

## Rabobank Private Banking voor ondernemers

# Zakelijk en privé uw financiën in balans

### Omgaan met inkomen en risico's

Rolv: "Geen ondernemerschap is zonder risico's. Het benutten van kansen en de daarbij horende onzekerheden hoort bij ondernemen. Toch is er een aantal risico's die u als een ondernemer niet wilt lopen. En zeker niet ongemerkt. Daarover gaan we graag met u in gesprek. Denk bijvoorbeeld aan het inkomen voor later als u met pensioen gaat of het scenario als u of uw medewerkers arbeidsongeschikt raakt. We denken hierin graag met u mee. Niet alleen met het oog op het hier-en-nu, maar juist ook met het zicht op de toekomst."

### Optimaal benutten van uw vermogen

Martin knikt instemmend: "Inderdaad, die perspectieven zijn belangrijk. Zowel zakelijk als privé. We snappen dat de focus ligt op het bedrijf. Maar daar staat tegenover dat u als ondernemer ook wilt dat de financiën privé in orde zijn. Dat u daar geen omkijken naar heeft. Daar is Rabobank Private Banking voor. We zien vaak kansen voor een ondernemer die er op het eerste gezicht niet zijn. Zo kunt u bijvoorbeeld vermogen privé gebruiken als aanvulling op uw pensioen, voor de financiering van de eigen woning of uw nalatenschap. Rabobank Private Banking kijkt samen met u naar de mogelijkheden. Ook vanuit dat perspectief denken we met u mee." Rolv vult hem daarbij aan: "Maar bedenk ook dat het verstandig is om als bedrijf een financiële buffer te hebben. Zeker in deze economisch lastig tijd. De zakelijke accountmanager en accountmanager Private Banking schetsen voor u de kansen en mogelijkheden. Zij nemen zaken als inkomensdoelstellingen, wonen en vrij vermogen daarin mee. Zodat u niet alleen overzicht heeft, maar ook weloverwogen keuzes kunt maken. Voor nu en later. Immers, uw doelen kunnen in de loop van de tijd veranderen. Daarom houden we dit voortdurend actueel. Dat is bankieren op solide basis, zowel zakelijk als privé."

### Rabobank: 1 op de 3 bedrijfsoverdrachten

Na jarenlang bouwen aan een onderneming volgt op een gegeven moment de afronding. En dat doet u maar één keer. De Rabobank heeft jarenlange ervaring op dit gebied: 1 op de 3 bedrijfsoverdrachten in Nederland wordt door de Rabobank begeleid. Hoe wilt u dit aanpakken? Rolv: "Ver vooruitdenken is het credo, zodat we dit kunnen meenemen in de analyse van uw huidige financiële situatie. Door vroegtijdig te anticiperen, weet u dat u zich goed heeft voorbereid. Ook hiervoor geldt: ondernemen is vooruitzien. Rabobank is in dergelijke complexe trajecten uw ervaren partner. En dat geeft rust en ruimte." ■

Meer weten? Kijk dan op

[www.rabobank.nl/privatebanking](http://www.rabobank.nl/privatebanking) of bel  
 Rabobank Vallei en Rijn (0318) 660 662.



*Martin Landkroon, manager Private Banking  
 Rolv Elverding, manager Grootzakelijk  
 Rabobank Vallei en Rijn*



Als ondernemer steekt u uw energie in het ondernemen. Aandacht voor privé-financiën en de afstemming hiervan op de zakelijke situatie komt regelmatig op de tweede plaats. Terwijl het in balans brengen van beide juist kan zorgen voor meer financiële rust en ruimte. Rabobank Private Banking helpt u daarbij. Vallei Business ging in gesprek met Martin Landkroon, manager Private Banking bij Rabobank Vallei en Rijn, en Rolv Elverding, manager Grootzakelijk bij dezelfde bank.

