

Qwezz Cloud voor het lokale MKB

Wij zijn een professionele ICT dienstverlener in Venray. Het is onze missie om onbezorgd werken overal en voor iedereen mogelijk te maken. Dit doen wij met innovatieve ICT oplossingen voor het MKB. Uw Online Werkplek staat nu voor u klaar.

Noorderhof 10 • 5804 BV Venray • 0478-511 522 • info@qwezz.nl • www.qwezz.nl



NICI
KOFFIE EN AUTOMATEN

Bij ons verhaal
hoort een kop koffie

Kom langs in onze showroom
en proef wat we te vertellen hebben

Nici Koffie & Automaten | Wanroijseweg 34a | 5451 HA Mill
+31 (0)485 453 828 | www.nicikoffie.nl | info@nicikoffie.nl

PENSIOENVIZIER

Bouwbergstraat 102 - 6451 GR Schinveld
Tel. 0475-410692 - Fax. 0475-559041
www.pensioenvizier.nl

Doeltreffend
Duitsland
100% native

mind4share
creative market development Germany
www.mind4share.com

ENJOB
ENJOY YOUR JOB
Werving & Selectie • HR-Diensten • Payrolling
Uitzenden • Detacheren

"Al vijf jaar
onderscheidend
in de branche"

ENJOB Personeelsdiensten • 077 - 7630 405 • venlo@enjob.nl • www.enjob.nl

Flanderijn
Incasso Gerechtsdeurwaarders

Pastoor Wijnhovenpark 3 • 5801 BZ Venray
T: 088 - 209 2600 • E: venray@flanderijn.nl
WWW.FLANDERIJN.NL

Geef
Tint aan uw
communicatie

bureau **tint**
marketing- en communicatieadvies

077 763 07 50 | info@bureautint.nl | www.bureautint.nl

Wereldpaviljoen Steyl (gemeente Venlo):
Een wereldse locatie
voor uw bedrijf

De ambiance van het Wereldpaviljoen ademt een bijzondere sfeer. Een unieke locatie voor vergaderingen, brainstormsessies, teambuilding of presentaties van bedrijven. Een plek die inspireert. Maatschappelijk Verantwoord Ondernemen en Fair Trade staan hoog in ons vaandel. Stap in onze Fokker 50 en het avontuur begint. Catering mogelijk.

info@wereldpaviljoen.com - www.wereldpaviljoen.com
St. Michaëlstraat 6a - 5935 BL Steyl - Tel: 077-3745973

Alu Expo Art
TENTOONSTELLINGSBOUW

Hoogwaardige standbouw
voor een betaalbare prijs!

- Posterpanelen
- Individuele standbouw
- Uniforme standbouw
- Congresbouw

www.aluexpoart.nl

Ondernemers kleuren de binnenstad van Venlo geel/zwart

Het seizoen is al een tijdje bezig en VVV-Venlo speelt nog volop mee voor de eerste plek en het beoogde doel, namelijk promoveren naar de Eredivisie. Ook achter de schermen zijn ze bij VVV-Venlo druk bezig er een succesvol seizoen van te maken.



Onlangs is VVV-Venlo gestart met het verkopen van promopakketten. Alle ondernemers in de binnenstad van Venlo kregen een bezoekje. De vele positieve reacties resulteerde in netwerk aan ondernemers die zich massaal verbonden aan VVV-Venlo. Maar wat is dit Promopakket nou precies?

Het Promopakket is een doos met volop VVV-exposure materiaal. Dit materiaal moet er in eerste instantie voor zorgen dat de gehele binnenstad geel/zwart kleurt en dus VVV-Venlo uitstraalt. Want VVV-Venlo hoort bij Venlo en dat laten we graag zien door de samenwerking op te zoeken met de binnenstad. Samen met de ondernemers maken we van Venlo weer een échte voetbalstad dat op geel/zwart gekleurde wedstrijddagen in het teken staat van VVV-Venlo. Naast het exposuremateriaal worden de ondernemers ook Promopartner van VVV-Venlo en kunnen zij kennismaken met het Business Netwerk waarover VVV-Venlo beschikt. Bij dit Promopartnerschap hoort uiteraard ook een stukje exposure op de sociale media van VVV-Venlo en de nieuwe VVVVideo Walls in Seacon Stadion – De Koel –.

