Het team van Beursdesk/TD interieurbouw

KWALITEITSBEWUSTE 'JONGE HONDEN' LATEN BEURSDESK EN TD INTERIEURBOUW HARD GROEIEN

BEDRIJFSNAAM WORDT SOORTNAAM

Nog maar zes respectievelijk drie jaar zijn ze in business, standbouwbedrijf Beursdesk en TD interieurbouw, gelieerd aan elkaar en actief onder één dak. Nu al hebben ze hun naam zo stevig gevestigd dat louter mond-tot-mondreclame het werk binnenbrengt en dat ze na al diverse verhuizingen een nieuw pand kunnen betrekken op bedrijvenpark De Flier in Nijkerk.

Slimme ondernemers staan in crisistijden op en vinden dan met de juiste aanpak vanzelf de weg opwaarts. Voor de broers Jerry en Thijs Visser gaat dat alleszins op, waarbij ze goed op de markt wisten in te spelen. Laatstgenoemde vertelt: "In 2011 startten we met een simpel concept voor de standbouw, een systeem op basis van een aluminium frame, waarvoor we de materialen via een leverancier betrokken. Door vanuit een garagebox en later een kippenschuur te werken slaagden we erin de kosten laag te houden en als prijsvechter een plek in de markt te verwerven, juist in een periode dat opdrachtgevers naar goedkopere aanbieders zochten. Crisis, hè? Dan gaat iedereen shoppen. Zo bouwden we een klantenbestand op en hoefden we na twee jaar al geen acquisitie meer te plegen. Dankzij mond-tot-mondreclame en een sneeuwbaleffect rolden de opdrachten vanzelf binnen, voor klanten wereldwijd, tot in China en Australië toe. Ze zien je bezig op beurzen, horen over je en bekijken de website, waarop diverse referenties staan."

MAGIE

De rol van prijsvechter heeft Beursdesk, inmiddels een allround-standbouwbedrijf, allang achter zich gelaten. "We zetten nu in op veelzijdigheid en kwaliteit, met veilige en doordachte constructies, strak en fraai afgewerkt," zegt Thijs Visser. "Het bouwen gebeurt zo veel mogelijk volgens het prefab-principe, hier in de werkplaats, omdat je op een beurs nu eenmaal niet over materi-

alen en machines beschikt en er bovendien tijdsdruk heerst. Een gedegen voorbereiding vormt de sleutel tot succes. Er hangt een bepaalde magie om standbouw heen: in een paar dagen tijd zet je iets heel moois en indrukwekkends neer, waarbij je rekening dient te houden met de regels ter plaatse, vooral ten aanzien van veilige constructies. We hebben wel eens teams gezien die de zaak voortijdig moesten afbreken en direct konden vertrekken. Een belangrijk punt waarmee wij ons in de branche onderscheiden is het feit dat wij het complete traject in eigen huis verzorgen, inclusief het ontwerpen, dat we de klant kosteloos aanbieden. Dat geeft ons van A tot Z grip op de kwaliteit, bovendien doen onze opdrachtgevers zaken met één partij."

JEUGDVRIEND

De in korte tijd opgebouwde, sterke reputatie weerspiegelt zich in het feit dat de bedrijfsnaam in de branche uitgroeide tot soortnaam. "Sommige concullega's gebruiken nu het begrip 'beursdesk' om hun balies aan te duiden," glimlacht Visser. Toen enkele jaren geleden de hoogglans-afwerking in zwang raakte, zocht hij contact met een jeugdvriend. "Desmond ter Elst, een interieurbouwer, op dat moment nog in loondienst. Eerst ging hij voor ons in de avonduren aan de slag, maar toen we in de gaten kregen wat voor geweldige dingen hij maakte, besloten we - in 2014 - met ons drieën TD interieurbouw op te zetten. De opdrachten, voor particulieren en bedrijven, variëren van keukens, kasten en tafels tot kantoorinrichtingen. Daarnaast zit er natuurlijk veel standbouwwerk bij. Aangezien alles onder één dak zit, samen met Beursdesk, kunnen we personeel heel flexibel aan elkaar uitlenen. We zitten echter alweer te springen om nieuwe mensen, dankzij voortdurende groei. Op dit moment zoeken we hard naar een ervaren standbouwer en een leerling-interieurbouwer."

DIRECT EEN KLIK

Na de tijd van een garagebox in Ede en een kippenschuur in Wekerom volgde een accommodatie aan de Meesterstraat en daarna aan de Touwslager in Nijkerk, welke laatste nu alweer te krap blijkt te worden. "We groeiden uit ons jasje en bekeken de optie van nieuwbouw, bij voorkeur in deze plaats, die midden tussen de woonplaatsen van Jerry en mij ligt en tevens een mooie uitvalsbasis vormt richting beurslocaties in onder meer Utrecht en Amsterdam, zonder dat we in de drukte van Amersfoort zitten. Even dreigden onze ideeën op een teleurstelling uit te draaien, doordat we geen kleinere kavel dan 2000 vierkante meter zouden kunnen krijgen, terwijl we maar de helft daarvan nodig hadden. Toen belde echter de gemeente: 'Wij weten een partij die precies hetzelfde zoekt.' Dat bleek Fastfood Support en na een kennismaking ontstond er direct een klik met de eigenaar, Jim van den Bosch. Samen raakten we het snel eens over de uitstraling van het pand, dus kunnen we aan de slag. Heel fijn hoe de gemeente Nijkerk heeft meegedacht. We zitten in een omgeving met heel veel leuke bedrijven om ons heen, met wie we waar mogelijk samenwerkingen willen gaan opzoeken. Dat alles biedt ons genoeg toekomstperspectief."

www.beursdesk.nl
www.tdinterieurbouw.nl