VGF neemt financiële obstakels weg voor organisatoren internationale congressen

Steun in de rug

In veel vakgebieden bestaan ideeën genoeg om via congressen internationaal kennis en ervaring uit te wisselen. De organisatie daarvan heeft veel voeten in aarde en brengt grote financiële vraagstukken met zich mee. Op dat laatste vlak biedt het VGF, een afkorting van Voorfinancierings- & Garantiefonds, oplossingen die de drempel fors verlagen.

Tekst Aart van der Haagen **Fotografie** VGF

"Wie een congres wil organiseren, staat voor drie uitdagingen: het vergaren van content voor het programma, het logistieke proces en de financiering", zegt Paul Gruijthuijsen, die de marketing voor het VGF verzorgt. "Voor het eerste aspect benader je autoriteiten in het bewuste vakgebied, voor het tweede aspect vorm je een comité of schakel je een extern bureau in, een PCO oftewel een professionele congresorganisator. De financiering vormt een lastiger verhaal. Internationale congressen kennen een zeer lange aanlooptijd voordat ze daadwerkelijk plaatsvinden, vaak wel drie à vier jaar. Een locatie moet je echter tijdig vastleggen, waarmee meestal een flinke aanbetaling gemoeid is. Verder wil je in een vroeg stadium je doelgroep informeren en interesseren voor deelname, dus moet je een partij inschakelen om je website te bouwen, een brochure te ontwikkelen etcetera. Je maakt dus aanzienlijke kosten, terwijl de inkomstenstroom pas op gang komt zodra deelnemers zich registreren, meestal een halfjaar of enkele maanden voor het congres zich afspeelt. Daarnaast bestaat het risico dat je het begrote deelnemersaantal niet haalt en daardoor het financiële plaatje niet sluitend krijgt."

REGELINGEN

"Eind jaren tachtig kwamen vertegenwoordigers van het Nederlands Bureau voor Toerisme & Congressen (NBTC Holland Marketing, red.), het Ministerie van Economische Zaken en twintig partijen uit de congresbranche, waaronder accommodaties en PCO's, bijeen om een instrument te verzinnen voor het oplossen van deze financieringsvraagstukken," vervolgt Paul Gruijthuijsen. "Dat resulteerde in de stichting VGF, die sinds 2001 geheel onafhankelijk opereert. Ervaren organisatoren van internationale, meerdaagse congressen waar kennisoverdracht centraal staat kunnen een beroep doen op twee regelingen. De eerste betreft een volledig kosteloze, dus rentevrije voorfinan-

ciering tot een maximum van 90.000 euro, waarbij de hoogte van het bedrag afhangt van onder meer de begroting, het type congres en ervaringscijfers. Terugbetaling geschiedt na het binnenhalen van inkomsten, maar voor het evenement begint. Daarnaast is er een garantstellingsregeling voor verliezen door plotseling tegenvallende deelnemersaantallen, ongeacht de oorzaak daarvan, zodat het congres gewoon doorgang kan vinden. Hiervoor betaalt de organisator een premie van 2,5 procent van het bedrag waarvoor VGF garant staat. In 2013 heeft de stichting, die nu veel nadrukkelijker naar buiten treedt, de voorwaarden versoepeld. Iedere organisator met aantoonbare ervaring mag gebruik maken van de regelingen en de garantstelling dekt het vooraf bepaalde risico nu voor honderd in plaats van 75 procent af."

ADDERTJE ONDER HET GRAS?

"Uit contacten die we met de markt hebben, krijgen we wel eens de vraag: 'Waar zit het addertje onder het gras?', maar dat is er echt niet", aldus Paul Gruijthuijsen. "De achtergrond van de stichting ligt in het economisch belang voor Nederland. Deelnemers aan een internationaal wetenschappelijk congres spenderen gemiddeld duizend euro per persoon. Dat geven ze uit aan deelname, overnachtingen, een vliegticket, taxiritten, diners, souvenirs en vrijetijdsbestedingen. Uit bestedingenonderzoek van NBTC Holland Marketing blijkt dat de waarde van internationale zakelijke meetings in Nederland jaarlijks zo'n 1,3 miljard euro bedraagt. Daarin vind je ook meteen de reden waarom het VGF de financieringen uitsluitend aan organisatoren van dergelijke evenementen verstrekt."

SNELLE BESLISSINGSVAARDIGHEID

Met de twee financiële regelingen richt het VGF zich op accommodaties en PCO's, maar direct en indirect vooral ook op wetenschappers die een helder concept voor een internationaal congres voor ogen hebben. "Zij realiseren zich dat zo'n evenement hun vakgebied, de instantie waarvoor ze werken en hun eigen kennisautoriteit aanzienlijk versterken", zegt Paul Gruijthuijsen. "Daarbij hoeven ze zich niet te laten belemmeren door financieringsproblemen, wat tevens geldt voor locaties en PCO's die namens deze wetenschappers de organisatie op zich kunnen nemen. Het VGF kenmerkt zich door een snelle beslissingsvaardigheid: binnen vijf dagen na het indienen van een verzoek om een financiering en/of garantstelling heb je uitsluitsel. Lager kan de drempel niet worden. Sinds 2013 is het aantal aanvragen verdrievoudigd."

www.vgfholland.nl

Paul Gruijthuijsen