Het Promopakket bevat een sticker, een gevelbordje en een VVVvlag. Op wedstrijd-

dagen wapperen tientallen vlaggen door de binnenstad van Venlo en laten ondernemers zien achter VVV-Venlo te staan. Een extra stimulans voor de club. Daarnaast worden alle Promopartners uitgenodigd om een wedstrijd te komen kijken in het Lindeboom VVVoetbalcafé.

Benieuwd hoe onze VVV-exposure materialen eruit zien? Loop dan binnenkort op wedstrijddagen door de binnenstad en zie hoe Venlo geel/zwart kleurt.

Via deze weg willen wij al onze Promopartners bedanken voor de steun en het vertrouwen in VVV-Venlo. Samen maken we er een mooie samenwerking van en samen kleuren wij de binnenstad geel/zwart!

Bent u ook geïnteresseerd in het Promopartnerschap? Wilt u uw onderneming promoten en er een VVV-onderneming van maken en samen met alle ondernemers de binnenstad geel/zwart kleuren? Neem dan contact op met onze commerciële man Niels Mulders (nmulders@vvv-venlo.nl).

Met sportieve groet! ■



Van bestelwagens tot werkpaarden

Op dinsdag 11 oktober vond de jaarlijkse bedrijfswagentestdag van Noord-Limburg Business plaats. Testrijders konden gedurende deze dag de capaciteiten van de nieuwe modellen bedrijfswagens uitproberen, van bestelwagens tot werkpaarden. Noord-Limburg Business kijkt terug op een geslaagde dag en bedankt alle deelnemers, autodealers en locaties van harte!



Locaties:

- Hostellerie de Neerhof, Kessel
- Culinair Creatief, Venray
- Jachthut op den Hamer, Wellerlooi
- Niëns Horeca, Maasbree



Dealers:

- Peter en Hommes en Arjen van Splunder, Autobedrijf Janssen Kerres
- Pim Elbers, Herman Bron en Daan Bruijsten, Oostendorp Auto
- Nick Gielen en Marthy Nas, Arena BedrijfswagenCenter
- Roy Stevens en Sander van Dooren, Smeets Autogroep

Deelnemers:

- Jasien de Wit en Fred Collé, Wellcoll
- Ger, Dion en Nick van der Sterren, Professional ReiniGER
- André Verheijen, Verheijen Batterijen
- Marie-José Korsten, Feel Good Expert
- Rob Mans, Zuidlease
- Marco Hendriks en Yahya Hlimi, Secutor Security
- Marijn Leeijen, Leeijen Trading

Testauto's:

- Nissan Navara
- Citroën Jumpy
- Volkswagen Caddy
- Volkswagen Transporter
- Toyota RAV4
- Toyota Hilux
- Toyota PROACE
- Mercedes-Benz Citan
- Mercedes-Benz Sprinter





“Comfort is prima. De auto voelt veilig aan en is erg luxe uitgerust.”



TOYOTA PROACE

LEASEMAATSCHAPPIJ: OOSTENDORP AUTO
AFGEVAARDIGDE TIJDENS TESTDAG: DAAN BRUIJSTEN

André Verheijen: “Deze wagen rijdt erg soepel en is opvallend stil. De afwerking is netjes en het dashboard is overzichtelijk. De navigatie is erg duidelijk. Handig is de aanduiding hiervan op het dashboard met het kompas.”

Marie-José Kersten: “Ik vind het een prettige auto met een prima zitcomfort. Het propakket is een goede aanvulling op deze Toyota. Wat deze wagen voor mij interessant maakt, is dat het een geschikte auto is voor vervoer naar beurzen en showrooms. Bovendien straalt deze PROACE door de kleur klasse uit.”

Dion van de Sterren: “Comfort is prima. De auto voelt veilig aan en is erg luxe uitgerust. Alles kan naar eigen wens worden ingesteld en ook de navigatie en de achteruitrijcamera functioneren uitstekend. Kort gezegd: een prima auto met veel mogelijkheden.”

SPECIFICATIES

Merk: Toyota	Verbruik: 1 op 18,9 gemiddeld	Vanafprijs: € 17.495,-
Model: PROACE	Topsnelheid: 165 km/u	Informatie:
Type: 2.0 D-4D Professional	Uitrusting: Lat om lat betimmering	www.oostendorp-auto.nl
Transmissie: Handgeschakeld	Laadvermogen: 1.143 tot 1.500 kg	
Cilinderinhoud: 1.997 cc	Verkoopprijs: € 24.495,-	
Vermogen: 122 pk	Leaseprijs: € 499,-	
Koppel: 340 Nm	(4 jaar / 20.000 km)	



“Ik kan deze auto gezien zijn comfort en CVT-schakeling zeker aanbevelen.”



TOYOTA RAV4

DEALER: OOSTENDORP AUTO
AFGEVAARDIGDE TIJDENS TESTDAG: PIM ELBERS

Marijn Leeijen: “Een goede, stille en ruime auto. De standaard achteruitrijcamera werkt goed. Voor de prijs krijg je een ruime comfortabele auto van een goed merk. Ik kan deze auto gezien zijn comfort en CVT-schakeling zeker aanbevelen.”

Fred Collé: “Deze RAV4 is een prettige, comfortabele auto om mee te rijden. Aan de CVT-schakeling moest ik even wennen. De auto heeft een fijne uitstap doordat de auto wat hoger op zijn wielen staat. Eigenlijk is alles top aan deze wagen.”

Rob Maas: “Deze Toyota rijdt soepel en is erg stil. Voor een jeep heeft de RAV4 een

zachte vering. De RAV4 is uitgerust met prettige stoelen waarin je stevig en vast zit en bovendien elektrisch verstelbaar zijn. Voor een hybride auto in deze luxe uitvoering is de prijs marktconform. Vanwege de hoge instap, betrouwbare techniek en lage onderhoudskosten is deze auto zijn aanschaf zeker waard.”

Ger van der Sterren: “Deze hybride gedraagt zich uitstekend op de weg. Het comfort is prima en alle functionaliteiten zoals de navigatie en achteruitrijcamera functioneren uitstekend. Prijstechnisch is deze Toyota oké.”

SPECIFICATIES

Merk: Toyota	Verbruik: 1 op 22,3 gemiddeld	Verkoopprijs: € 30.595,- excl btw
Model: RAV4	Acceleratie: 0-100 km/u in 9,6 sec	Leaseprijs: € 639,- (48 maanden / 20.000 km)
Type: 2.0 D-4D F-Style	Topsnelheid: 195 km/u	Vanafprijs: € 24.150,- excl btw
Transmissie: Handgeschakeld	Uitrusting: Havana Dark Brown metallic, Leer Alcantara bekleding, Navigatie	Informatie:
Cilinderinhoud: 2.231 cc	Laadruimte: 1,9 m ³	www.oostendorp-auto.nl
Vermogen: 143 pk		
Koppel: 320 Nm		



“Ik kan over deze Hilux alleen maar positief zijn.”



TOYOTA HILUX

LEASEMAATSCHAPPIJ: OOSTENDORP AUTO
AFGEVAARDIGDE TIJDENS TESTDAG: HERMAN BRON

André Verheijen: “Een auto met een degenlijke uitstraling die netjes is afgewerkt en lekker licht stuurt. Je merkt niet eens dat je in een Jeep rijdt! Praktisch is de hoge zit waardoor je een goed overzicht hebt rondom. Op een grijs kenteken vind ik deze versie zeker interessant.”

Fred Collé: “Ik kan over deze Hilux alleen maar positief zijn. De prijs maakt de wagen concurrerend in zijn klasse.”

Jasien de Wit: “Het rijgedrag van deze Toyota vond ik erg goed. Ook wat betreft comfort heeft Toyota geen concessies gedaan. De stoelen zitten lekker comforta-

bel. Verder is alles in de auto netjes afgewerkt. Ik zou hem best privé willen rijden.”

Marco Hendriks: “Een robuuste auto die veel comfort biedt. De auto is ruim voorzien van allerlei middelen zoals een navigatiesysteem en achteruitrijcamera. De prijs is oké. De wagen is denk ik geschikt voor een specifieke doelgroep!”

Nick van der Sterren: “Ik was zeker onder de indruk van deze mooie, ruige wagen. Op het comfort valt niets aan te merken. De auto zit heerlijk en de navigatie werkt zoals het hoort. De prijs valt me erg mee voor deze auto.”

SPECIFICATIES

Merk: Toyota	Verbruik: 1 op 14,7 gemiddeld	Leaseprijs: € 735,-
Model: Hilux	Topsnelheid: 170 km/u	(4 jaar / 20.000 km)
Type: 4WD 2.4 Professional	Uitrusting: Pushbar, Rollbar,	Vanafprijs: € 18.595,-
Transmissie: Handgeschakeld	Tonneau cover	Informatie:
Cilinderinhoud: 2.494 cc	Laadvermogen: 1.005 tot 1.165 kg	www.oostendorp-auto.nl
Vermogen: 148 pk	Verkoopprijs: € 26.995,-	
Koppel: 400 Nm		



“Dit is een sterke, moderne alleskunner, die ook nog eens zuinig is.”



NISSAN NAVARA

DEALER: JANSSEN KERRES
AFGEVAARDIGDE TIJDENS TESTDAG: ARJEN VAN SPLUNDER

Marijn Leeijen: “Dit is een sterke, moderne alleskunner, die ook nog eens zuinig is. Het zitcomfort is goed door de fijne stoelen en de prima vering. Het mooie navigatiescherm, goede spiegels en achteruitrijcamera maakt de auto compleet. Voor een auto met 160 pk en 3.500 kg trekgewicht is de prijs goed.”

Fred Collé: “Deze pick-up met 4-wielaandrijving is voor een heel specifieke doelgroep. Tijdens het rijden had ik het gevoel alsof ik in een truck zat. Het comfort van de Navara is erg hoog. De navigatie en de achteruitrijcamera krijgen door het gemakkelijk bedienen een pluspunt.”

Marco Hendriks: De indruk die ik van deze Navara heb gekregen is goed. Je kunt met deze auto lekker rustig rijden en de uitrusting is zeer uitgebreid. Voor de prijs krijg je een ruime, comfortabele wagen.”

Rob Mans: “Mijn eerste indruk: wat een stoere en robuuste auto. Eenmaal aan het rijden viel me het comfort van de stoelen en de hoge zit op. Deze wagen kan echt als een werkpaard ingezet worden.”

SPECIFICATIES

Merk: NISSAN	Verbruik: 1 op 15,8 gecombineerd	Trekgewicht: 3.500 kg (geremd)
Model: NP300 NAVARA	Acceleratie: 0-100 km/u in 12 sec.	Verkoopprijs: € 30.395,-
Type: King Cab 160pk TEKNA 4WD	Topsnelheid: 172 km/u	Leaseprijs: € 620,-
Transmissie: Handgeschakeld	Uitrusting: automatische dual zone airconditioning, achteruitrijcamera	(48 maanden/30.000 km per jaar)
Cilinderinhoud: 2.298 cc	in achteruitkijkspiegel, mistlampen	Vanafprijs: € 24.825,-
Vermogen: 160 pk (120 kW)	voor, elektrisch verstelbare, verwarmbare en inklapbare spiegels	Informatie:
Koppel: 403 Nm		www.janssenkerres.nl/nissan

MAKKELIJKER WERKEN MET GOED GEREEDSCHAP

Profiteer van 3 jaar 0% Financial Lease



CITROËN NEMO
Vanaf € 12.380

CITROËN BERLINGO
Vanaf € 13.000

CITROËN JUMPY
Vanaf € 17.000*

CITROËN JUMPER
Vanaf € 19.990

*Vanafprijs inclusief introductieaanbieding.

JANSSSEN KERRES

TERHOEVENDERWEG 95
MOLENSINGEL 1
BERGERWEG 69
GROOT BOLLERWEG 24

HEERLEN
MAASTRICHT
SITTARD
VENLO

045-5223300
043-3631413
046-4511051
077-3553808

WWW.JANSSSENKERRES.NL/CITROËN



Innovation that excites

NU 5 JAAR GARANTIE OP ALLE BEDRIJFSWAGENS.



ONS TEAM HEEFT EEN NIEUWE SPELER. DE NIEUWE NISSAN NV300.

Het talentvolle team van Nissan bedrijfswagens is uitgebreid met een veelbelovende nieuwkomer: de NV300. Een grensverleggende bedrijfswagen die perfect past binnen onze veelzijdige ploeg, de officiële bedrijfswagenpartner van de UEFA Champions League. Op de nieuwe Nissan NV300 krijgt u maar liefst 5 jaar garantie. Verheug u maar vast op een overtuigende kennismaking.

JANSSSEN KERRES

Breukerweg 180 4414 ZL Heerlen Tel. (045) 521 01 02
Varenschut 7 5705 DK Helmond Tel. (0492) 50 40 50
Armand Maassenstraat 2 6226 DE Maastricht Tel. (043) 361 62 88
Bergerweg 71 6135 KD Sittard Tel. (046) 451 96 64
Groot Bollerweg 24 5928 NS Venlo Tel. (077) 355 38 00

www.janssenkerres.nl/nissan

Maximale garantietermijn bedraagt 5 jaar of 160.000 km (wat eerder bereikt is). Afbeeldingen kunnen afwijken van standaard specificaties. © 09-16



“Voor relatief weinig geld krijg je een complete, ruime en representatieve bedrijfswagen.”



CITROËN JUMPY

DEALER: JANSSSEN KERRES
AFGEVAARDIGDE TIJDENS TESTDAG: PETER HOMMES

Ger van der Sterren: “De Jumpy rijdt lekker en biedt een goed comfort dat door middel van diverse instelmogelijkheden naar eigen wens kan worden afgesteld. De navigatie werkt uitstekend evenals de optionele achteruitrijcamera. De prijs staat in verhouding met de kwaliteit. Voor het geld krijg je een prima bedrijfsauto.”

Marie-José Korsten: “Ik was onder de indruk van deze Jumpy. Het rijgedrag is rustig, de wagen biedt een goed overzicht op de weg en heeft een representatief uiterlijk. Het comfort is prima zeker in combinatie met de optionele armsteun. Prettig is ook de cruise control en het navigatiesysteem. Een auto die bedrijfsmatig zijn aanschaf waard is.”

Rob Mans: “Dit is echt een bedrijfsauto die rijdt als een personenauto. Positief is het gebruiksvriendelijke en moderne dashboard waarop alle functies gemakkelijk te bedienen zijn. Voor relatief weinig geld krijg je een complete, ruime en representatieve auto.”

Yahya Hlimi: “Als bedrijfsauto biedt deze Citroën prima rijcomfort. De extra's zoals de achteruitrijcamera werken goed. De prijs is redelijk te noemen, voor mijn bedrijfsactiviteiten is de Jumpy iets te klein.”



SPECIFICATIES

Merk: Citroën
Model: Jumpy
Type: M Bleu HDI 120 S&S Club
Transmissie: Handgeschakeld
Cilinderinhoud: 1.997 cc
Vermogen: 122 pk (90 kW)
Koppel: 340 Nm

Verbruik: 1 op 19
Topsnelheid: 170 km/u
Uitrusting: geluidswerende voorruit, plafonnière voor met leeslampje, parkeersensoren achter, gekoeld dashboardkastje, regelbare handmatige airconditioning, Radio USB
Laadruimte: 5,3 m³

Trekgewicht: 2.500 kg (geremd)
Verkoopprijs: € 22.749,-
Leaseprijs: € 463,- (48 maanden/30.000 km per jaar)
Vanafprijs: € 17.000,-
Informatie: www.janssenkerres.nl/citroën





“Wat een soepel rijdende auto; ideaal ook voor lange ritten.”



“Een degelijke auto die qua rijgedrag dichtbij mijn personenauto zit.”



VW TRANSPORTER

DEALER: ARENA BEDRIJFSWAGENCENTER VENLO
AFGEVAARDIGDE TIJDENS TESTDAG: MARTHY NAS

André Verheijen: “Mijn indruk: een degelijke auto die fijn rijdt, een soepele auto-maat heeft en mooi is afgewerkt. De Transporter biedt dankzij de dubbele cabine veel ruimte. Het zitcomfort is prima. De navigatie is overzichtelijk en voorzien van een DAB-radio. De prijs is goed.”

Marie-José Korsten: “Wat een soepel rijdende auto; ideaal ook voor lange ritten. Deze uitvoering met een dubbele cabine vind ik zakelijk gezien wel een uitkomst, ook als je de auto voor privédoeleinden in wilt zetten.”

Dion van der Sterren: “Het rijgedrag en comfort van deze Transporter is in één woord uitstekend. De Volkswagen zit erg fijn en de stoelen zijn goed in te stellen. Er zijn voldoende functies aanwezig zoals de navigatie die erg gebruiksvriendelijk is. Dit is een fijne auto die volledig naar wens aan te passen is voor alle werkzaamheden.”

Jasien de Wit: “Dankzij de representatieve uitstraling van deze VW Transporter is dit echt een wagen waar je mee voor de dag kan komen. Comfortabele stoelen, duidelijke navigatie, parkeersensoren; alles klopt aan deze auto. Ik beschouw deze auto op termijn wel als vervanging voor de T5.”



SPECIFICATIES

Merk: Volkswagen	Koppel: 340 Nm	Verkoopprijs: € 33.690,-
Model: Transporter	Verbruik: 1 op 16,6	Leaseprijs: vanaf € 445,-
Type: Dubbele Cabine	Acceleratie: 0-100 km/u in 12 sec	(operational lease)
Comfortline Euro 6	Topsnelheid: 181 km/u	Vanafprijs: € 24.800,-
Transmissie: DSG	Uitrusting: Navigatiepakket, cruise-control, parkeersensoren achter	Informatie: www.autoarena.nl
Cilinderinhoud: 1.968 cc	Laadruimte: 4,5 m ³	
Vermogen: 110 kw/150 pk		

VW CADDY

DEALER: ARENA BEDRIJFSWAGENCENTER VENLO
AFGEVAARDIGDE TIJDENS TESTDAG: NICK GIELEN

Fred Collé: “Een degelijke auto die qua rijgedrag dichtbij mijn personenauto zit. Het comfort is prima en de navigatie werkt goed en doeltreffend. De prijs ligt wat hoger dan de concurrentie, maar daarentegen heeft de Caddy wel een lagere kilometerprijs. En dat is zakelijk gezien belangrijk.”

Yahya Hlimi: “Wat rijdt deze auto lekker! Ook het zitcomfort is goed. Bovendien is deze Volkswagen uitgerust met de nodige extra's. De prijs vind ik redelijk; vooral vanwege zijn zuinigheid is deze Caddy zijn aanschaf waard. Ik ben erover aan het nadenken. Dus wie weet.”

Jasien de Wit: “Wil je een representatieve auto met perfect rijgedrag, zoek dan niet verder en schaf deze Caddy aan. Alles klopt aan deze auto. Het zitcomfort is uitstekend. Verder werken alle functionaliteiten en navigatie naar behoren. Naar de prijs heb ik niet gevraagd, maar ik weet wel dat deze Caddy de opvolger wordt van mijn huidige Caddy!”

Ger van der Sterren: “Een auto met prima rijgedrag en een mooie afwerking. Ook het zitcomfort is uitstekend. Daarnaast is deze auto voorzien van allerlei handige functies en navigatie. De prijs is dik in orde. Ik vind dit een fijne auto, daarom overweeg ik vanuit mijn bedrijf om deze aan te schaffen.”



SPECIFICATIES

Merk: Volkswagen	Verbruik: 1 op 22,2	Verkoopprijs: € 17.275,-
Model: Caddy	Acceleratie: 0-100 km/u in 16,7 sec	Leaseprijs: vanaf € 325,-
Type: Gesloten bestel Euro6	Topsnelheid: 155 km/u	(operational lease)
Transmissie: Handgeschakeld	Uitrusting: Comfortline met cruise-control, parkeersensoren achter, navigatiesysteem	Vanafprijs: € 13.350,-
Cilinderinhoud: 1.968 cc	Laadruimte: 3,2 m ³	Informatie: www.autoarena.nl
Vermogen: 55 kW / 75 pk		
Koppel: 225 Nm		



“Dit is een geweldige, representatieve auto met een krachtige V6 motor.”



MERCEDES-BENZ SPRINTER

DEALER: SMEETS AUTOGROEP
AFGEVAARDIGDE TIJDENS TESTDAG: ROY STEVENS

André Verheijen: “De V6 motor van deze Sprinter is erg soepel en opmerkelijk snel. Het verbruik van 1/10 is in orde. De Sprinter biedt veel rijcomfort vooral door de luchtgeveerde stoel (optie). Verder zijn het interieur en dashboard mooi afgewerkt. Ik ben bezig met een nieuwe Fiat Ducato, maar twijfel om toch een Mercedes te nemen.”

Marie-José Korsten: “Zonder meer een prima bus die stuurt als een kleine auto. Je kunt er zelfs rechtop in staan. Het zitcomfort mag er zijn met mooie geveerde stoe-

len. Ook de navigatie functioneert prima. Prettig zijn de extra spiegeltjes onderaan evenals de achteruitrijcamera die een goed overzicht geeft. Echt een werkpaard om goederen mee te vervoeren.”

Marijn Leeijen: “Dit is een geweldige, representatieve auto met een krachtige V6 motor. Wat betreft prijs lijkt de auto duur in aanschaf maar de restwaarde is hoog, dus dat compenseert de hoge prijs. Vanwege het comfort, representativiteit en lage onderhoudskosten zou ik deze Sprinter zeker aanschaffen.”



SPECIFICATIES

Merk: Mercedes-Benz	Vermogen: 191 pk	Laadruimte: 10,5 m ³
Model: Sprinter	Koppel: 440 Nm	Verkoopprijs: € 41.817,-
Type: Edition 319 CDI BlueTec L2H2	Verbruik: 1 op 11,5	Leaseprijs: € 746,-
Euro 6	Topsnelheid: 160 km/u (begrenst)	Vanafprijs: € 21.490,-
Transmissie: 7G-TRONIC plus	Uitrusting: Bi-Xenon koplampen	Informatie:
Volautomat	adaptief, 3.500 kg trekgewicht,	www.smeets-autogroep.nl
Cilinderinhoud: 2.987 cc	16" licht metalen velgen	



“Dit is een supergoede auto met een perfect zitcomfort.”



MERCEDES-BENZ CITAN

DEALER: SMEETS AUTOGROEP
AFGEVAARDIGDE TIJDENS TESTDAG: SANDER VAN DOOREN

Marijn Leeijen: “Deze Mercedes is een van mijn favoriete auto's en maakt zijn reputatie waar. Het dashboard biedt veel functies die dankzij de praktische bediening aan het stuur makkelijk bediend kunnen worden. Ook het comfort van deze Citan is goed; de auto is fijn geveerd en heeft een fijne vaste zit. De prijs is erg goed. Hiervoor krijg je een bedrijfsauto met een lage km kostprijs en toch een MB-ster op de neus.”

Marco Hendriks: “Deze Citan heb ik ervaren als zeer comfortabel, rustig qua motorgeluid en ruim van binnen. De auto heeft lekkere en goed instelbare stoelen. Dit is een auto die zeker op mijn lijstje staat vanwege de ruimte,

het comfort, het rijgedrag en het verbruik. Ook biedt de Citan veel opslagruimte.”

Jasien de Wit: “Ik had nog nooit in een Mercedes gereden. Het rijgedrag was naar wens, evenals de afwerking en het zitcomfort. De parkeersensoren zijn handig. De prijs/kwaliteit is zoals je van een Mercedes mag verwachten.”

Yahya Hlimi: “Dit is een supergoede auto met een perfect zitcomfort. Bovendien is de wagen uitgerust met veel functionaliteiten zoals een achteruitrijcamera en parkeersensoren. De prijs voor deze zuinige Citan is goed, evenals de leaseprijs.”



SPECIFICATIES

Merk: Mercedes-Benz	Koppel: 260 Nm	Laadruimte: 3,8 m ³
Model: Citan	Verbruik: 1 op 22,7	Verkoopprijs: € 19.499,-
Type: 111 CDI KA XL Euro 6	Acceleratie: 0-100 km/u in 12,0 sec	(netto-investering)
Transmissie: Handgeschakelde 6-bak	Topsnelheid: 170 km/u	Leaseprijs: € 279,-
Cilinderinhoud: 1.461 cc	Uitrusting: Radio Bluetooth, Grille verchroomd, Cruisecontrol, Wiel-	Vanafprijs: € 11.990,-
Vermogen: 110 pk	doppen luxe	Informatie:
		www.smeets-autogroep.nl



DAN MAAK JE EEN AFSpraak BIJ MIJ!
Want JJ bent het hart van jouw bedrijf, bij jou begint alles.

Als jij lekker in je vel zit en doet wat je leuk vindt dan draait je business ook goed.

Met een ondernemers-achtergrond van ruim 10 jaar in de horeca ken ik de klappen van de zweep.

Ik weet waar je als ondernemer tegen aan kunt lopen in je bedrijf en ik begrijp hoe je je daar als ondernemer bij kunt voelen.

**“ LIFE IS A JOURNEY”
SO MAKE IT COUNT**

Ik ben gespecialiseerd in:
- burn-out trajecten
- hsp-ers
- hypnose & counselling
- unieke traject “ gewoon jij zijn”

In januari 2017 start ik met 10 personen het unieke project 'gewoon jij zijn'. Een unieke combi van een online, offline en live traject van 12 weken om die mooie reis naar jezelf te maken. Want jezelf zijn is immers onze eeuwige zoektocht en waarom verder zoeken als het er al is?

Maar mag/kun je jezelf wel zijn? Of zit je vast in een patroon, in je conditionering? Negatieve mindset?

12 weken lang neem ik je mee op je persoonlijke reis en het wordt een mooie reis.

- *Geschikt voor mensen die verder durven kijken en vooruit willen.*
- *Niet geschikt voor mensen die ongelukkig willen blijven.*



Suzanne Schmitz
Hypnose & Counseling

ONDERNEMEN IS LEUK!

MAAR WAT ALS JE BUSINESS NIET LOOPT? • **WAT ALS JE CONTINUE ACHTER DE FEITEN AAN RENT?**
• **WAT ALS JE TOTAAL GEEN ENERGIE MEER HEBT, LEEG LOOPT EN HET ALS ONDERNEMER MET NIEMAND KAN DELEN?** • **WAT ALS JE DE BALANS TUSSEN PRIVE EN ZAKELIJK TOTAAL KWIJT BENT?**

Suzanne Schmitz Counseling & Hypnose - Persoonlijke groei & coaching - Kasteelhof 1 - 5995 BX Kessel - www.suzanneschmitz.com
www.gewoonjijzijn.nl - info@suzanneschmitz.com - 06-20005689 -
Aangesloten bij beroepsvereniging ABvC en RBCZ - Terugbetaling ziektekostenverzekering



ALWAYS A
BETTER WAY

Voor het écht sterke werk: hebben wij er de kracht voor!



Toyota PROACE
€16.995,-*



Toyota Hilux
€18.595,-*

Stap in de bedrijfswagens van Toyota Oostendorp Auto

Tijd voor het echte werk? Daar kunt u een betrouwbare kracht goed bij gebruiken! Bij ons kunt u alle kanten uit, want we hebben maar liefst *twéé* harde werkers voor u: de Toyota PROACE en de Toyota Hilux. Lees de autotest in dit magazine en u begrijpt direct waarom ze zo in trek zijn. De PROACE is de meest functionele bedrijfsauto in zijn klasse. Met 6,6 m3 laadvermogen (tot 1.525 kg) en een verbruik vanaf slechts 5,1/100km is hij superruim en superzuinig. U rijdt hem vanaf € 16.995,- inclusief garantie van 3 jaar, of tot 100.000 km. Of valt u voor het comfort van een luxe auto en de power van een truck? Dan staat de nieuwe Hilux, met zijn krachtige 2,4 liter dieselmotor en 3.200 kg pure trekkracht, al op u te wachten vanaf € 18.595,-. Kom snel naar de showroom en bewonder ze allebei met eigen ogen. Of maak direct een proefrit.

Brandstofverbruik (EC 2015/45X) 5,1-7,2 L/100km (13,9-19,6 km/L); CO2 133-189 gr/km.

Prijzen excl. BTW, BPM. Vraag naar de verkoopvoorwaarden of kijk op toyota.nl. Prijswijzigingen en drukfouten voorbehouden.

oostendorp auto

Cuijk, Ewinkel 10, 0485-312696
Uden, Oude Udenseweg 25, 0413-262887

Helmond, Varendschut 5, 0492-561222
Venray, Keizersveld 69, 0478-514141

www.oostendorp-toyota.nl

Wat gaat u doen met € 8.000?



Lease voor 1 januari een Volkswagen GTE en bespaar tot € 8.000* op uw bijtelling.

Alleen nog in
2016 | **15%**
BIJTELLING

In 2017 wordt de bijtelling voor plug-in hybrides verhoogd naar 22%.

Maar als u nog voor 1 januari een Volkswagen GTE leaset, geniet u van de lage bijtelling van 2016 van 15%.

Daarbij hebben we alle Volkswagen GTE uitvoeringen tijdelijk in prijs verlaagd. Dus als u nog dit jaar een

GTE bestelt, geniet u van een nog lagere bijtelling en bespaart u in 5 jaar tijd zomaar € 8.000.

Brandstofverbruik Ø tussen 1,5 en 1,7 L/100 km, CO₂-uitstoot Ø tussen 35 en 39 g/km.

AutoArena

Venlo, Celsiusweg 5. Telefoon 077 - 320 30 40

Volkswagen Service in:

Venray, Keizersveld 85. Telefoon 0478 - 55 13 00

Panningen, J.F. Kennedylaan 20. Telefoon 077 - 306 06 66

Boxmeer, Handelstraat 9. Telefoon 0485 - 52 16 40

www.autoarena.nl



Volkswagen